

# ノーコード開発 バイブル 2024 Spring

一般社団法人 ノーコード推進協会 編集



# 一般社団法人 ノーコード推進協会のビジョン

「ノーコード」とは「ノンプログラミング」のこと、プログラムを書かずにアプリや Web サイトを作ったりシステム連携したりすること

## [日本におけるソフトウェア文化を変革する]

これまで国内の企業や地方自治体などの組織が業務アプリを開発する際には IT 企業に依頼するというのが当たり前の文化でした。しかし、多くの組織では IT 予算の獲得が厳しく、この文化が原因で DX が進まないという状況が生じています。

そこでノーコード推進協会は、これまでの考え方を改め、自らでプログラミングをせずに業務アプリを開発するという思考、いわゆる「ノーコード思考」を国内に広め、日本のソフトウェア文化を大きく変えていき、日本を強いデジタル国家にして世界をリードすることを目指します。



# Part 1

---

ノーコードが  
日本のソフトウェア文化を変革する

---

一般社団法人 ノーコード推進協会  
代表理事 中山五輪男

## 日本のデジタルトランスフォーメーションの現状と課題

デジタルトランスフォーメーション（以下 DX）という言葉が日本国内で広く使われるようになってから、かなりの時間が経過しています。DX とはデジタル技術を活用して、ビジネスモデルや組織、企业文化、プロセスなどを変革し、競争上の優位性を確立することであり、日本政府も成長戦略の柱の一つとして掲げており、企業の DX 推進が期待されています。

経済産業省が実施した「デジタルトランスフォーメーション調査 2022」の調査結果からはすべての DX 銘柄・注目・認定済み企業においては DX ビジョンを策定し、開示していることがわかります。またすべての DX 銘柄企業においては既存ビジネスを変革する取り組みや新規ビジネス創出において本格的に実施しており、効果が出ているとされています。以下に代表的な日本企業の DX の事例を挙げてみました。

### 製造業における DX 事例

革新的な生産管理手法で知られている某自動車メーカーでは以前から DX に力を入れています。取り組みの一つは、製造現場のデジタル化です。AI や IoT などのデジタル技術を活用して、製造現場の効率化や品質向上に取り組んでいます。例えば、AI を使って生産ラインの異常を検知したり、IoT を使って機器の稼働状況を監視したりしています。このメーカーの DX の取り組みは、製造現場にとどまりません。デジタル技術を活用して、顧客接点の強化や新サービスの開発にも取り組んでいます。例えば、AI を使って顧客のニーズを分析したり、IoT を使って車両の走行データを収集したりしています。車両の走行データを収集することで、新サービスの開発にも成功しています。このメーカーの取り組みは、日本の自動車産業にとっても大きな意味があるとされており日本の自動車メーカーが DX に取り組むための大きな後押しになると期待されています。

### 金融業界における DX 事例

国内の複数の保険会社では AI や IoT などのデジタル技術を活用した DX に取り組んでいます。例えば某損害保険会社では AI を使って契約書の審査や事故の処理を自動化したり、ビッグデータを活用してリスクの分析や商品開発に活用したりしています。また同社では顧客との接点をデジタル化し、オンラインでの保険契約や保険金の請求を可能にしています。例えば、インターネットやスマートフォンから保険に加入したり、保険金の請求を行ったりすることが

できるようになっています。さらに別の保険会社では膨大な保険金支払データを分析する AI を海外企業と共同で開発し、契約内容や事故の申告状況などの情報と、気象データなどのさまざまなデータを組み合わせ、事案ごとにスコアリングを実施し、不正請求が疑われる事案を担当者が迅速に把握できるようになっています。

### 建設業における DX 事例

国内有数の建設会社であり、世界でもトップクラスの建設会社の一つである某建設会社では、以前から DX に積極的に取り組んでおり、その取り組みはいくつかの点で高く評価されています。同社では BIM (Building Information Modeling) や VR (Virtual Reality) などのデジタル技術を活用して、建設現場の効率化や品質向上に取り組んでいます。例えば、BIM を使って建設物の 3 次元モデルを作成し、建設の計画や施工を効率化したり、VR を使って建設物の完成イメージを検討したりしています。また同社では顧客との接点をデジタル化し、オンラインでの設計や見積もりを可能にしています。例えばインターネットやスマートフォンから設計図面の作成や見積もりを依頼することができます。

### 流通業における DX 事例

国内の某大手スーパーでは、AI を使って商品の陳列を効率化する取り組みを行っています。具体的には、AI を使って商品の売れ行きを予測し、売れ筋の商品を目立つ場所に陳

列したり、売れ行きの悪い商品を端の方に陳列したりしています。これにより、人件費の削減や売上高の向上につながっています。また同社では、IoT を使って顧客の行動を分析する取り組みを行っています。具体的には、店舗にセンサーを設置し、顧客の来店時間、滞在時間、買い物カゴの中身などを分析しています。このデータを分析することで、顧客のニーズを把握し、商品やサービスの改善に役立てています。同社は、オンラインでの買い物や決済を可能にする取り組みを行っています。具体的には、インターネットやスマートフォンから商品を注文して自宅に配達するサービスを提供したり、店舗においてスマートフォンで商品を決済できるサービスを提供したりしています。これにより、顧客の利便性の向上につながっています。

このように国内の様々な業種業態にて DX が進んでいる一方で、DX が思うように進んでいない分野があります。それは中小企業と自治体です。

ここでは、日本の中小企業において DX が進まない理由について詳しくご紹介します。

## 1. デジタル技術への投資コストが高い

デジタル技術は、従来の技術に比べて高価であることが多いです。そのため、デジタル技術への投資は、中小企業にとって大きな負担となります。

## 2. デジタル技術を活用できる人材が不足している

デジタル技術を活用できる人材は、日本全体でも不足しています。そのため、中小企業では、デジタル技術を活用できる人材を採用したり、育成したりすることが困難となっています。

## 3. 既存のシステムや業務プロセスを変えることに抵抗がある

中小企業は、既存のシステムや業務プロセスに慣れており、それを変更することに抵抗があることが多いと言われています。そのため、デジタル技術を導入しても、十分に活用できないことがあります。

## 4.DX の必要性やメリットを理解していない

中小企業経営者の中には、DX の必要性やメリットを理解していない人もいます。そのため DX を優先しないことがあります。

## 5.DX に取り組むための体制が整っていない

DX を進めるには、経営陣のコミットメントや、社員の理解、必要なリソースの確保など、さまざまな体制が必要です。中小企業では、これらの体制が整っていないことが多いです。

## 6.DX の成功事例が少ない

中小企業では、DX を成功させた事例が少ないと、DX の進展を妨げる要因となっています。成功事例が少ないとことで、中小企業経営者は、DX を成功させることに自信を持てず、取り組みに消極的になってしまうことがあります。

## 7.DX に関する情報やノウハウが不足している

DX に関する情報やノウハウは、日本全体でも不足しています。そのため、中小企業では、DX に関する情報を入手したり、ノウハウを習得したりすることに苦労していると言われています。

## 8.DX を推進するリーダーシップが不足している

DX を推進するには、経営陣のリーダーシップが必要です。しかし、中小企業経営者の中には、DX の必要性やメリットを理解していないったり、DX を推進する能力を持っていなかったりする人もいます。

## 9.DX に対する支援や助成金が少ない

政府や自治体による DX に対する支援や助成金は、日本全体でも少ないと言われています。そのため中小企業では、DX を推進するための資金を調達することが難しいのです。

## 10.DX に対する社会的認知度が低い

DX に対する社会的認知度が低いことも、DX の進展を妨げる要因となっています。社会的認知度が低いことで、中小企業経営者は DX の必要性やメリットを認識しにくく、取り組みに消極的になってしまうことがあります。

これらの理由により、日本の中小企業は、DX を進める上で大きな課題に直面しています。しかし DX は、日本の中小企業にとって、生き残り、成長していくための重要な手段であり、中小企業はこれらの課題を克服し、デジタルトランスフォーメーションを推進していく必要があります。

しかし、果たして大企業とは異なり、デジタル人材の不足や DX 資金の不足が課題となっている中小企業さらには自治体も同様に本当の意味での DX が実現できるのでしょうか？中小企業や自治体が目指す DX の姿についてさらに考察します。

## 中小企業や自治体が目指すべきデジタイゼーションの姿

前章でも述べたとおり、デジタル人材の不足や DX 資金の不足が課題となっている中小企業さらには自治体にとっては DX を実現することは並大抵の努力では不可能でしょう。そもそも中小企業や自治体が DX を実現することは可能なのでしょうか？大企業の DX 事例を参考にしたところで、デジタル資金の規模やデジタル人材の数などにおいて到底真似のできるものではありません。中小企業や自治体は、まずは DX よりも前段階のデジタイゼーションやデジタライゼーションを確実に実現することをお薦めします。以下ではデジタイゼーションとデジタライゼーションについて説明します。

デジタイゼーションとは単なるデジタル化です。例えば紙ベース管理をしていた顧客リストをデータベース化したり、人の手作業で行われていた膨大なコピー・アンド・ペースト作業を RPA (Robotic Process Automation) にすることなどが例として挙げられるでしょう。つまりは、デジタル技術を活用することで自社のビジネスプロセスをデジタル化し、業務効率やコスト削減を目指すことを指します。

一方でデジタライゼーションとは、デジタル技術を活用することで自社のビジネスモデルを変革することで新たな事業価値や顧客体験を生み出すことです。例えば、自動車を物理的に所有するというビジネスモデルからカーシェアリングという物理的に所有しないが実行を利用する権利を複数ユーザーと共有するビジネスモデルへ、レンタルビデオ屋で DVD を貸すというビジネスモデルから、ストリーミングサービスで動画を視聴してもらうというビジネスモデルへの変革などが挙げられます。

中小企業や自治体では背伸びをせずにまずは自分の身の丈にあった、上記におけるデジタイゼーションへの取り組みを真剣に考えることをお薦めします。そこで次では国内の様々な分野におけるデジタイゼーションの例をいくつか紹介します。

1. 小売業では、EC サイトへの出店や、自社 EC サイトの運営が一般的になっています。これにより、24 時間 365 日、場所を問わず商品の販売が可能になりました。

2. 飲食店では、スマホのアプリを活用したテイクアウトやデリバリーの導入が進んでいます。これにより、店頭に客が来なくても売上を伸ばすことが可能になりました。
3. 製造業では、CAD/CAM システムや MES システムなどの導入が進んでいます。これにより、設計や製造の効率化を図っています。
4. 建設業では、BIM (Building Information Modeling) システムの導入が進んでいます。これにより、設計や施工の精度を向上させています。
5. 運輸業では、GPS やタコグラフなどの導入が進んでいます。これにより、車両の位置情報や運行状況を管理することができます。
6. 卸売業では、EDI (Electronic Data Interchange) システムの導入が進んでいます。これにより、取引先との間で電子データのやり取りを行うことができるようになっています。
7. 小売業では、POS システム (Point of Sale System) の導入が進んでいます。これにより、商品の売上や在庫状況をシステム上で管理しています。
8. サービス業では、CRM (Customer Relationship Management) システムの導入が進んでいます。これにより、顧客との関係性を分析し、より良いサービスを提供するためのデータを収集・分析することができます。

Management) システムの導入が進んでいます。これにより、顧客との接点や顧客の購買履歴をシステム上で管理しています。

しかしながらここで紹介したデジタイゼーションの例は中堅クラス以上の企業ばかりのケースであり、中小企業や自治体ではまだまだデジタイゼーションの事例は多くはありません。デジタイゼーションへの取り組みを始めるにしても、まずは何から手をつけたらいいのか迷ってしまっている企業が多いのが現実ではないでしょうか？

そこで提案したいのがノーコードツールを活用したデジタイゼーションの実現です。既に多くのITベンダーがノーコードツールを国内で販売しており、また利用企業の数も年々増えてきています。以下ではノーコードツールの特徴について説明します。

ノーコードツールとは、コードを書かなくてもアプリケーションを開発できるソフトウェアです。ノーコードツールを使用すると、ドラッグアンドドロップや視覚的な構成ツールを使用して、アプリケーションを設計および構築できます。ノーコードツールは、アプリケーションの開発をより迅速かつ容易にしたい企業や個人に人気があります。

ノーコードツールには、さまざまな種類があり、それぞれに長所と短所があります。一部のノーコードツールは特定の種類のアプリケーションの開発に適していますが、他のノーコードツールはより汎用的です。ノーコードツールを選択する前に、ニーズと予算を考慮することが重要です。

ノーコードツールの利点は次のとおりです。

- ・ 開発を迅速かつ容易に行うことができます。
- ・ コードを書く必要がないため、プログラミングの経験がない人でも使用できます。
- ・ さまざまな種類のアプリケーションを開発できます。
- ・ 通常、従来のプログラミング言語よりも安価です。

ノーコードツールの欠点は次のとおりです。

- ・ 従来のプログラミング言語ほど強力ではない場合があります。
- ・ カスタマイズが難しい場合があります。
- ・ サポートが利用できない場合があります。

全体として、ノーコードツールは、アプリケーションの開

発を迅速かつ容易にしたい企業や個人に適したオプションです。そこでさらにノーコードツールを活用して構築したシステムの例をいくつか以下で紹介します。

- 1. 顧客管理：**顧客情報を一元管理し、顧客とのコミュニケーションを円滑にするための顧客管理システムをノーコードツールで構築できます。顧客の基本情報、購入履歴、対応履歴などをシステムに登録することで、顧客の状況を把握し、最適なタイミングでアプローチすることができます。
- 2. プロジェクト管理：**プロジェクトのタスクや進捗状況を管理するためのプロジェクト管理システムをノーコードツールで構築できます。プロジェクトのスケジュール、予算、進捗状況などを登録することで、プロジェクトの全体像を把握し、トラブルを未然に防ぐことができます。
- 3. 営業支援：**営業活動の効率化や生産性向上のための営業支援システムをノーコードツールで構築できます。商談の進捗状況、見積書の発行、契約書の管理などを登録することで、営業活動の全体像を把握し、効率的に営業活動を行うことができます。
- 4. カスタマーサービス：**顧客からの問い合わせやクレームを管理するためのカスタマーサービスシステムノーコードツールで構築できます。問い合わせ内容、対応状況、解決状況などを登録することで、顧客からの問い合わせを迅速かつ的確に解決することができます。
- 5. 品質管理：**製品やサービスの品質を管理するための品質管理システムをノーコードツールで構築できます。製品の不良情報、改善策、検査結果などを登録することで、製品やサービスの品質を向上させることができます。
- 6. 人事管理：**従業員の情報を一元管理し、人事業務を効率化するための人事管理システムをノーコードツールで構築できます。従業員の基本情報、勤怠情報、給与情報などを登録することで、人事業務を効率化し、ミスを防ぐことができます。
- 7. 経理管理：**経理業務を効率化するための経理管理システムをノーコードツールで構築できます。請求書の発行、入金管理、支出管理などを登録することで、経理業務を効率化し、ミスを防ぐことができます。
- 8. 設備管理：**設備の情報を一元管理し、設備管理を効率化するための設備管理システムをノーコードツールで

構築できます。設備の台帳、点検記録、修理履歴などを登録することで、設備管理を効率化し、トラブルを未然に防ぐことができます。

**9. 文書管理：**文書を電子化し、文書管理を効率化するための文書管理システムをノーコードツールで構築できます。文書の種類、作成者、更新日時などを登録することで、文書管理を効率化し、必要な文書をすぐに見つけることができます。

**10. 社内コミュニケーション：**社内の情報共有やコミュニケーションを円滑にするための社内コミュニケーションシステムをノーコードツールで構築できます。掲示板、チャット、ファイル共有などを登録することで、社内の情報共有やコミュニケーションを円滑にすることができます。

上記で紹介したノーコードツール活用でのシステム構築以外に、もっと身近な課題をノーコードツールを活用して短時間でスマホ用のモバイルアプリケーションを開発し、解決している事例を以下で紹介します。

**1. アルコール検査記録：**運転者の酒気帯びの有無の確認結果を運転する前後で記録します。酒気帯びの情報が記録されると、安全運転管理者へプッシュ通知でお知らせしています。

**2. 倉庫棚卸し：**管理者が日々の在庫変動情報を、棚卸リストとして登録すると、棚卸を担当する社員がその日の棚卸リストをスマホで確認します。リストに従って棚卸結果が入力されると、管理者はその結果を閲覧しています。

**3. 遺失物管理：**ショッピングモールなどで届けられた遺失物を登録し、モール内のサービスセンター、スタッフ間で情報を共有しています。

**4. 勤怠連絡：**突然の交通障害や体調不良時に必要な情報を必要な人にスマホで手早く送れる仕組みです。社員は休暇取得時に連絡内容を選択して、休暇連絡先のメールアドレスを社員リストから選択して送信したり、テレワーク時は作業場所や作業内容を登録し連絡しています。

**5. 訪問介護管理：**訪問時に被介護者の健康状態をチェックリストに沿って記録し、バイタル情報を登録し管理しています。

**6. 店舗日報：**店長やリーダーなどが、一日の店舗状況を登録し、本部・エリアマネージャーなどが確認しています。各店舗の運営状況を自己評価によりスコア化し、店舗の運営状況を把握しています。

**7. フロント日報：**宿泊施設などのフロント業務において日中・夜間などのシフト切り替え時に情報伝達を漏れなく、スムーズに行うために独自開発アプリを利用しています。シフト切り替え時に担当者間で伝えるべき事項などを都度入力し、情報伝達のミスを削減しています。

**8. ホテル客室清掃点検：**客室清掃のチェックリストを項目としてアプリを用意しています。客室清掃の担当者は、チェックリストに沿って作業を行い作業の漏れを防ぎます。また宿泊者の要望やフロントからの指示を事前にアプリに登録することで作業の効率化も図っています。

**9. 不動産物件調査票：**不動産会社などにおける、住宅用土地・建物物件の現地での調査結果を記録する調査票兼物件一覧としてアプリを利用しています。予め要調査物件の基礎情報（住所、所有者情報など）を登録し、現地に赴いた際に各基本情報に紐付く細項目の調査をアプリに従って記録しています。操作の簡単なアプリに基本的なチェック項目を搭載していますので、現地調査時の確認漏れや記入漏れを防ぎ、作業の効率化が図られています。また登録した情報は、Excel 形式や CSV 形式でエクスポートできるため、他システムへの再登録や加工も容易です。

**10. 害獣調査：**害獣被害の調査や害獣の発見情報を記録し、管理しています。位置情報、写真の登録がスマホから簡単にできるため被害状況や生息数の調査に役立っています。

# 3 章

## 一般社団法人 ノーコード推進協会発足の 経緯と今後の方針

ノーコードやローコードという言葉が IT 業界で使われはじめたのが数年前であり、少しづつ国内でも浸透しつつあるものの、これらの言葉を理解している一般人はまだまだ少ないと言えます。プログラミングという行為を行わずともエンジニアやプログラマーでなく一般の社員や職員であったとしても業務アプリケーションの開発ができるという点においては、ノーコードの活用は今後の中小企業や自治体のデジタイゼーションに大きな影響を及ぼすものと考えています。

そこで 2022 年 9 月に国内のノーコードツールベンダーや IT コンサルティング企業数社が発起人となって一般社団法人 ノーコード推進協会（以下 NCPA）が設立されました。協会設立後 2 ヶ月の 2022 年 11 月には加盟企業・団体数が 50 を超え、さらには協会設立半年後の 2023 年 3 月にはその数が 100 を突破し、日々加盟希望の依頼が増え続けている状況です。

NCPA のビジョン「日本のソフトウェア文化を変革する」は代表理事の中山が協会設立時に考案したものです。これまで国内の企業や自治体などの組織が業務アプリを開発する際には外部の IT 企業に開発を依頼するというのが当たり前の文化でした。しかし、多くの組織では IT 予算の獲得が厳しく、この文化が原因で DX が進まないという状況が生じています。そこで、これまでの考え方を改め、自らでプログラミングをせずに業務アプリを開発するという思考、いわゆる「ノーコード思考」を国内に広め、日本のソフトウェア文化を大きく変えていき、日本を強いデジタル国家にして世界をリードすることを目標とするためにこのビジョンを掲げることとしました。

協会に加盟している組織のうち約半分は IT 関連企業ですが、残りの半分の中には自治体も含まれており、今後は企業のみならず自治体でも積極的にノーコードを活用して自治体 DX を推進していくところが増えていくことでしょう。またこの流れを察知して、NCPA では 5 月末に「ノーコード宣言シティー」という自治体 DX をノーコードで推進するためのプログラムの開始を発表しました。いくつもの自治体がこのプログラムの内容に賛同し、宣言を表明されており、この動きは全国に拡がり、多くの自治体がこのプログラムに参加していくことでしょう。

協会では今後も様々な施策を実施していくますが、施策実施のために複数の部会を発足し会員の企業、自治体、団体の希望者が率先して各部会の中で活動をしています。2024 年 1 月時点では部会は以下の 3 つとなっています。

**出版部会：**ノーコードに関する様々な書籍の出版を目的とした部会です。

**広報教育部会：**各種イベントの開催や、SNSなどを通じて広報活動を実施する広報ワーキンググループと一般社団法人 ノーコード推進協会認定の研修コースを検討している教育ワーキンググループの 2 つのグループが活動しています。

**地方創生部会：**地方自治体や地方企業・団体の DX をノーコードで推進するために用意された部会であり、ノーコード宣言シティープログラムの主幹部会でもあります。

NCPA の各種ホームページの URL は以下の通りです。是非とも多くの企業・団体・自治体からの加盟をお待ちしております。

【NCPA ホームページ】<https://ncpa.info>

【NCPA 入会説明ホームページ】<https://ncpa.info/entry-document/>

【NCPA 入会ホームページ】<https://ncpa.info/entry-ncpa/>

# Part 2

---

## ノーコード開発 関連企業ナビ

---

## 株式会社アークテック

<https://www.arctec.jp/>

### 所在地

〒103-0024  
東京都中央区日本橋小舟町3番11号  
NT日本橋ビル

### お問合わせ先(e-mail)

from\_hp@arctec.co.jp

株式会社アークテックは、1996年創業。世界に先駆け我が国初の人間ドック・健診施設向けの健診データ収集システムを製品化し、販売を開始。健康診断領域における検査データの自動収集システムのマーケットを創造。現在の主力製品は、施設内常設型健診データ収集システム「けんしんくん」、巡回健診に対応する「じゅんかいくん」は高い評価と信頼をいただいています。情報システム部署を持たない医療施設の要望にも迅速に対応すべく早期よりロード・ノーコード化に着手。地域や医療機関固有の運用スタイルへに応じて機能の増減、画面デザインのカスタマイズ、多岐にわたる検査項目、メーカーごとに異なる通信仕様を持つ検査装置との接続等を設定レベルで調整することを可能としています。近年は、IoT技術・クラウド・AI技術を活用し人間ドック・健診施設のDX推進を総合的にサポートしています。

### 【製品名】 健診データ収集システム「じゅんかいくん」

【Webサイト】 <https://www.arctec.co.jp/>

#### ■特徴一覧

提供形態	タブレットPC、PDA端末とRF-IDカード等を用いたソリューション
できること	高性能CMSと豊富なモジュールライブラリーを搭載することでノーコード、ローコード開発を実現
活用シーン	医療機関:人間ドック、健診センター 企業、学校等:健康管理センター
料金プラン	オープン価格

#### システム導入で期待できる効果

- ① 人為的ミスの防止
- ② データ精度の向上
- ③ 業務プロセスの短縮
- ④ 待ち時間の短縮
- ⑤ 省力化・コストダウン
- ⑥ ホスピタリティの向上
- ⑦ PR効果の増大
- ⑧ 職員スキルの標準化
- ⑨ 増収・増益の実現

#### 高性能CMSを採用することで 画面・機能を自在にコントロール！

ユーザー様の運用スタイルに柔軟に対応。様々な検査に対応する豊富なモジュールライブラリを搭載。多岐にわたる検査装置との豊富な接続実績。



北海道から九州・沖縄まで多くの導入実績を有しています。

#### 導入事例

「じゅんかいくん」を導入し、健診現場のDXを推進することで精度・生産性の向上、職員満足度、ユーザー満足度の向上を実現しています！

#### 東京都内大規模健診センター

(施設内健診・巡回健診)人間ドックに要する受診者1名あたりの時間を大幅に短縮。ホスピタリティの向上で顧客満足度が向上し、受診者数が増加。

#### 某医師会大規模健診施設

(施設内健診・巡回健診)DX推進プロジェクトの推進にあたり、「じゅんかいくん」「WEB問診」「渉外担当者用SFAツール」「受診者を対象としたCRMシステム」等のアークテック健診DX総合ソリューションを採用。

製品特設サイトへは右側のQRコードからもアクセス可能です。



# 株式会社アイエルアイ総合研究所

<https://www.still.co.jp/>

## 所在地

〒150-0021

東京都渋谷区恵比寿西2-2-8 寿豊ビル



## お問合わせフォーム

<https://www.still.co.jp/main/still/toiawase.html>

株式会社アイエルアイ総合研究所は1996年に設立され、Excelをプラットフォームとした汎用ノーコードプログラム開発ツール「StILL」の製品企画・開発、アプリケーション開発を主力事業としています。

「StILL」は、Excelにアドインし、Excelと「StILL」の開発機能を活用することで、VBAやマクロの使用なしに業務アプリケーションをノーコードで開発できる点が最大の特長です。コーディングが不要でありながら、その開発対象アプリケーションの範囲が広い、短期間かつ低コストでシステム開発が可能となります。

これまでに「StILL」を導入した企業は6,527社に上り、そのライセンス販売総数は約21万に達しています。

当社は、お客様のビジネスニーズに応じた柔軟で効率的なソリューションを提供し、ビジネスユーザー主導の業務改善・DX化を支援しています。

【製品名】StILL 【Webサイト】<https://www.still.co.jp/>

## ■特徴一覧

提供形態	汎用ノーコードプログラム開発ツール
できること	マクロ・VBA不要でExcel業務自動化からDBシステムまで開発
活用シーン	ユーザー部門DX構築
料金プラン	スマートスタートから本格DX構築キットまで様々なプランがございます。お問合せください。

## 「StILL」のノーコードプログラムは、

- ・作りやすい
  - 超高速開発
  - 仕様書同時生成
- ・直しやすい
  - プロトタイピング手法
  - 修正・追加誰でもスムーズ
- ・ずっと使える
  - 上位互換

**ターゲットアプリケーション**

単機能ではないので幅広く・奥も深い、将来も使える  
オンプレ、クラウド環境どちらでも

アプリケーション開発の特長

① 短期間・低成本・作り・直しやすい・仕様書同時生成  
② 高適合度・納得度 アジャイル型 直しながら作る

**基幹ERP連携・連動**

- 業務支援系システム
- 情報系システム 定型・汎用
- BI 経営ダッシュボード 共有 シミュレーション

**部門業務システム**

- 部門業務システム 小規模DB・ITツール連動
- 拡張管理システム 基幹・パッケージ連動 外部DB・小規模DB
- データ連動・連携
- 課題・解決 分析システム BIシステム

**Excel業務自動化 RPA ツール連携**

- Excel・CSV集約・分割
- Excel集計・分析 報告書 整理・まとめ
- Excelデータ コピー・貼り付け 編集・変換・加工・連携
- シミュレーション
- 見積書、伝票等 Excel適応帳票

## ユーザー一覧表

<https://www.still.co.jp/ili-presentation/StILLUSER.htm>



- ・「StILL」導入実績 6,527社
- ・ライセンス総販売数約 21万

### 富士電機株式会社様

全社で展開し、単純作業の自動化しや繁忙期の負荷を軽減

### 朝日インテック株式会社様

銀行入出金明細メール配信サービスを「StILL」とRPAツールの連携でシームレスに自動化し、業務効率化を実現

### 株式会社セブン - イレブン・ジャパン

今まで丸一日かけて手作業で月次データを作成していたのが、自動化により10分で作成できるようになった。

# 富士電機株式会社 様の導入事例



## 課題背景

下記事例は営業部門、財務、調達、生産その他多数の事例の中の 営業部門事例 となります。

当部門では、〇〇のために「〇〇情報シート」を準備しています。

2018年度は〇〇〇社、納期は通常3週間:80%、特急3、4日:20%、膨大な手間(通常月平均〇〇時間/月、年末年始〇〇時間/月)がかかり、効率化が課題でした。また、2018年度から営業施策としてさらなる〇〇機能導入や〇〇強化を図っており、この施策を支援・推進するために「〇〇情報シート」の継続的な作成・提供も課題でした。

### 【課題となっていた作業】

- ・顧客HP等から必要情報探し出し
- ・EXCEL間の転記作業及び転記ミスの確認

## 導入効果



これまで〇〇のホームページから〇〇〇社分の必要な情報を探し出し、情報シートに転記していました。RPA導入で情報を探し出す手間がなくなり、正確にシートに転記できるためミスもなくなりました。今後は対象〇〇を広げていき、ライン営業に積極的に活用してもらいたいと思います。(〇〇さん)

- ・効果：〇98時間/年間
- ・転記ミスの撲滅

## 「StiLL」を導入してみてわかったこと

### ①候補業務はExcel編集作業の割合が高い。

＜効果比率＞ ①Excel作業（StiLL）：74%

②社内システムの操作、社外システムの操作（RPA）：26%

社内システムの多くはデータのアップロード・ダウンロード機能があるため、RPA効果は低い。

Excel作業の自動化は効果が高く、かつ「StiLL」は理解し易いツールであり、重点的に推進

### ②EUCでも、StiLLは作れ、変更し使い続けられる。

①全件完了

②変更の問合せは、ほぼ無し

### ③投資は、StiLL<<RPA

効果は、StiLL>>RPA

# 株式会社OSK 様の導入事例



## 課題背景



データの加工や入力、編集は  
費用と時間をかけてシステム化するより  
Excelのほうが慣れているし、操作しやすい…

業務手順が変更になった時  
システム対応に時間がかかってしまうと  
結局、Excelを使うことになる…

日々の多様な業務を「時間内に」「ミスなく」こなすことが第一で  
作業手順の改善や効率化といったところまで  
個人ではなかなか手が回らない…

担当部署では…

7

名の人員が、一ヶ月によそ

150

【月間では】

2,000

回以上のExcelファイル操作

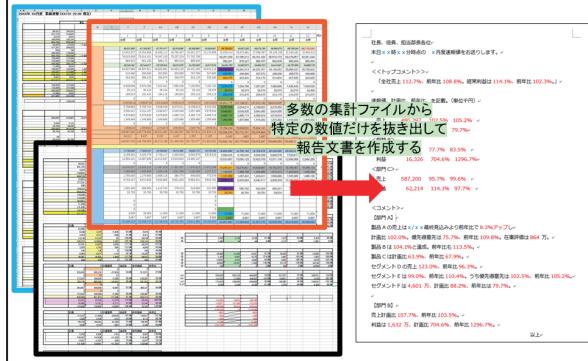
10,000

以上のシートが作業対象！

作業①～明細データの加工～ 毎週1時間、月に4時間

日付	品番	品名	品目分類	数量	売上高	出荷金額	販売金額	販売金額	担当者名
2. 2019/01/01	SHO-E001	商品A	F	1	2800	31700	2500	0	担当者1
3. 2019/01/02	SHO-E002	商品B	G	1	3000	34500	3000	0	担当者1
4. 2019/01/03	SHO-E003	商品C	H	1	3200	37300	3500	0	担当者1
5. 2019/01/04	SHO-E004	商品D	I	1	3400	40100	38000	0	担当者1
6. 2019/01/05	SHO-E005	商品E	J	1	3600	42900	40000	0	担当者1
7. 2019/01/06	SHO-E006	商品F	K	1	3800	45700	42000	0	担当者1
8. 2019/01/07	SHO-E007	商品G	L	1	4000	48500	44000	0	担当者2
9. 2019/01/08	SHO-E008	商品H	M	1	4200	51300	46000	0	担当者2
10. 2019/01/09	SHO-E009	商品I	N	1	4400	54100	48000	0	担当者2
11. 2019/01/10	SHO-E010	商品J	O	1	4600	56900	50000	0	担当者2
12. 2019/01/11	SHO-E011	商品K	P	1	4800	59700	52000	0	担当者2
13. 2019/01/12	SHO-E012	商品L	Q	1	5000	62500	54000	0	担当者2
14. 2019/01/13	SHO-E013	商品M	R	1	5200	65300	56000	0	担当者2
15. 2019/01/14	SHO-E014	商品N	S	1	5400	68100	58000	0	担当者2
16. 2019/01/15	SHO-E015	商品O	T	1	5600	70900	60000	0	担当者2
17. 2019/01/16	SHO-E016	商品P	U	1	5800	73700	62000	0	担当者2
18. 2019/01/17	SHO-E017	商品Q	V	1	6000	76500	64000	0	担当者2
19. 2019/01/18	SHO-E018	商品R	W	1	6200	79300	66000	0	担当者2
20. 2019/01/19	SHO-E019	商品S	X	1	6400	82100	68000	0	担当者2
21. 2019/01/20	SHO-E020	商品T	Y	1	6600	84900	70000	0	担当者2
22. 2019/01/21	SHO-E021	商品U	Z	1	6800	87700	72000	0	担当者2
23. 2019/01/22	SHO-E022	商品V	A	1	7000	90500	74000	0	担当者2
24. 2019/01/23	SHO-E023	商品W	B	1	7200	93300	76000	0	担当者2
25. 2019/01/24	SHO-E024	商品X	C	1	7400	96100	78000	0	担当者2
26. 2019/01/25	SHO-E025	商品Y	D	1	7600	98900	80000	0	担当者2
27. 2019/01/26	SHO-E026	商品Z	E	1	7800	101700	82000	0	担当者2
28. 2019/01/27	SHO-E027	商品A	F	1	8000	104500	84000	0	担当者2
29. 2019/01/28	SHO-E028	商品B	G	1	8200	107300	86000	0	担当者2
30. 2019/01/29	SHO-E029	商品C	H	1	8400	110100	88000	0	担当者2
31. 2019/01/30	SHO-E030	商品D	I	1	8600	112900	90000	0	担当者2
32. 2019/01/31	SHO-E031	商品E	J	1	8800	115700	92000	0	担当者2

作業②～報告書の作成～ 月末最繁忙期に1時間



## 導入当初効果

1か月に1つの業務を

StILLで効率化することをめざし、開発に着手

当初は、自分からエンドユーザーにヒアリングに行き  
効率化できそうな業務を探し出す（けっこう大変でした）

結果、目標通り、12の業務について効率化に挑戦  
そのうち9の業務についてStILL化に成功

月あたり約30時間ぶんの作業を  
数秒に短縮することに成功！



開発が早い！簡単！



担当者にも、行われている処理の内容がわかりやすい！



実は奥が深い！

リーダーの  
「StILL」活  
用感想です。

## アステリア株式会社

<https://plat.io/ja/>

### 所在地

〒150-0012  
東京都渋谷区広尾1丁目1番39号 恵比寿  
プライムスクエアタワー19F

### お問合わせフォーム

<https://plat.io/ja/feedback>



アステリアは社会や企業を「つなぐ」エキスパートとして「ソフトウェアで世界をつなぐ」をコンセプトに、ヒト、モノ、オモイを「つなぐ」製品やサービスを提供するソフトウェア開発企業です。基幹製品のASTERIA Warpは、様々なシステムやクラウドのデータをノーコードで連携できる製品として、1万社(2023年8月1日現在)を超える企業に導入されています。また、デジタルコンテンツプラットフォームHandbook Xは、資料や動画、Webサイトなどあらゆる情報をアプリにまとめて管理できるクラウドサービス。モバイルアプリ作成ツールPlatioは誰でも簡単に自社の業務に合ったモバイルアプリをノーコードで作成・活用できるクラウドサービス。ノード統合プラットフォームGravioはノーコードで様々な場所にある多様なデータを集約、活用し情報の一元管理を可能とするノードコンピューティング基盤。これらの製品提供を通じて、DXや業務の効率化を推進しています。

### 【製品名】モバイルアプリ作成ツール「Platio(プラティオ)」

#### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	業務向けのモバイルアプリをノーコードで誰でも簡単に短期＆低コストで作成・活用
活用シーン	製造現場/物流現場/ビル・店舗管理/宿泊サービス/ヘルスケア/営業現場等
料金プラン	初期費用0円/月額2万円～

#### アプリ活用を支える4つの機能

- 作る**: テンプレートから選ぶだけでアプリのベースが自動で作成、業務に合わせて項目や見た目を設定し、すぐ利用可能
- 使う**: 日時や位置情報の自動入力や選択肢の入力補助で簡単かつスムーズに入力
- 見る**: データはブラウザから一覧やグラフ表示で確認、CSVやExcel形式でエクスポート也可能
- 検知**: 保存された情報を自動で検知し、プッシュ通知やメールでお知らせ

#### 100種類以上のテンプレートからアプリを簡単作成

数時間～数日でアプリを作り、すぐに現場で使い始められます。開発期間や工数を大幅に削減でき、現場のDXにも最適です。

倉庫棚卸



視察管理



作業報告



飲酒検査報告



#### 導入事例

Platioを導入し、  
現場のDXを推進、  
業務効率化を実現しています！



##### 株式会社興徳クリーナー様

工場の日常点検報告書をアプリ化し、  
年間400時間の業務を削減

##### 株式会社ルネサンス様

忘れ物管理アプリを3日で内製、毎月最大550時間の管理業務を効率化

##### NTT東日本 茨城支店様

現場の“匠の技”記録アプリを2日で作り、  
技術継承を効率化

##### 株式会社ナック様

紙の配送伝票をアプリ化し、  
年間約5万6千時間の業務を削減

# 【Platio(プラティオ)】

# の導入事例



## 株式会社興徳クリーナー <https://plat.io/ja/case/kotoku>

工場の日常点検報告をアプリ化し、  
年間400時間の業務を削減

### 課題背景

何種類もの報告用紙を使い分け、膨大な量の紙の保管に手間がかかる。蓄積した情報を役立てづらい

設備の点検結果や臭気指数を記録する「工場日常点検」や夏期の熱中症予防のための「暑さ指數（WBGT）管理」など、現場の報告業務は紙で行っていた。しかし、紛失や破損などのリスクがある上、手書きの記入やファイリングが手間、せっかく蓄積した情報を役立てづらいなどの課題があった。

### 導入効果

ISO認証や行政の許認可に必要な現場データを効率的に収集できる“ハブ”としてアプリを活用

「工場日常点検」や「暑さ指數管理」など紙で管理されていた報告について、Platioを使い最短1時間でアプリ化。年間400時間の業務効率化につながったほか、データ蓄積による分析や改善計画に役立てている。また、ISOや行政の許認可に必要な記録も効率的に行えるようになった。



工場日常点検アプリ		暑さ指数管理アプリ	
点検報告切替画面 設備点検や臭気点検など点検内容ごとに報告を分類	工場日常点検 選択式で手軽に点検結果を登録	排水設備点検 使用水量を自動算出 計算ミスを防止	入力画面 暑さ指数を記録して熱中症対策に役立てる

## 株式会社ルネサンス <https://plat.io/ja/case/renaissance>

忘れ物管理アプリを3日で内製、  
毎月最大550時間の管理業務を効率化

### 課題背景

紙台帳での忘れ物管理では記録から引渡しまで現場の業務負担が大きい

毎日、各店舗で10～20件の忘れ物が発生。紙台帳での管理では、記録・問い合わせ・引き渡し対応の負担が大きく、検索性も悪いため、目的の品物をすぐに見つけられないなど、対応に手間がかかっていた。お待たせする時間を減らし、顧客の満足度向上を図りたいという課題があった。

### 導入効果

素早い検索と画像による確認でスムーズな引き渡しを実現し、顧客満足度向上に貢献

忘れ物管理アプリを3日で作成し全国の店舗で活用。これまでの紙台帳と比べて記録の工数や検索の手間が半減し、スムーズな問い合わせ対応や引き渡しを実現している。また、店舗の現場スタッフが本来の業務に注力できる体制が整った上、スムーズな対応で顧客満足度も向上している。



忘れ物管理アプリ			
登録画面 フルダクタなどの工夫で簡単登録	検索画面 日々、品物、場所などで対象の品物を素早く検索	署名画面 引き渡し時のサインもアプリ上で対応	一覧画面 引き渡し済みなどステータスで色分け

# 【Platio(プラティオ)】

# の導入事例



NTT東日本 茨城支店  
<https://plat.io/ja/case/ntt-minamikanto>

現場の“匠の技”記録アプリを  
2日で作り、技術継承を効率化

## 課題背景

長年立ち会いを担当してきたベテランの高齢化に伴い、若手社員へのノウハウ継承が急務

外事工事立ち会い業務の要はベテランの経験と勘。そのベテランの高齢化に伴い、ノウハウを蓄積し若手に継承するため、帰社後に工事現場での図面との差異や気付きなどをパワーポイントにまとめていたが、記憶が曖昧になったり、忘れたりすることもあり、記録方法に課題があった。

## 導入効果

年間1000時間の業務を削減し、  
ノウハウ蓄積による若手育成を効率的に推進

工事立ち会い時、工事内容やベテランのノウハウを記録するアプリを2日で作成。スマホから現場でスムーズに報告が完了、パワーポイントに比べて、年間1000時間の業務を削減しつつ、効率的かつ信頼性の高い業務ノウハウの蓄積と共有を実現し、若手育成につなげている。また、地図表示を活かし、事前に現場近くの工事記録をスマホから手軽に確認可能となった。



### 工事立ち会い記録アプリ

報告画面（工事内容）	報告画面（匠の技）	一覧画面	地図画面
工事内容は選択式で 素早く入力	写真付きで現場の状況や ノウハウを登録	過去の工事履歴も 現場で手軽に確認	現場位置が図面と違う場合は 赤マークで表示

## 株式会社ナック

<https://plat.io/ja/case/nac>

紙の配送伝票をアプリ化し、  
年間約5万6千時間の業務を削減

## 課題背景

宅配水を扱うクリクラ事業で、負担の大きい紙伝票を使用した配送業務に課題を感じていた

同社では配送業務において紙伝票を使用しており、配送員は毎日約60件の伝票を配送順に手作業で並び替える必要があった。また、帰社後に紙伝票から基幹システムへ手作業で情報を転記する手間や入力ミスをなくしたいと感じていた。

## 導入効果

アプリと基幹システムをAPI連携し入力作業を自動化。残業削減による働き方改革も推進

Platioで「配送管理アプリ」を作成し業務をペーパーレス化。さらに基幹システムの1つである販売管理システムとAPIでデータ連携することにより入力作業も自動化。帰社後の作業も約40分から約5分に短縮。全社換算で約233時間/日の業務を削減し、配送員の業務負担や残業時間の削減に貢献している。



### 配送管理アプリ

配送一覧	配送情報登録	伝票印刷	入出庫情報登録
その日の配送情報を 配送順に表示	納品数やボトル回収数を 登録	モバイルプリンターで 納品書を印刷し納品完了	倉庫から入出庫する 商品と個数を入力

# 株式会社インターパーク

<https://www.interpark.co.jp/>

**所在地**

〒150-0043  
東京都渋谷区道玄坂2丁目16番8号  
ビジネスヴィップ渋谷・道玄坂坂本ビル8F

**お問合わせフォーム**

<https://works.saaske.com/>



2000年に北海道札幌市で創業。2009年 クラウドサービス「サスケ」、2017年 仕事で使う050電話アプリ「SUBLINE(サブラン)」、2019年 ノーコードのWEBアプリプラットフォーム「サスケWorks」の提供を開始したSaaSベンダーであるインターパーク社は、「ビジネスや日常をシンプルに、効率的に、より価値のあるものにする」をミッションに掲げ、大企業から中小企業、官公庁に向け積極的にサービスの導入を展開中です。2019年リリースのサスケWorksは、圧倒的な低コスト、かつ標準機能が豊富で、プラグインやオプションを必要としない事例も多数。累積で1,200社(2023年12月現在)の企業・団体に導入されています。

直近ではChatGPTによるアプリの自動生成機能がリリースされる等、今後も続々と新機能のリリースが予定されています。

## 【製品名】サスケWorks 【Webサイト】<https://works.saaske.com/>

**■特徴一覧**

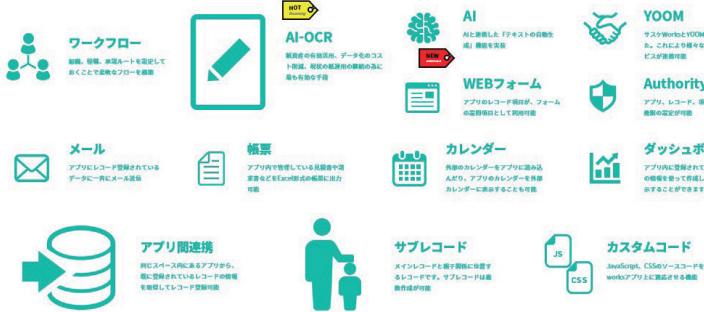
提供形態	クラウドサービス
できること	業務用のアプリをノーコードで誰でも簡単に短期＆低コストで開発・活用
活用シーン	AI-OCR/顧客管理/商談管理/日報管理/見積書/注文書/文章管理
料金プラン	初期費用0円/月額5,000円～

**サスケWorks 5つの特徴**

- ノーコード : プログラミングの専門知識は必要ありません。直感的な操作とAIがアプリを自動生成
- テンプレート : 無料のアプリを豊富に提供
- スピード開発 : 自らアプリを作成、社員教育のコストも必要最低限
- ローコスト : 圧倒的コストパフォーマンス
- アプリ販売 : 公式アプリストアで販売可能※プレミアムプラン

**豊富な標準機能がお客様の課題に柔軟に対応****カンタンを支える多くの機能**

サスケWorksは、プログラミング知識が無くても、必要な部門が必要なときに白らで設計・構築・運用まですぐに始められるサービスです。しかも低コストで始められるので、まずはシステム化、クラウド化の入り口として最適なサービスです。多くの有効な機能が実装されており、皆様の業務効率を改善出来ると信じています。



※プランにより利用できない機能があります。

## 導入事例 (お客様の声)



圧倒的なコストパフォーマンスで、お客様のDXを推進します。

**株式会社奈良屋様**

サスケWorksは、とてもリーズナブルで、かつアプリ作成に本格的に取り掛かる前から完成イメージが掴めたことが決め手になりました。

**株式会社TMT様**

初期費用もランニングコストも他社と比べ物にならないくらい安く驚きました。

**株式会社ピノーレ様**

他のツールは、初期開発やカスタム時に別途費用が発生してしまうことが多いのですが、その点サスケWorksは必要な機能が標準機能として網羅されていて、プラン料金内でアプリ開発ができます。

# 【 サスケWorks 】 の導入事例

株式会社 TMT

<https://works.saaske.com/>

株式会社 TMT

<https://t-m-t.jp/>

手書きの運転日報のデータ化にサスケWorks  
のAI-OCRを活用。現場のフローは変えず、  
管理部門でのデータ化はスムーズに！

物流センターの運営（倉庫管理）から輸配送まで、物流の総合サービスを提供されている株式会社TMT様。ドライバーの運転日報のデータ化にサスケWorksを活用



## 課題背景

サスケWorksにAI-OCR機能があることを知り、現場の報告フローを変えず、かつ安価に利用できることがわかり導入を決めました！

株式会社TMTにはドライバーが30名ほどおります。一日の運行記録は紙に書き、それを業務終了時に日報として提出する形をとっています。サスケWorksを導入する前は、この紙の日報を管理部門とドライバーを管轄する物流センターとが手分けをして手入力でデータ化をしていました。

運行日報をデータ化した情報から、給与計算など様々なことに活用していますが、管理部門、物流センターともに他の業務とも重なり、データ化作業を溜め込んでしまうなどかなりの負担を感じていました。そういう状況を改善するため、効率化できる仕組みはなかなかずっと探していました。

これまでなかなか導入に踏み切れなかったのは費用感です。費用を多くかけなければなりません。例えば、デジタルタコグラフを導入すれば、運行記録のデータ化は可能になるのですが、導入するにはトラック1台につき10万円以上、導入後もデータを解析するソフトが必要になるなど、弊社にとってはコストが見合いませんでした。

そうはいっても日報データの効率化は課題。価格を抑えつつも効率化できないかと、ツール導入を検討し始めました。はじめは運転日報を各ドライバーのスマートフォンでできないかと素人ながら考え、そこでノーコードツールとしてサスケWorksを知りました。

ところが、操作が不慣れなドライバーもあり、本来の配達業務に負担が増すことが懸念されました。

そんな折、担当者からサスケWorksにAI-OCRの機能があること、AI-OCRを利用し今まで通りドライバーには手書きの日報を提出してもらい、それをスキャンしてデータ化をする、という提案を頂きました。

以前からAI-OCRについては知っていて、便利な機能だと思っていたが、他社のAI-OCRソフトは初期費用とランニングコストが高く手が出せませんでした。その点サスケWorksは初期費用もランニングコストも他社と比べ物にならないくらい安く驚きました。

安価でかつ導入も直ぐにできる、とのことが、サスケWorks導入の決め手となりました。

サスケWorksの導入前は、手書きの日報を手で入力し、一次チェック、二次チェックをおこなうことで多大な時間を要しておりました。加えて、管理部側と物流センター側で行なう作業が重なっており、責任の所在が曖昧な点も課題となっていました。

サスケWorks導入後の現在は、スキャンした画像イメージを見ながら、変換された文字データを見比べるだけでチェックが完了します。かなり崩した字も正確に読み取る精度には驚きです。

課題となっていた作業分担もこれを機に、スキャンしデータ化までを管理部、データのチェック及び修正を物流センター側にと分けることができ、責任の所在も明確にすることができました。

そして何より良かったのは、データ化の一連の業務を日々のルーチンでできるようになったことです。これまでのように処理が滞留することなく、月末の締日から直ぐに各処理ができるようになります。作業ストレスがゼロといっていいほど軽減され、そこに大きな効果を感じています。



## 株式会社インプリム

<https://implem.co.jp/>



### 所在地

〒165-0026  
東京都中野区新井1-12-12  
モデリアカラーズ中野2F

### お問合わせフォーム

<https://implem.co.jp/contact/>



株式会社インプリムは、自社プロダクトであるOSS(オープンソースソフトウェア)のノーコード・ローコード開発ツール“プリザンター”を活用し、企業のマネジメント快適化を支援しております。

プリザンターは、専門知識が無くてもマウス操作だけで素早く簡単に業務アプリを内製化できます。さらに、プログラムを記述することで柔軟に機能を拡張できるので様々な業務に対応できます。

皆様の業務を大きく改善できるプリザンターを、まずは無料で始めてください。

【製品名】プリザンター(Pleasanter) 【Webサイト】<https://pleasanter.org/>



### ■特徴一覧

提供形態	オンプレミス / クラウド / SaaS
できること	<ul style="list-style-type: none"> <li>ノーコードでの素早い業務アプリの開発</li> <li>ローコードでの業務に合わせた機能拡張</li> <li>基幹システムなど他システムとの柔軟な連携</li> <li>データベースとして様々な情報の一元管理</li> </ul>
活用シーン	<ul style="list-style-type: none"> <li>エクセルでの管理業務の置き換え</li> <li>社内、社外の複数人での情報共有</li> <li>クラウドには出せない情報の管理</li> </ul>
料金プラン	<ul style="list-style-type: none"> <li>OSSとして公開しているため基本無料</li> <li>サポートサービス等有償支援有り</li> </ul>

### 導入事例

#### 本田技研工業株式会社 様

プリザンターを社内業務システムとして採用。年間サポートサービスによる技術支援で内製での機能拡張など活用を促進

#### ヤンマーパワー・テクノロジー株式会社 様

ローコード開発プラットフォームとしてプリザンターを導入。内製化により、貿易関連情報システムを短納期で開発

その他、多数の導入事例をWebにて紹介しております。



### エクセルライクなシンプルでわかりやすい画面で様々な業務データを一元管理

顧客管理、商談管理、資産管理、勤怠管理、問い合わせ管理など、様々な管理業務約200種類のアプリテンプレートを標準装備。エクセルで管理している業務を素早く置き換えることができます。もちろん、テンプレートをベースにして、自分の業務に合わせたカスタマイズが簡単にできますので業務に合わせて柔軟な変更が素早く行えます。

カレンダーやクロス集計、カンバンにダッシュボードなど様々な表示方法で集めたデータを効率的に利活用できます。

「Pleasanter®」 「プリザンター®」 「マネジメント快適化®」は株式会社インプリムの登録商標です。

## 【 プリザンター 】の導入事例

<https://pleasanter.org/>

株式会社りそな銀行様

<https://pleasanter.org/cases/resonabank1>



### RPAとプリザンターの連携で年間41万時間の削減に寄与

りそなグループでは2017年よりRPAを導入しての業務改善を推進してきました。グループ内でのRPA基盤の整備、ライセンス管理、技術情報提供などを担当する推進チームでは、システム開発を外注する時間とコストを削減するために開発業務をユーザ部門で内製化することでタイムリーかつ低コストで必要なシステムを導入することを実現しています。

 りそなグループ  
RESONA



#### 課題背景

業務改善を実現するためにまずはアナログな業務のデジタル化に着手。  
アナログ回覧のワークフローをプリザンターで効率化

RPAの活用促進により順調に効率化が進む中、ひとつの課題が露呈します。それは未だにシステム化されていない業務が数多くあることでした。まずはシステム化しないことにはRPAによる改善もいずれ限界を迎えることになります。その問題を解決するために目をつけたのがプリザンターでした。現場担当者がノコード・ローコードで開発できること、コストを抑えられること、APIなどでシステム連携ができること、という要件を満たしていたのがまさにプリザンターだったのです。

まず取り組んだのは紙の管理簿を回覧し押印する作業が延々と続く業務の改善でした。今まで何度も何度かシステム化の要望は上がっていたものの「完了までに何度も繰り返し回覧されるか予想できない」という事情もあり、多額の開発費がかかることから採択が見送られている業務でした。

2020年7月に同業務がプリザンターでデジタル化されてから紙に押印する回覧が一切なくなりプリザンター上で完結できるようになりました。



ロボットアームとRPAを連携させて効率化を実現

#### 導入効果

サテライトオフィスの予約などグループ全体で利用するシステムを  
プリザンターで構築。有用性をアピールするとともに利活用を促進。

よりプリザンターの活用を進めるために取り組んだのは、サテライトオフィスの予約サイトでした。コロナ対策を目的に全国各地に設置されたサテライトオフィスは全国の社員が利用対象であり、プリザンターの有効性のアピールにもつながることを狙っていました。

こうしてRPAに加えてプリザンターの活用を促進することにより、2023年2月には年間130万時間の業務削減を実現し、そのうちプリザンターは41万時間の削減に寄与しており、今後もグループ全体のDX推進に活用していく計画です。

#### ユーザの声

「プリザンターは、無料で利用することも可能で、あらかじめ定義済みのデータ項目から必要なものを選択して手軽に使うことができます。テーブルの構造が実にシンプルで、これなら現場でも分かりやすく、活用が進むと確信しました。また、スクriptを書けばあらゆるカスタマイズが可能で、API機能もあるためシステム連携も容易です」

『当社で頭在化しているあらゆる問題を解消できるツールは、まさにこれがだ』

株式会社りそな銀行 プロセス改革部 AI・RPA推進チーム  
(株式会社りそなホールディングス兼務)  
グループリーダー 荒木 敏郎 様



## ウイングアーク1st株式会社

<https://www.wingarc.com/>

### 所在地

〒106-0032  
東京都港区六本木三丁目2番1号  
六本木グランドタワー

### お問合わせフォーム

<https://www.dejiren.com/inquiry/>

ウイングアーク1st株式会社は、ソフトウェアとサービスを通じて、企業のデータ活用を支援しています。

帳票・文書管理事業では、国内シェアNo.1の「SVF」やあらゆる文書を企業間で流通させる「invoiceAgent」などをサービス提供。データエンパワーメント事業では、累積導入社数7,200社以上のデータ基盤「Dr.Sum」や、情報活用ダッシュボード

「MotionBoard」のご提供を通じて、企業の戦略立案・遂行の精度を高め、データの価値を循環させるソリューションを提供しています。

更に新規事業として、様々なサービスと連携し業務の自動化を実施するバーチャルアシスタントサービス「dejiren」や、人口統計や気象観測、消費動向、ソーシャルメディア反応などの第三者データを提供する「3rd Party Data Gallery」など、帳票やBIで培った技術や知見をさらに拡張させ、さまざまなサービスやソリューション提供に取り組んでいます。

【製品名】dejiren 【Webサイト】<https://www.dejiren.com/>

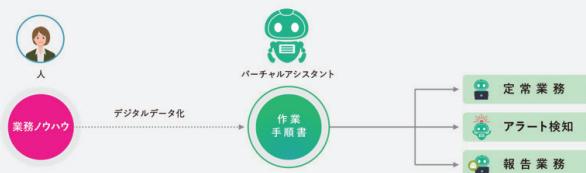
### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	複数のサービスを横断した様々な業務プロセスをno-codeで自動化/効率化
活用シーン	営業現場/バックオフィス/製造現場/物流現場/等
料金プラン	初期費用0円/月額7,000円~

**dejiren** は、あなた専属のバーチャルアシスタントです。

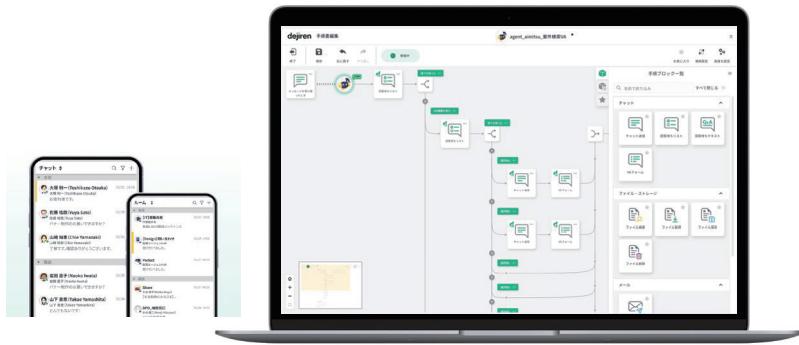
今まであなた自身が行っていた業務フローを、作業手順書という形でデジタルデータ化。  
その日から、その業務はバーチャルアシスタントがミスなく代行してくれます。

複数サービスを横断した業務フローにも対応可能。様々な業務の自動化/効率化が実現できます。



### no-codeで作業手順書を作成

バーチャルアシスタントへの業務依頼はno-codeで手順を配置していくだけで簡単作成。作成したバーチャルアシスタントは普段お使いのチャットインターフェイスからいつでも指示出しが可能です。



### 導入事例

dejirenを導入し、業務プロセスの効率化を実現したご導入事例の一部をご紹介します。

#### ヤンマー建機株式会社様

生産現場の不具合状況や市場品質問い合わせにおけるフィードバックの効率化

#### 株式会社成田デンタル様

外出先からオンプレ環境へのデータ参照  
営業の生産性向上

#### 株式会社さちみ製麺様

アナログな手書き集計のデジタル化  
部署間で分散したデータの一元化

## dejirenの導入事例

<https://www.dejiren.com/case/case-643/>

株式会社成田デンタル

<https://www.narita-d.co.jp/>

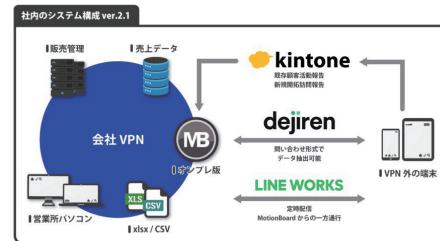
営業現場のdejiren活用で営業提案の効率化、  
売上20%アップを実現！

### 課題背景

限られた閲覧環境が“タブレットの有効活用”  
の足かせに

歯科医院と歯科技工所の仲介をする営業商社「成田デンタル」は、DXの一環として営業職の従業員にタブレットを支給。これまでアナログだった入れ歯の受注入力業務を、タブレットで行うフローに変更した。入力業務のデジタル化で業務効率化は実現したものの、タブレットの活用方法が入力業務に限定されていることが課題に。営業職から「BIツールのデータをタブレットから閲覧できるようにしたい」というニーズがあったものの、社内ネットワーク内のサーバーにインストールされたオンプレ版で、閲覧できる環境が限定されており、また、タブレットは社内ネットワークに接続しない方針だつたため、そのままでは閲覧ができない状態であった。

株式会社  
**成田デンタル**



### 導入効果

データの閲覧・抽出が容易に！業務効率化・  
提案力向上を実現

dejirenを導入することで、社内ネットワークのみ接続可能だったBIダッシュボードにタブレットからもアクセスできるよう。外出先で納品状況や金属価格などのデータをタブレットで調べられるようになり、営業職が抱えていた課題を解消した。また、相談にスムーズに返答できるようになった他、営業と事務のやりとりが不要になったことで業務効率が大幅に改善。BIに保存されたクライアントのデータをタブレットから抽出・分析できるようになり、より効果的な提案ができるようになった。提案の説得力や信憑性が増し、効果を具体的に数字で表現できるようになったことで、注力商品の売上が増加。売上の20%アップを実現している。

## dejirenの導入事例

<https://www.dejiren.com/case/case-649/>

株式会社きちみ製麺

<https://www.tsurigane.com/>

分散したデジタル・アナログデータを一元化！  
「dejiren」の導入で大幅な業務効率化を実現

### 課題背景

「分散したデータの一元化」と「紙・人に依存し  
たアナログな情報管理」

導入前は「工場・営業・事務でそれぞれ利用しているシステムが異なる」「情報共有・整理は紙・人に依存したアナログな体制」などの課題があり、情報のやりとりに膨大なリソースがかかっていた。

また、事業母体となる八戸東和薬品（青森県八戸市）との情報共有・整理やコミュニケーションがさらに複雑化。分散したデータを集約するシステムや情報共有・整理の方法を全社で統一する必要に迫られた。

「MotionBoard・Salesforce・kintoneなど、部署によって使っているシステムが異なり、欲しい情報を入手するまでに時間がかかりすぎていました。点在するシステムやデータを一元管理できるハブのようなシステムを構築したいと感じていました」（きちみ製麺/田中氏）

### 導入効果

複数のシステムを「dejiren」で連携！データの一元化で業務効率が大幅に改善

複数のクラウドシステムと連携できるdejirenを導入することで、データへの入り口を一元化。報告・相談・記録・BI用のデータ生成など、これまでバラバラだった作業が一気通貫で行えるようになり、業務効率が大幅に改善。特にインパクトが大きかったのは、工場から提出される製造データなどの転記作業。紙のデータをシステムに記録する作業がなくなり、担当者の工数を大きく減らすことに成功した。

また、これまでデータ分析には「担当者に欲しいデータを依頼する・データを探してもらう・入手したデータをシステムに入力する」というフローが発生していたものの、dejirenのパーティカルアシスタントを活用することで、この作業が実質0に。紙・人に依存したアナログ管理を撤廃したことで、「欲しいデータが欲しいタイミングですぐに入手できる体制」へと進化を遂げた。

## 株式会社エージェンテック

<https://www.agentec.jp/>

**所在地**

〒101-0048  
東京都千代田区神田司町2-2 新倉ビル6F

**お問合わせフォーム**

<https://www.agentec.jp/inquiry/>



2004年設立、2011年より提供を開始した営業資料やカタログをノーコードで制作し配信管理する「ABook」(2022年10月現在43万台導入実績)を主力製品として、さまざまな業界のお客様にサービスを提供し続けております。

スマートフォンなどのモバイル端末の利便性と汎用性を最大限に活用し、これまでの古くて非効率的な業務スタイルを改革するという思いを込めた「現場DX」をキーワードに掲げ、「現場で働くすべての人を働きやすくサポートするプロダクト」の企画・開発を目指しています。

フィールド業務での報告などに最適なABookCheck、eXFrame、VRコンテンツ制作をノーコードで行なえるSmart360、ABook360など、多彩なノーコード製品を提供しています。

**【製品名】ABookCheck**

**【Webサイト】**<https://www.agentec.jp/product/abookcheck/>

**■特徴一覧**

提供形態	クラウドサービス、オンプレミス
概要	タブレットやスマートフォン(モバイル端末)を利用して、現場にいながら報告業務が可能になるツールです。
利用シーン	建設現場/製造現場/物流現場/ビル・店舗管理/宿泊サービス/メンテナンス/施工業者管理/営業現場等
ビジュアル活用	現場写真・パノラマVRを、報告・点検業務などに利用可能

**現場DXを加速する3つの特長**

1. 入力データから報告書を自動作成  
各担当者がモバイル端末で入力したデータを自動で組み合わせて帳票化します。GPS情報の取得、手書きでの署名入力などにも対応しています。
2. 一度の入力で様々な帳票を出力  
入力データを提出先や目的に合わせて異なる帳票にすることができます。
3. ビジュアル化で情報を分かりやすく  
図面や360度パノラマVR上の作業箇所に報告内容を登録することができます。

**“デジタル付箋”で報告業務に改革を！**

これまで紙の図面に貼っていた付箋を、モバイル端末上の図面やパノラマVR空間に記録する「デジタル付箋」に。  
指示・報告・確認などの業務をすべて端末上で行なうことができるだけでなく、入力内容はそのまま帳票化されるので、大幅な業務効率化を実現できます。

デジタル付箋をパノラマ  
VR空間に貼付



簡単帳票出力

**製品紹介動画**

右のQRコードからデジタル付箋機能を紹介した動画をご覧いただけます。

**エージェンテック製品 導入事例**

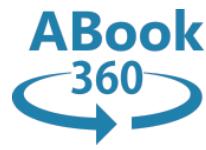
エージェンテック製品は、  
さまざまな分野のDX化を  
成功へと導きます。



**東日本旅客鉄道株式会社 様**  
東京総合車両センターで、車両保守点検業務をDX化。

**伊豆急行株式会社 様**  
1800ページにおよぶ紙資料をすべてをペーパーレス化しタブレットに集約することで、乗務員の業務をDX化。

**株式会社インタークロノロジー 様**  
リアルタイム報告・進捗確認で現場作業、管理業務ともにDX化。



## ABook360の導入事例

<https://www.agentec.jp/product/abook360/>

### 東日本旅客鉄道株式会社様

<https://www.jreast.co.jp/>

#### 車両の内部をVR化し点検・確認作業に活用 大幅な時間短縮と業務効率化を実現

東日本旅客鉄道株式会社(以下、JR東日本)東京総合車両センターでは、首都圏を走る山手線などの日常的な保守点検などを行っている。これまで点検や故障箇所の部品を確認する際、事務所から現場に移動しての作業、あるいは図面のみでの作業であったため、業務効率の課題を感じていた。そこで「ABook360」を導入したところ、車両内部を360度パノラマVR化しタブレットで事務所に居ながら確認が可能となった。図面からVRへと変わることで直感的に作業できるようになり、業務効率の大幅なアップに成功した。



### 課題背景

車両が見られない時は図面を見て頭で考えながら仕事をするしかなかった

#### 課題の背景

JR東日本・東京総合車両センターでは、車両メンテナンス・点検時の作業効率にいくつか問題点があった。電車の内装や部品を確認するには現場と事務所を何度も往復せねばならず、車両を確保できないときは図面を見ながら知識と記憶に頼るしかなかった。

企画科・生産技術グループの生方氏は当時を振り返り、「特に『現車ではなく図面から全てを見る』というのには限界を感じていました」と語る。

また、実際に現場で作業を行う同グループ車両技術係・宮本氏もまた「事務所と現場は500メートルほど離れているので、往復するのにかなりの時間と手間がかかっていました」と問題点を感じていたようだった。

#### 具体的な課題

- ・車両内部を確認する際、事務所と現場の往復に時間がかかる
- ・現車が見られない場合、図面を見ながらこれまでの知識と経験を頼るほか手段がない
- ・車両故障に備えた事前準備に割く時間が長くなる

### 導入効果

作業時間の短縮から業務全体の改善に貢献  
緊急事態への備えも万全に

ABook360を導入し、まずは作業時間の短縮に大きな効果が見られた。車両を確認するために事務所と現場を往復する時間が必要なくなり、事務所にいながらタブレットを使用するだけで作業を進められる。当然、これまで移動などに使っていた時間を他の業務に充てることができ、センター全体の業務効率化に貢献している。

また、生方氏は「車両の突然の故障」という事態においても効果が期待できる、と話す。

「故障に対応しなければならない、その事前準備の段階で、電車の実際の中身がどうだったのかということをVRで確認できるので、お客様にご迷惑をおかけする時間を最小限にできると思います」

(東京総合車両センター 企画科生産技術G 情報 車両技術係 宮本 敏男氏)

これまでになかった新しいツールは、他のJR東日本職員の興味も集めているという。

「乗務員からも『訓練で使いたい』という声をいただいている」(生方氏)、「他の車両にも展開していきたい」(宮本氏)。組み合わせ次第で様々な業務に利用できるABook360の、今後の新たな活用が期待される。

#### ユーザーの声

お客様にご迷惑をおかけする時間をどんどん短く、つまり『安定』を提供するという面でも、このツールを利用していきたい。  
また、社員向けの教材としても利用していきたい。



東京総合車両センター  
企画科生産技術G ミライのTK PT  
生方 勇士 氏

# 株式会社A-ZiP

<https://a-zip.co.jp/>

## 所在地

〒651-0092  
兵庫県神戸市中央区生田町1丁目4-20  
新神戸ビルディング

お問い合わせフォーム ▶  
E-Mail: [saap@a-zip.co.jp](mailto:saap@a-zip.co.jp)



1983年に創業し、企業向けの基幹系業務システムを1社1社オーダーメイドで開発してきた株式会社A-ZiP(当時株式会社三光システム)は、2007年より社内技術の標準化に取り組み、2012年にはいち早くAzureに対応した基幹システム開発標準プラットフォームを開発しました。これをさらに自動化に取り組み、製品化したものがノーコード開発ツール「SAAP」です。

元々はお客様の基幹系業務システムを開発するために、社内の標準プラットフォームとして開発された「SAAP」は、システム開発をしたことがない現場の方から、システム開発を本業としているエンジニアまで幅広く利用できる開発ツールです。

「SAAP」の大きな特徴は、伝票集計処理や伝票明細同士の差し引き計算などもノーコードで実現できること。身近な業務アプリから基幹系システムまで開発が可能です。

【製品名】 SAAP 【Webサイト】 <https://saap.jp/>

## ■特徴一覧

ご利用形態	クラウド(Azure)を利用した、Microsoft Accessをノーコード開発ツールに進化させるアドインです
できること	・基幹系クラウド業務システムの開発が可能 ・インターネット接続でどこからでも業務可能 ・もちろんシステムの開発/運用/保守業務も可能
活用シーン	既存Access、Excelシステムからの刷新/ 基幹システム、その他業務システムの新規開発/モバ イル活用/BCP対策
無料トライアル	3ヶ月無料のトライアル企業募集中 (課題解決型伴奏サポート付き)

### 1. 多機能標準搭載

- 複数人での同時利用
- 権限管理、排他制御
- 複数伝票明細の集計や統計
- モバイルを適材適所で活用
- 最新バージョンの自動配布
- キーボードによる高速入力

### 2. とにかく簡単

- システム開発知識不要
- ドラッグアンドドロップ不要
- 英字設定不要
- 独自関数の習得不要

### 3. ノーコード開発も可能

- VBAでノーコード開発にも対応
- 開発環境はMicrosoft365

## 簡単なリポジトリ設定

- 作りたい画面の名前
- 項目の名前
- 項目の型(5つから選択)
- 項目のサイズ

作成開始

## ノーコード標準搭載機能



## 配車スケジューラ事例

## ボタン一つで一括生成(30秒)

- 多機能標準搭載フォーム
- Azure側関連テーブル同時生成
- モバイル用Web画面同時生成

- 標準デザイン済みフォーム(編集可能)
- 複数明細を持つ伝票入力
- 登録・訂正・削除・複写の機能
- 排他制御機能、項目チェック機能
- 一覧POP、検索画面、訂正履歴、操作ログ
- ログイン管理、権限管理
- 最新バージョン配布管理

既存システムの刷新開発もSAAPなら3ステップで対応！



①既存システムから  
データと  
項目情報 を読み込み

②取込んだ  
項目情報から  
アプリを作成

③アプリとデータ  
を紐づけたら  
刷新完了！

- 搭載機能例
- 配送予定伝票
- 基幹データ取込
- 現場マスター
- 車両マスター
- 運転手マスター
- 部材マスター
- ステータスマスター

他にも  
ノーコードで作れる  
・即伝  
・集計表/統計表  
・CSV取込定義  
など

## 製品紹介チャンネル ▶

SAAPの解説セミナーや  
実際に動かしているデモ動画  
などご覧いただけます



# SAAP の導入事例

<https://saap.jp/>

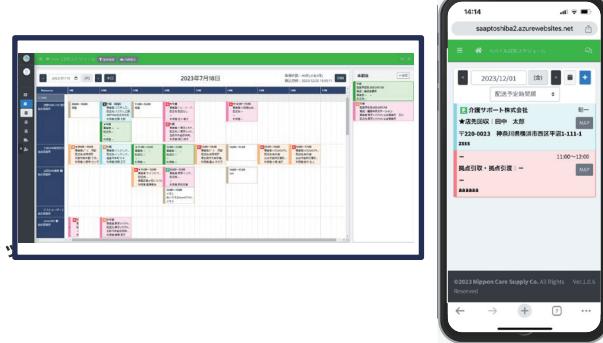


株式会社日本ケアサプライ 様

<https://www.caresupply.co.jp/>

全国90拠点毎に異なるホワイトボード運用。  
情報共有の課題を配送スケジューラで解決

レスポンシブデザインの配送スケジューラを短期間で作成。  
基幹システムとAPI連携し配送指示データを取得、指示データ個別のチャット機能を搭載し配送業務の課題を多方面から解決、  
比較的短納期かつローコードで実現した事例。



## 課題背景

各拠点毎に異なるホワイトボードやExcelでの配送予定管理、  
配送予定の変更が多く、最新情報の共有にも苦労していた

株式会社日本ケアサプライ（以下NCS）は、介護福祉用具レンタル卸のリーディングカンパニー。「健康長寿社会への貢献」を社是にしており、福祉用具のレンタル卸・販売から、事業者支援、ICTサービスなど幅広いサービス体系を展開しています。全国に展開している福祉用具レンタルサービス「グリーンケア」では、全国の特約店に福祉用具をレンタル・卸にあたり、レンタル品の配送出荷、使用済みレンタル品の返却、洗浄・消毒、検品・修理、保管・再出荷と、福祉用具レンタル管理に係る一連の業務をサービス提供しています。

全国に構える当社営業拠点では日々、用具の納品や返却における配送業務が必要です。配送先はご利用者の個人宛という場合も多く、配送の予定日時や用具の組み合わせは、ご利用者の状況により、直前まで変更の対応が必要です。システム導入前にはこの複雑な配送業務を、複数枚のホワイトボードとマグネットでの運用や、Excelでの運用など、各営業拠点毎に独自の方法で管理していました。最新情報の共有には、常に写真を撮影し、配送担当者にLINEで送るなど、事務員・配送担当者ともに大きな負担となっていました。また、配送担当者は、配送先での組み立て設置、事業者やご利用者との接点をもつこともあり、単純物流と比較して、難易度が高い業務です。人材確保が難しい現状に、いかに業務の効率化を行うかはNCSにとっての急ぎ且つ重要な経営課題でした。

そこでNCS迫屋氏がネットで見つけたのが株式会社A-ZIP（以下A-ZIP）の配車システムの導入事例。A-ZIPは自社開発したノーコードローコード開発基盤の「SAAP」を活用し、様々な業種業態にスケジュール管理システムを提供している実績がありました。

全国の営業所に一気にシステムを導入することが難しいことを把握しているNCSは、「最初から100点のシステムを目指さず、ミニマムでもいいのでまずはシステムを導入しよう、改修を重ねて100点のシステムに徐々に近づけていく」という方針を掲げて、A-ZIPと共にシステム化を進めていくことになりました。

このミニマムスタートで徐々に改修を重ねていくという発想は、ノーコード・ローコード開発と相性がとてもよい開発ポリシーといえます。NCSは配送システムの開発実績を持つA-ZIPに、ローコードツールSAAPをベースに開発することを業務委託する形でシステム開発はスタートしました。A-ZIPは開発にあたり、NCSとの打ち合せを重ねながら、その都度「実際に動くシステム」を見てもらうことで、相互理解を深めながら開発を進めます。

少しづつ進めるという方針を掲げたものの、実際には現場から様々な意見が出ましたが、そこはNCSが基幹システム開発委託先を含めたプロジェクトチームを結成し、プロジェクトチームでしっかり線引きをすることで、開発の方向性は大きくぶれることなく着実に一步一步進めることとなりました。



▲パーティションに配送予定の紙を貼り、  
アナログでスケジュール管理（※モザイク加工しています）

## 導入効果

### 全国へシステム導入のファーストステップ 働き方改革、DXへの足掛かりに期待

システムカラーにちなみ「パステル」と名付けられた当システムは、ノーコード・ローコードを活かし開発を進めることができました。

「スクラッチ開発と比較したら格段に速い速度で立ち上げることができた。打合せの都度、迅速に動くシステムを見せてくれたので、要件の齟齬をなくすことができた」（NCS渡辺氏）

「実際の開発において、ちょっとしたマスタの追加や検索画面の追加、項目の追加は、ノーコードで即対応できた。追加機能の要望にもプラットフォームを活かし高速に対応できた」（A-ZIP飛田）

パステルに実装した主な機能は、以下のとおり。

- 基幹システムとのAPI連携で、配送指示データの受け取り
- 配送スケジューラにて配送担当者をアサイン
- 配送指示データ毎のチャット機能、通知機能
- スマホ用、ピッキングリストとチェック機能
- スマホ用、「今日の私の予定」
- スマホ用、配送完了実績入力

これらの機能により、各営業所で課題となっていた、アナログ管理や最新情報の共有の課題は解消できました。



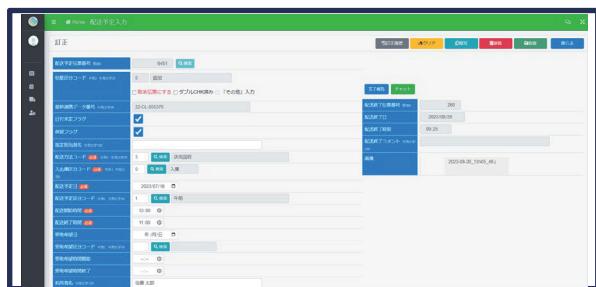
配送スケジューラ画面（日別）

基幹システムからの都度変更のある配送指示「いつ、どこに、何を持っていくか」に対して、「誰が」を更新し、配送担当者の業務予定を確立する。月別・週別・日別の画面を搭載

パステルの開発において、NCSが気を付けたことは「一般的なWebブラウザで動作し、Webアプリケーションの標準的な仕様にできるだけ準拠する」ということ、A-ZIPは「ヒアリングの段階からSAAPを使うことで二社間で大局的な認識齟齬をなくす」ということを心掛けました。これにより無理な要望を押さえ、開発を加速することができました。その分特に、ユーザーインターフェースのわかりやすさや、使いやすさにこだわることに時間を割くことができ、各現場のITに慣れていない配送担当にも受け入れやすいシステムが出来上がったといえます。

パステルは、今後さらにバージョンアップを続け、NCSの現場業務効率化だけでなく、さらなる経営課題の解決へ貢献することが期待されています。

NCS渡辺氏は、「今回ようやく各拠点のシステム化ができたことで、将来新たなシステムへステップアップできる。全国拠点でのDX推進や働き方改革、配送における人材不足対策に、今回のパステルがその足掛かりになる。」とパステルにさらなる期待を寄せています。



配送予定入力画面

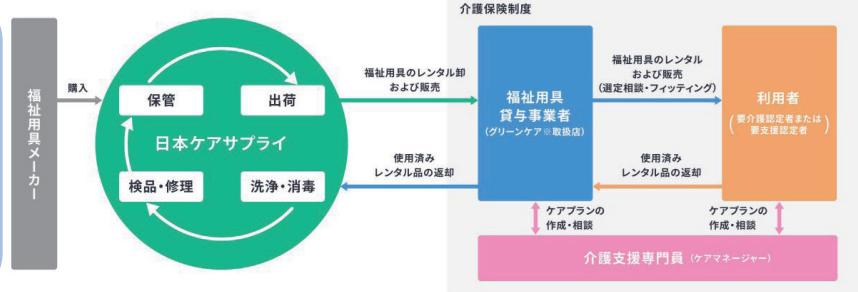
基幹システムからの指示データ。

スマホで登録した配送完了実績データが紐づいている

### ユーザーの声

ペーパーレス化（クラウド化）できたことで情報漏洩対策も強化できた。パステルなしには業務ができないものになっていました。

課題はまだまだあり、パステルを足掛かりにさらにバージョンアップしていく。進化したパステルは単なる業務効率化ツールにとどまらず、経営の武器として人材確保の場にも活躍してもらう。



※グリーンケアとは、日本ケアサプライが取り扱う高品質な福利用具のレンタルサービスと、各種サポートをご提供するオリジナルブランドです。

## エスコ・ジャパン株式会社

<https://www.escco.co.jp/>

○所在地 169-0072

東京都新宿区大久保2-2-12 VORT東新宿6F

○お問い合わせ先フォーム

<https://www.escco.co.jp/contact/#>

○製品名 ELCS(エルクス)

○WEBサイト

<https://www.escco.co.jp/product/escco-low-code-suite/>

一般的なローコードツールは便利に開発できる反面、性能の制約で複雑な業務システムの開発ができない場面が多々あります。

弊社のELCSは複雑な業務システムの開発可能な上、開発効率の大幅向上、開発の難易度も下がることでお客様の業務を迅速に支援できます。

弊社の革新的なELCSの活用により、システム開発の品質アップと開発・運用・保全などライフサイクルの大幅効率アップが可能(30%以上の効率アップ)とDX実現に貢献。

【製品名】ELCS (エルクス)

【Webサイト】<https://www.escco.co.jp/product/escco-low-code-suite/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウド、オンプレなどお客様にニーズに合わせて提供可能
できること	ロジック・画面構成が複雑な業務開発に得意
活用シーン	あらゆる業界の情報管理システム～業務システム開発に向いている
料金プラン	サブスク料金で年間数十万円～(サーバーCPU数で計算)

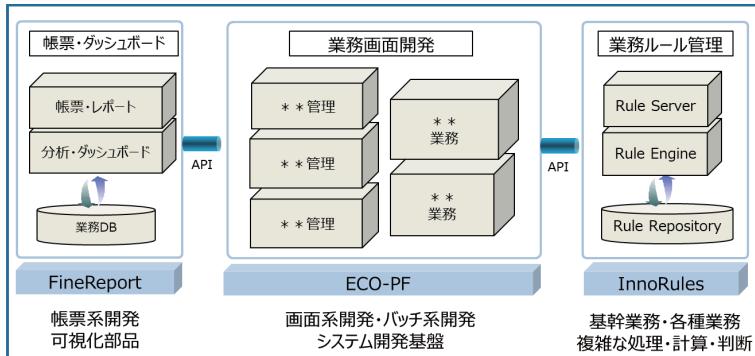
### ●ELCSの特徴

- ①リアルタイム開発による高速開発
- ②シンプルな操作による高速開発
- ③豊富な標準機能による高速開発
- ④属性定義で複雑な業務を柔軟に開発

### ●ELCSの構成

#### ELCS (Escco LowCode Suite)

- ・InnoRules…業務ロジックローコードで簡単に管理するBRMS製品
- ・ECO-PF…項目定義で業務フロー・画面を開発するローコード開発ツール
- ・FineReport…帳票やダッシュボード機能を持った、BIツール



### ●ELCSのコンセプト

システム開発者が開発の手間を大幅に省ける上、難易度の高い業務システムを効率よく開発できるローコードプラットフォームをコンセプトにしています。システムの画面構成・業務機能の制約なく、スクラッチ開発と同等の開発機能が特徴です。

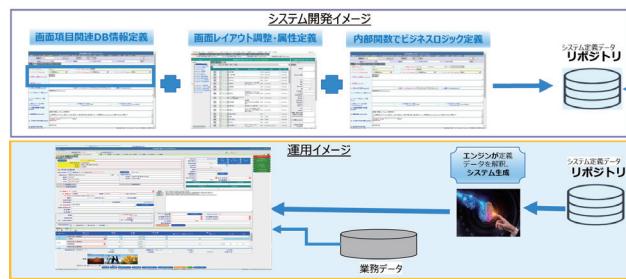
# 製品名：【 ECO-PF】

<https://www.escco.co.jp/product>

## 製品説明

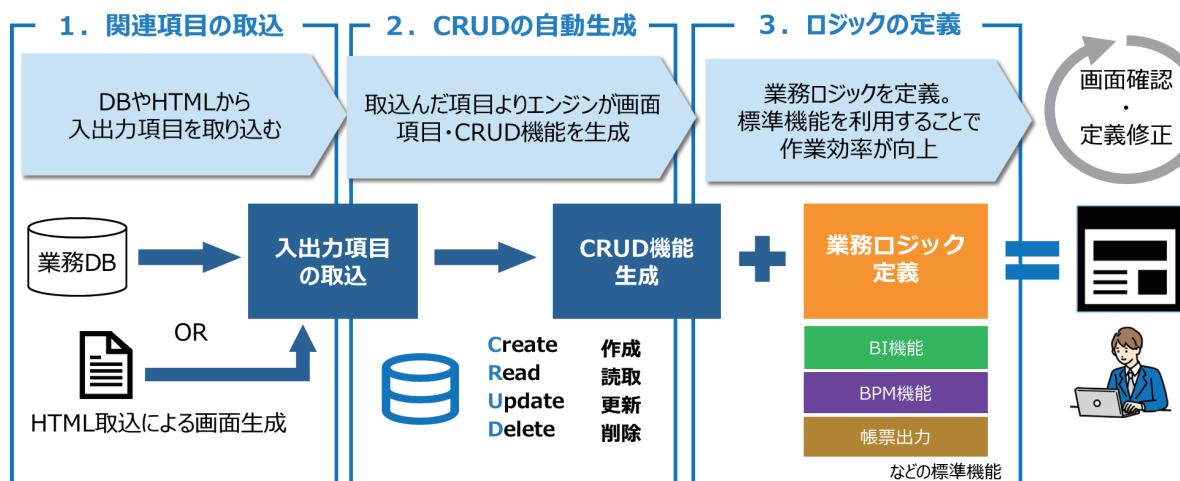
ECO-PFは業務要件や仕様に沿って各種の「定義」情報を入力、設定するだけで簡単に様々なWebアプリケーション、バッチアプリケーションを作成できます

複雑な業務システムをローコードでリアル開発

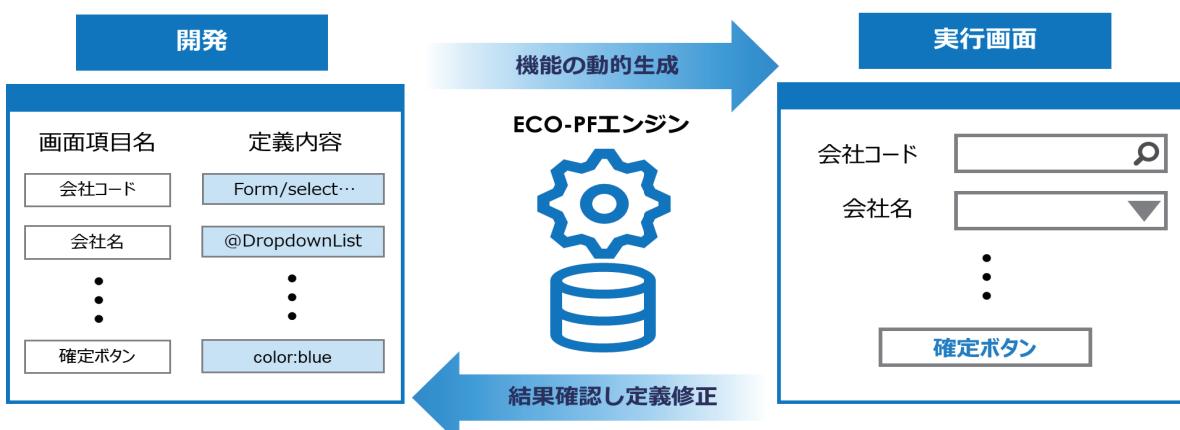


業務ロジックや振る舞いを細かく・自由に定義しシステムを構築  
→ 様々な業務要件を満たすシステムが構築できる

## 無駄を省いた開発フローで生産性を向上



## エンジンが機能を動的生成・その場で確認



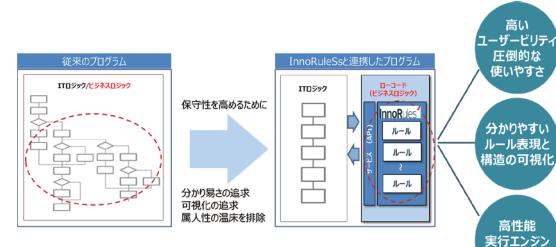
# 製品名：【innorules】 の導入事例

<https://www.escco.co.jp/product>

innorules

## 導入企業（リース会社）

- ・AIとルールエンジンで業務処理自動化実現
- ・請求伝票確認業務における担当者の作業負荷を軽減
- ・請求書受領から修正依頼迄のリードタイムを短縮



## 課題 背景

人手に頼っていたチェック業務を自動化して業務効率が60%向上

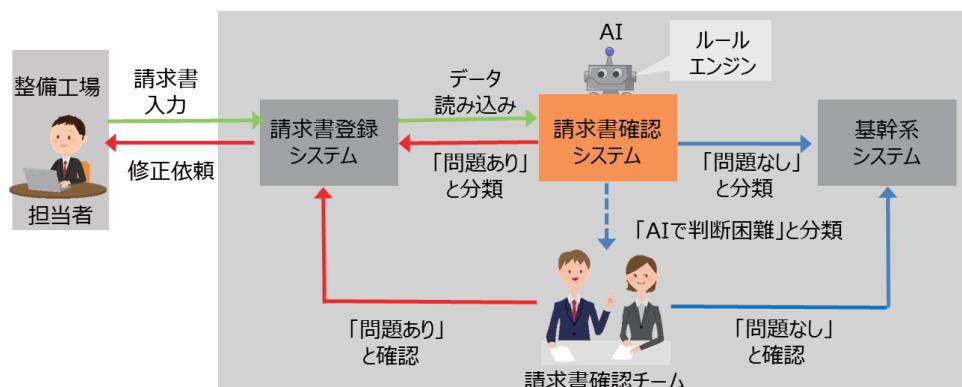
## 課題

- ・月10万件以上の請求を熟練の担当者約20名でチェックしているが、業務拡大による影響で限界が見えてきた
- ・担当者が経験と専門知識を駆使して確認を行う必要があるため、現状では修正依頼回答までに1営業日を要している

## 効果

- ・請求伝票確認作業の自動化により業務効率が60%向上
- ・担当者ごとにバラつきがあったチェック品質が向上、平準化
- ・修正依頼リードタイムが短縮(1営業日 →リアルタイム)

## 導入イメージ



## SCSK株式会社

<https://www.scsk.jp/>

### 所在地

〒135-8110  
東京都江東区豊洲3-2-20 豊洲フロント

### お問合わせフォーム

<https://www.scsk.jp/support/index.html>



1969年に創業し、コンサルティングから、システム開発、ITインフラ構築、ITマネジメント、ITハード・ソフト販売、BPOまで、ビジネスに必要なすべてのITサービスを、フルラインアップでご提供しているSCSK株式会社は、見た目も操作性もExcelライクな業務アプリを現場担当者自らが作ることができ、現場個別の業務を改善できるクラウドサービス「CELF(セルフ)」を、2016年7月19日から提供開始しています。

また、CELFには「CELF RPA(ロボティック・プロセス・オートメーション)」とWebブラウザでも利用できるアプリがつくれる「CELF Anywhere」も搭載しており、1つのツールで色々な場面でご利用いただけます。業種業態・企業規模関係なく、約1,000社(2024年11月末時点)の企業様にご活用頂いています。

【製品名(サービス名)】CELF(セルフ)【Webサイト】<https://www.celf.biz/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウド業務アプリ
できること	Excelと同じ見た目・操作性で、予算実績管理や販売管理などをカンタンに行い、工数削減、生産性を向上できるノーコード開発ツール
活用シーン	予算実績管理/見積管理/会計データ取り込み/ワークフロー/受注データ登録 等
料金プラン	初期費用0円/月額1,500円/1ユーザー～

#### 特長1. Excelから3分で業務アプリ化

プログラミング言語を覚えなくても、ExcelからCELFに取り込んで自動的に業務アプリを生成できます

#### 特長2. Excelと操作性が同等で使い勝手が抜群

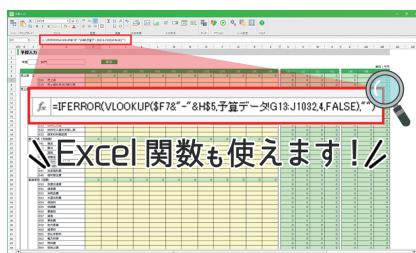
普段から使い慣れたExcelと同様の、見た目・使い勝手で、利用のハードルが低いです

#### 特長3. クラウド上にデータベースを持つ

大量データを保存・検索する専用の「データベース」をクラウド上で使えます

### Excelのような見た目と操作性のアプリを簡単作成

Excel感覚の操作方法で簡単に画面レイアウトの作成・修正  
や100種類以上のExcel関数の組み込みができます



Excel関数も使えます！

子供もできる『ビジュアル・プログラミング』で直感的な操作により、複雑なアプリも作成できます



### ■導入事例

#### 株式会社LIXIL様

販売予算の作成をシンプル化、部門間のやり取りを縮小し、運用負荷を軽減。



#### 株式会社ジェーシービー様

100を超える部署とのExcelでのやり取りをCELFにデータを連携して情報セキュリティ管理業務の効率化を実現。

#### 株式会社マルタカ・パルス

Excel+メールでの売り上げ集計定型業務の効率化を実現。



### ■製品紹介動画

右のQRコードから製品概要、デモを8分でご紹介した動画をご覧いただけます。

## 【 CELF 】

### の導入事例

[https://www.celf.biz/case\\_news/lixil/](https://www.celf.biz/case_news/lixil/)

株式会社LIXIL

<https://www.lixil.co.jp/>

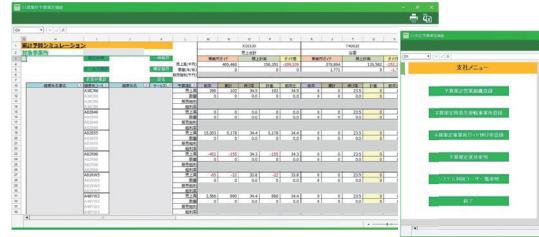
販売予算の作成をCELFでシンプル化  
部門間のやり取りを縮小し、運用負荷を軽減。  
時間の短縮に成功し、働き方改善へ

#### 課題背景

Excel・Access管理による運用負荷を  
軽減したい

同社の経理部門は、営業部門の販売予算作成のシステムの改善に頭を悩ましていた。大量のデータを使って分析するため、AccessとExcelを使用していたが、品目が多く複雑化したこと、また複雑化する業務の負荷に耐え切れずデータが破損する危険性もあった。

また、営業の予算管理は、拡販意欲やセールスの期待度といった人の意図も入り、上長がトップダウンで予算を割り付けていたが、管理者の負荷が大きかった。それに加え、5つの会社が1つになったことからマスターの情報量が増加。Excelも重くなり、ここ2~3年でトラブルが急増。システム改善は早急にしなければならない状況だった。そこで社内で検討、ExcelがベースとなっているSCSKのCELFを導入した。



#### 導入効果

CELF導入により販売予算作成業務が  
3490時間の削減に成功

導入から開始までは3ヶ月。「シンプルに、短期間で予算業務を終わらせることが目的」として、現地にとって業務に大幅な変更がないように、また、抵抗がないように大きく見た目を変えずにシステム開発をしたこともあり、教育も短期間で完了。全国に400~500ある端末にCELFをインストールし、権限をつけることには手間も時間も取られたが、導入後は業務負荷が大幅に軽減された。

予算の作成を早く終えないと活動方針が決められないため、営業が早期に活動できる環境作りをすることが経理部門にとって必須となっていたが、今まで1年で8486時間かかっていた工数が4996時間に短縮が成功。3490時間の改善となった。

## 【 CELF 】

### の導入事例

[https://www.celf.biz/case\\_news/toyoda-gosei/](https://www.celf.biz/case_news/toyoda-gosei/)

豊田合成株式会社

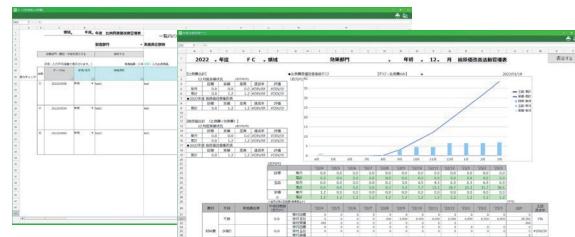
<https://www.toyoda-gosei.co.jp>

原価改善管理のExcel業務をCELFへ置き換え  
現場のExcel転記作業を効率化して  
利便性を向上したシステムを構築

#### 課題背景

Excelを使った原価改善管理により  
トラブルが多発

収益向上を目的とした原価改善の統括管理において、「原材料のリサイクル」や「製品検査の自動化」といった、各部署が立案した個々の原価低減テーマを取りまとめ、進捗管理や収益効果の集計といった一連の作業をすべてExcel上で実施してきた。利用するファイルは100を超え、「組織改編などがある場合に数式を修正する必要がある」、「1つのファイルを複数のスタッフが入力する必要があり、複数のバージョンが発生する」、「ファイルが大きくなりすぎて動作が重くなる」、「報告資料などに転記する際は様式の都合でほとんどが手作業になってしまふ」といったさまざまなトラブルが起こっていた。上記以外にも社内のあちこちの部門でExcelを多用して業務を進めており、全般的な業務効率化を図るためにも、早急な改善が求められた。



#### 導入効果

CELF利用拡大によるアプリ開発の  
民主化を目指す

現場であるユーザー部門でも簡単に扱え、なおかつ将来的には現場でアプリ開発ができるような仕組みを導入すべきではないかという意見があがり、ノーコード開発ツールであるCELFを選定した。

従来のExcelベースでの機能を完全に置き換えた上でその実績評価や集約作業を簡便化した「原価改善管理システム」を利用することで作業負担が少なくなることが社内に周知され、新しいシステムでの入力作業に慣れてくれば、業務効率が大幅に向上し、スタッフ業務の効率化に寄与できる。また、将来的には、ユーザー自身でアプリ開発ができるよう人材育成し、課題解決ができる体制を作っていくことを考えている。

## 【 CELF 】

## の導入事例



[https://www.celf.biz/case\\_news/micromates/](https://www.celf.biz/case_news/micromates/)

株式会社マイクロメイツ

<https://www.micromates.co.jp/>

手作業に依存する採算予実管理を大幅に改善  
Excelライクな操作性はそのままにスピーディ  
かつ容易な開発・管理を実現

### 課題背景

正確な採算予実管理を実現するうえでは、  
Excelでは限界を感じていた。

採算予実管理については、部門ごとにExcelで個別管理しているため、経営の見通しを立てる際には、まず各事業部門の担当者にメールで依頼し、数値データを提出してもらってから、集計・管理する必要があった。

また、依頼を受けるたびに各事業部でデータをまとめる作業が発生し、リアルタイムに見ることができず、正確な採算予実管理を実現するうえでは、Excelでは限界を感じていた。ところが、あるお客様からCELFによる業務改善に取り組みたいというご依頼をきっかけに、CELFを使ったアプリ開発を実践することになった。



### 導入効果

ヘルプやチュートリアル、相談会を活用して  
内製化に成功

各部門の担当者がCELFで構築したアプリにデータを入力するだけで簡単に予実を参照できるようになった。これにより、データやファイルの結合をはじめとする整形作業が不要となり、数式や関数のミスも大きく削減され、部長職では1週間につき30分、グループ長は1週間につき30分～1時間の作業工数が削減されたほか、データ集計を担当する経営企画部門でも作業工数削減と負担軽減が実現した。また、従来は集計できなかつたグループ単位での予実も管理できるようになったCELFによって生まれた時間を本来業務への集中に回すことができるようになっている。

## 【 CELF 】

## の導入事例

[https://www.celf.biz/case\\_news/marutaka-p/](https://www.celf.biz/case_news/marutaka-p/)

株式会社マルタカ・パルス

<https://marutaka-p.co.jp/>

Excel+メールでの売上集計定型業務の効率化を実現！経理の現場から見えた、業務改善の可能性

### 課題背景

月数回の煩雑な定型業務となっていた  
Excel+メールでの売り上げ集計業務

売上集計業務はまず各支店に統括本部からメールでExcelファイルのフォーマットを送付、担当者が売り上げ情報を入力後にメールで返送、各支店から返送されたExcelファイルをCSVに落とし込み販売管理ソフトに取り込むといったもので、週に一度の頻度で行われていた。使用している販売管理ソフトが複数の拠点から入力できない仕様であったため、売上データ入力のインターフェイスとしてExcelを使用する必要がありこの形になっていた。

統括本部は返送してもらうまで入力ミスやファイル破損があるか分からない、支店側も統括本部からExcelファイルが送られてこない限り入力作業が行えない、という双方にとっても不便さが目立つ業務となっていた。



### 導入効果

内製化で実際に使用しながら改善を重ね、  
半月ほどで本格的に運用を開始

導入は準備できる環境と時間が整ってなくても運用しながら細かく改善を重ねることで半月での運用開始を可能にした。導入後は各支店にCELFの入力画面を用意してメール+Excelのやり取りを不要にし、リアルタイムで入力が反映されるようになった。また、煩雑なやり取りがなくなり、入力状況も可視化されて、ミスや未入力にすぐに気づけるようになった。

集計したデータを販売管理ソフトや会計ソフトに取り込むための作業もCELFでの自動化に成功し、簡略化することができた。経理の通常業務をこなしながら開発だけに集中することは難しい状況の中、少しずつ改善を重ねてCELFアプリの更新のアップグレードを図ることで、社内全体の業務効率化の実現を推進している。

## 株式会社カミナシ

<https://corp.kaminashi.jp/>

### 所在地

〒101-0045  
東京都千代田区神田鍛冶町3-7  
神田カドウビル 3F

### お問い合わせフォーム

<https://kaminashi.jp/contact/>



カミナシは「ノンデスクワーカーの才能を解き放つ」をミッションに、PCやデスクのない現場で働くノンデスクワーカー3,900万人の働き方をITの力でスマートにすることを目指しています。

カミナシが提供する現場DXプラットフォーム『カミナシ』は、工場や店舗で日々行われる点検・作業記録などの現場管理業務をノーコードでつくったアプリで入力から一元管理できる業務効率化ツールです。手書き情報のデータ化から集計、報告書作成など、これまで紙やエクセルで行っていた業務をデジタル化することで、ペーパーレス化のみならず、正しい作業手順の徹底から業務改善まで実現。2020年6月の提供開始以来、これまでに製造や飲食、小売、物流など、業界問わず7,000現場以上のDXを推進しています。

【製品名】 現場DXプラットフォーム「カミナシ」【Webサイト】 <https://kaminashi.jp/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	現場担当者が自ら業務アプリを作成し、作業記録などの帳票をデジタル化できる
活用シーン	食品(衛生管理・HACCP等)、物流・倉庫(車両点検・安全管理)、ホテル・宿泊(清掃点検)など
料金プラン	月額60,000円~/10ID

### 【専任による伴走型サポート】

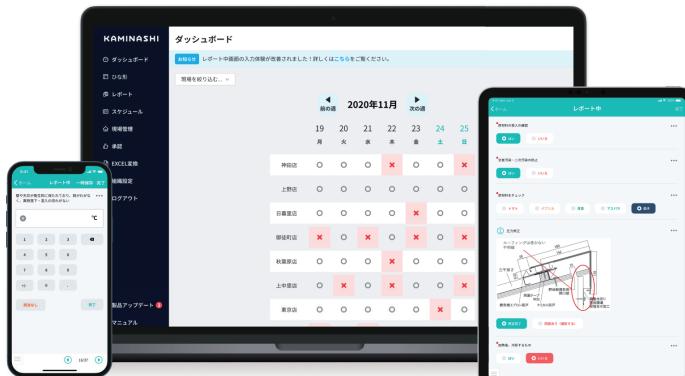
導入から2ヶ月間、専任人材による導入支援をプロジェクト化して週に1回の打ち合わせを行いながら推進します。3ヶ月目以降も活用支援をサポートします。

### 【高い導入成功率】

カミナシの年間解約率は0.4%。ほとんどのお客様が導入後のデジタル化を成功させています。

### 複数拠点や店舗の管理、業務の標準化が可能に

スケジュール設定により、点検・記録漏れを防ぐことはもちろん、逸脱時のアラート設定でリアルタイムで現場の状況を把握できます。また、マニュアルを挿入することで正しい手順での作業をナビゲートでき、業務を標準化することが可能になります。



### 【活用事例】

#### セブン-イレブン・ジャパン様

弁当・惣菜を製造する全国約140のパートナー工場へ導入推進し、衛生・品質管理レベルを向上

#### ルートイン・ジャパン様

全国320施設で60種類の帳票をデジタル化し、年間約7万枚の紙削減を見込む

### 【製品紹介・活用事例動画】

Youtubeチャンネルにて、製品紹介動画や活用事例動画がご覧いただけます。

[https://www.youtube.com/@kaminashi\\_Inc](https://www.youtube.com/@kaminashi_Inc)



# キーウェアソリューションズ株式会社

<https://www.keyware.co.jp/>

**所在地**

〒156-8588  
東京都世田谷区上北沢5-37-18

**お問合わせ**

カスタマーサクセス本部  
[TEL] 03-3290-6833  
[MAIL] [cs\\_sales@keyware.co.jp](mailto:cs_sales@keyware.co.jp)

当社は50年以上にわたり、官公庁、運輸、通信、金融、医療、流通、製造分野等、多様な分野において、社会インフラを支える情報システム構築に携わってまいりました。

お客様のデジタルトランスフォーメーション(DX)実現に向けて、数多くの実績を通じて培った豊富な業種・業務ノウハウを基盤に、多種多様なITスキルとさまざまなITソリューションを駆使し、コンサルティングから、IT導入・構築・運用まで、一連のシステムのライフサイクル全般にわたり、お客様のニーズに応える最適なソリューションを提供しております。

**【サービス名】 DXファーストステップソリューション**

**【Webサイト】**

[https://www.keyware.co.jp/products\\_solution/search/dx/dx\\_fss.html](https://www.keyware.co.jp/products_solution/search/dx/dx_fss.html)

**■特徴一覧**

<b>業務最適化</b>	業務の見える化・最適化へのコンサルティングサービスを提供します。
<b>データ変換</b>	手書き文字や日々の報告など、使用する情報のデジタル化ソリューションを提供します。
<b>データ投入</b>	RPAによる基幹システム等へのデータ投入ソリューションを提供します。
<b>データ蓄積</b>	お客様のご要望に合わせた各種システム構築ソリューションを提供します。
<b>データ連携</b>	EAIによるシステム連携やデータ抽出・利活用ソリューションを提供します。

**DXの最初の一歩をお手伝い**

究極のDXはITやデジタルの力によってビジネスモデルを変革することですが、そこに辿り着く企業は多くはありません。まずは、既存の業務を最適化しアナログからデジタルへシフトすることが重要です。

当社では、DXのファーストステップとしてデジタルデータへの変換・投入・蓄積・利活用のライフサイクルをシームレスにつなぐソリューションを提供します。

**主な取扱商品****AI-OCR KeyRex with AI inside**

高い読み取り精度を誇る簡単操作のAI-OCRサービス

**Platio**

誰でも簡単にモバイルアプリを作成・活用できるクラウドサービス

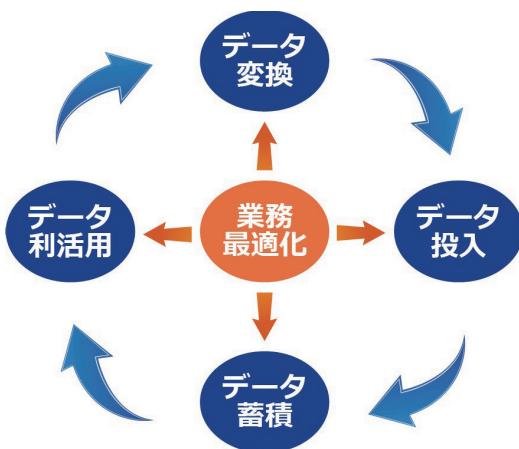
**NEC Software Robot Solution**

作業内容をそのまま自動化できるRPAツール

**ASTERIA Warp**

ノーコードで高速開発できるデータ連携ミドルウェア

その他の製品についても、お気軽にお問合せください。



**まずはお気軽にご相談ください！**

## グーグル・クラウド・ジャパン合同会社

<https://cloud.google.com/?hl=ja>

### 所在地

〒106-0032  
東京都港区六本木6丁目10番1号六本木ヒルズ森タワー

### お問い合わせフォーム

<https://workspace.google.com/contact/?source=gafb-homepage-globalnav-ja>



AppSheet は、Google Cloud が提供するノーコード アプリケーション開発プラットフォームです。AppSheet を使用すると、IT 部門のみならず現場の業務に精通した市民開発者が、使いやすい対話型 UI を使用してアプリケーションの作成やカスタマイズできます。

Google スプレッドシートに加え、数々のデータソースと接続することで、データの収集の自動化、プロセスを効率化し、従業員の時間を節約することができます。さらに、Google による最先端のジェネレーティブ AI 基盤モデルを搭載した Duet AI for AppSheet を使用することで、自然言語で対話しながらアプリを構築できます。

また、IT 管理者は組織全体での可視化と制御が可能なポリシーを設定してガバナンスと柔軟な市民開発の両立が可能です。

【製品名】 AppSheet 【Webサイト】 <https://cloud.google.com/appsheet?hl=ja>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス	<b>AppSheet 主な特徴</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>1. ノーコード、プログラミング言語不要でアプリを開発。モバイル、タブレット、Web用などクロスプラットフォームに対応</li> <li>2. Google AI を組み込んだ機能によりアプリ開発を自動化</li> <li>3. 多くのサードパーティーアプリと接続可能</li> <li>4. 企業の管理者がユーザー毎にアプリの開発・使用権限を集中管理し、野良アプリの発生を防ぐ充実したガバナンス機能</li> </ul>
できること	業務用アプリをノーコードで誰でも簡単に開発・運用。 管理者によるガバナンスの実現	
活用シーン	承認・ワークフローなどビジネスプロセスの自動化、 モバイルを用いた現場向けアプリ作成 Google AI と組み合わせた自動化の実現	
料金プラン	アプリの開発とテスト: 無料 エンドユーザーのアプリ利用 : 10USD/人/月~	

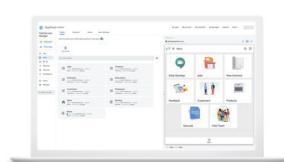
### ノーコードで誰でも簡単にアプリを作成

ノーコードで誰でも簡単に現場のビジネスアイディアをアプリに。  
強力なセキュリティとガバナンス機能でエンタープライズ利用のニーズを満たす。

#### 1. データを接続



#### 2. 自動作成されたアプリを編集



#### 3. アプリを展開



グローバルポリシー



セキュリティ



分析と可視化



高度な制御



### 導入事例

<https://about.appsheet.com/customers/>



### 学習用コンテンツ

<https://www.coursera.org/learn/building-no-code-apps-with-appsheet-foundations>

AppSheetでアプリを開発するための基礎講座を提供しております。



### 製品紹介動画

<https://www.youtube.com/@AppSheetApps>

右のQRコードから製品概要のご紹介動画をご覧いただけます

## 株式会社KIT

<https://www.kit-japan.co.jp/>

### 所在地

〒460-0026  
愛知県名古屋市中区伊勢山2丁目11-15  
ASビル金山

### お問合わせフォーム

<https://www.kit-japan.co.jp/contact.html>



【製品名】 RADEN

【Webサイト】 <https://www.kit-japan.co.jp/products/raden.html>

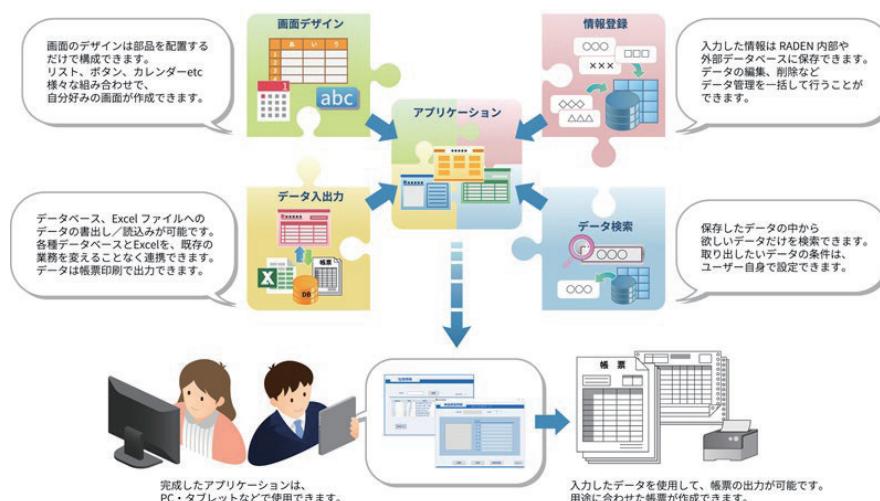
### ■特徴一覧

動作環境	クライアント／サーバー型(クラウド可能)
できること	Windowsアプリケーションの開発
活用シーン	実績管理/品質管理/IoT見える化/製造管理/販売管理/顧客管理など
料金プラン	4万円～(実行ライセンス)/買い切り型

### RADENで出来ること

1. プログラム部品を組み合わせてアプリ開発ができる
2. PC・タブレットのアプリ開発が容易にできる
3. 画面・帳票設計が容易にできる
4. 複数のDBと直接接続して検索・編集・更新が可能
5. パトライトや各種センサーを通じて工場設備のモニタプログラムを開発できる

GUI操作で画面設計・帳票設計・データリンク・アクション定義することでアプリ開発できます。



### 導入事績

ユーザー数: 約200社

クライアント数: 約8000台

### 主要ユーザー:

トヨタ自動車株式会社  
株式会社デンソー  
株式会社アイシン  
株式会社豊田自動織機  
パナソニック株式会社  
住友電装株式会社  
栗田工業グループ

### 製品紹介動画

右のQRコードから製品の紹介動画をご覧いただけます。



## クラフテクス株式会社

<https://craftex.co.jp/>

### 所在地

〒160-0023  
東京都新宿区西新宿3-3-13 西新宿水間ビル6階



クラフテクス株式会社はサイボウズ株式会社のノーコード業務アプリ構築ツール「kintone(キントーン)」と企業内システムをつなぐデータ連携サービス「DataSyncer for kintone(データシンカー)」を開発・販売しています。

オンプレミスの基幹・業務システムとのデータ入出力を安価に登録連携することができます。

また、受信メールを直接kintoneに連携するサービスにより、顧客間とのメールはもちろん、複合機や各種IoT機器から送信されるメールをkintoneアプリに自動登録することが可能です。

### 【製品名】DataSyncer for kintone

#### ■特徴一覧

提供形態	SaaS
できること	企業内データをkintoneアプリにゼロタッチ連携
活用シーン	kintoneとの基幹・業務システム連携、複合機などのデバイス連携
料金プラン	初期費用10万円/年額12万円

#### kintone特化型だからできる安価でシンプルなデータ連携サービス

オンプレミス上で動作する専用アプリケーションと当社クラウドサービスはkintoneとのデータ連携に特化した設計となっており、はじめての方でも直感的に操作と運用ができます。

データ連携に関する設定やログ管理は全てkintone上で行うことができます。

### CSV・PDF・メールをゼロタッチ連携



Windows上で稼働するデータシンカーアプリケーションは、CSV、PDFを検知すると自動的にデータ変換してkintoneアプリに登録が完了します。また受信メールをkintoneにダイレクト登録するサービスはクラウド型でご提供します。また、kintoneアプリ上のデータをWindows上に一括出力する機能も備えています。

### 導入事例

データシンカーの導入により企業内のあらゆる情報をkintoneで閲覧、活用が可能です。

#### 株式会社TOAシブル様

業務パッケージの受注データや基幹システムの各種マスターデータをkintone上の管理アプリに連携。ビジネスデータをkintone上で一元管理。

#### 東京会計総合事務所様

自社のWebフォーム宛に送信されたクライアントからの問い合わせをkintoneにダイレクト連携。アプリへのコピー＆ペーストが不要になり問い合わせ対応のスピードと効率化を実現。

## [データシンカー for kintone連携]の導入事例

[https://datasyncer.craftex.jp/csv\\_zero](https://datasyncer.craftex.jp/csv_zero)



株式会社TOAシブル

<https://toaxible.com/>

基幹システムの顧客マスターや受注データを  
kintoneに自動連携。



### 課題背景

増え続ける受注処理業務とkintoneへのデータ登録が負担に

再資源化・環境保存事業を行う株式会社TOAシブルでは、業務パッケージの基幹システムや会計システムから、各種マスターデータをkintoneアプリに登録して業務管理を行なっています。

各システムからのCSVファイルをExcelで修正後、kintoneに手作業でインポート作業を行なっており、複数のCSVファイルを1日に何回も作業する手間とミスの予防が課題になっていました。

### 導入効果

必要なデータを簡単に素早くkintoneに連携

CSVファイルのデータ整形とインポートをデータシンカーで自動化することで、誰でも正確に早くkintoneの各アプリにデータを反映することが可能になりました。

CSVファイルのどの項目をkintoneに反映させるかのマッピングや、列同士を連携してキーを生成する設定はあらかじめデータシンカーに定義できるため、データ登録者はフォルダ上にCSVファイルを置くだけの作業となり、属人性の排除と作業品質の平坦化を実現しました。

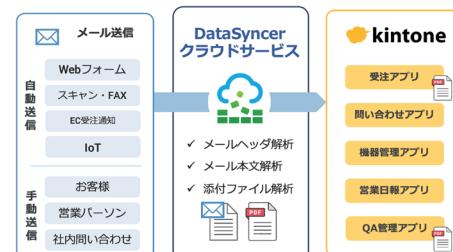
## [データシンカー for kintone連携]の導入事例

[https://datasyncer.craftex.jp/mail\\_zero](https://datasyncer.craftex.jp/mail_zero)

東京会計総合事務所

<http://www.tokyotax.co.jp/>

自社のWebサイト宛に問い合わせ管理をkintoneで  
一元化。Webサイトからノーコードでkintoneへ連携。



### 課題背景

せっかくの問い合わせにも対応が後手になりサー  
ビス低下につながる結果も

さまざまな業種業態の顧問を受け持つ同事務所では、Webフォームに入力された問い合わせ管理を、手動でkintoneの問い合わせ管理アプリに登録して問い合わせがクローズできているかを管理していました。

ところが繁忙期などにはこの転記作業が後回しになりがちで、顧客サービスの低下を課題としていました。

そこで同事務所は、メール情報をkintoneにダイレクト登録する「DataSyncer メール to kintone」を導入。問い合わせフォームからの通知メールをkintoneアプリに自動登録することで、kintoneアプリ上で担当を即アサインでき、受付業務が漏れやミスなく流れるようになりました。

### 導入効果

Webフォームで受信した問い合わせが即座に  
kintoneに登録され、スムーズな対応フローを実現

データシンカーを導入した同事務所では、導入前後で以下の効果を実感されています。

#### Before

- 問い合わせのたびに手動での転記作業が必要
- 複数の問い合わせが漏れなく転記されたかどうかのチェックが必要
- 抜け漏れや転記ミスが発生

#### After

- 転記作業自体が不要になり、転記漏れやミスがゼロに
- 問い合わせがあるとkintoneアプリ上で即時に担当をアサインして業務フローをスタートできる

また既存のWebフォームには改修作業が一切必要なく、URLもそのまま利用可能でkintoneへの連携が実現できた点も評価ポイントでした。

## 株式会社寿商会

<https://kotovuki.co.jp/>

### 所在地

〒920-0061  
石川県金沢市問屋町2-82

### お問い合わせフォーム

<https://kotovuki.co.jp/inquiry>



株式会社寿商会は、ノーコード・ローコードツールであるClaris FileMakerを使った業務用カスタムAppの開発を行っております。数あるClarisパートナーの中でも最上位に位置するPlatinum Partnerにも認定されています。

Claris FileMakerは、数名での小規模な利用から、数千名規模での利用など非常に幅広い用途、シーンで利用されています。寿商会ではClaris FileMakerを使った開発の中でもiPad、iPhone用の業務用カスタムAppの開発経験が豊富で、日本航空様や大阪メトロ様などの大手企業への導入実績が多いことも特徴です。最近では各企業でのシステム内製化が進んでいるため、システムの受託開発以外にもFileMakerの開発手法をコンサルティングしたり、FileMaker専用のクラウドサーバーを提供するなど、企業の内製化をサポートするサービスにも注力しています。

【製品名】 Claris FileMaker

【Webサイト】 <https://content.claris.com/ja/home/f0807055>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウド／オンプレミス、年間サブスクリプション
できること	カスタムAppをノーコード・ローコードで簡単に開発
利用シーン	医療・福祉/流通・卸/教育・研究/情報・通信/建設・不動産/製造/運輸/官公庁
料金	ユーザライセンス(1ユーザあたり): 21,120円／年間～

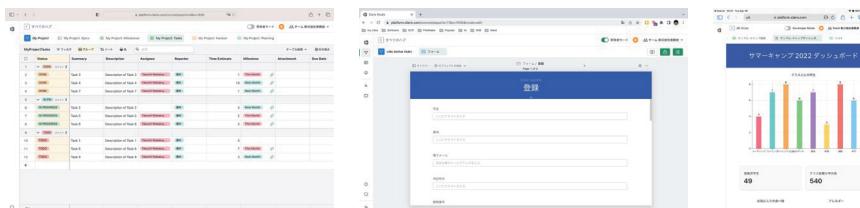
### 製品特徴

- 直感的なUI操作で画面作成やデータベース設定が手軽に行なえます。
- 作成したファイルが Windows、Mac、Webブラウザ、およびiOSデバイスで動作するので、どんな環境でも快適に利用できます。
- テンプレートから選ぶだけで、短時間で美しいカスタム App を作成できます。
- ODBC/JDBC、REST API、ODataなどを通じて外部システムとの連携が可能です。
- Excelファイルから簡単にデータベースを作成でき、効率的なデータ管理が実現します。

## Claris製品のご紹介

### Claris Studio

Claris Studioは、Claris Platform の構成部品の一つで、Webブラウザ向けの画面を簡単に作成するための開発ツールです。フォーム入力画面、スプレッドシートなどの基本的な画面に加え、プロジェクト管理用のガントチャート、タイムラインなども提供されています。



### Claris Connect

Claris Connectは、API 統合プラットフォーム(iPaaS)です。クラウドサービス(SaaS)やアプリケーションを統合して自動化するワークフローをノーコードで作成できます。競合サービスのZapier、IFTTTなどと比較して、FileMakerとの接続性の良さが特徴。

### 導入事例

iPadを使った業務用システムの導入事例が多数。



#### 大阪メトロ様

全乗務員がiPadで利用するカスタムAppを使って内製化。

#### 日本航空株式会社

パイロット2500名が利用するマニュアルをiPadとFileMakerを使って利便性を向上。

#### 株式会社ホリプロ

週報をiPhoneで運用することでリアルタイムなコミュニケーションの活性化に寄与。

#### 清水建設株式会社

FileMakerの導入でExcelベースの集計から脱却。基幹システムとの連携も実現。

## 【 Claris FileMaker 】 の導入事例

<https://www.claris.com/ja/>

大阪市高速電気軌道株式会社

<https://www.osakametro.co.jp/>

全乗務員にiPadを導入、カスタムApp8種を  
インハウス開発

2018年に民営化した大阪メトロでは、新しいチャレンジや、イノベーションを起こそうという機運が高まり、FileMakerとiPadの導入を決めた。



### 課題 背景

さまざまなファイルの入った乗務員用カバンを常に携行しており、  
その負担を軽減するためファイルを電子化しようと考へたのが導入のきっかけ

民営化を機に鉄道の安全対策をより強化すると共に、乗務員の労働環境を改善するため、現場で使いやすいローコードのアプリケーション開発ツールとしてFileMakerを採用。1,150台のiPadを導入し、運転部に所属する運転士、車掌、監督者など約1,500人が利用するカスタムAppをインハウス開発、順次運用を開始した。

加えて、持ち物だけでなく就寝時間、掲示物の確認などの始業の点呼は、乗務員自らが乗務所の係の前に行き、口頭で伝える必要があった。これをiPadで入力することによって時間を大幅に短縮することができ、さらにアルコールチェッカーをBluetooth接続することにより、チェックをした時間、数値、確認者、すべてが自動登録できるようになったことで、乗務員の負荷を大幅に下げるに成功した。

FileMakerによる開発は主に現場の運用を把握している運転課が中心となって行い、寿商会では環境構築を始め、システムの信頼性・可用性を高める点での技術的なサポートを行う体制とした。

基本的な開発技術習得については自学習が中心。クラリスが提供する「FileMaker Master Book」で一通りのFileMaker技術を習得し、わからないところはインターネットで検索してほとんどのことが解決できたという。

FileMakerの応用的な技術については寿商会の技術コンサルティングを実施して補強。またLINE WORKSとの連携や、eラーニングシステムなど高度な技術を要するカスタムAppは寿商会が開発した。

### 導入 効果

情報共有・業務効率化など、短期間でイノベーションを実現

FileMakerとiPadの導入以降、ワークスマバイルジャパン株式会社が提供する「LINE WORKS」とも連携し、1年半という短期間で8種のカスタムAppが完成し、現在運用されている。

これだけのシステムを1年で稼働させることができたのは、現場を知っている者がシステム開発した点が大きい。必要と思う方が、自分が使いやすいように必要なものを作ることが、より使いやすいソリューションになる最大のポイントになった。そのためのツールとして、柔軟で容易に開発できるFileMakerがマッチしたと考えている。

Osaka Metroでは、さらなるサービスや安全性の向上のためにイノベーションを起こしていくなければならないと考えており、これからもFileMaker、iPadを活用して次世代の鉄道システムを構築していく。

### ユーザーの声

「お客様にいろいろな情報をいかに素早く展開するかが、我々の仕事であり課題です。そのためには車両や乗務員の情報連携も進めていかなければなりません。大きな鉄道会社のITシステムなども参考にしつつ、これからも業務の改善とお客様の利便性向上、そして鉄道の安全な運行に努めていきたいと思います」



## サイボウズ株式会社

<https://kintone.cybozu.co.jp/>

### 所在地

〒103-6027  
東京都中央区日本橋2-7-1  
東京日本橋タワー 27階

### お問合わせフォーム

<https://kintone.cybozu.co.jp/consult/>



サイボウズは「チームワークあふれる社会を創る」という企業理念のもと、チームワークを支援するためのノーコード・ローコードツール「kintone」や、グループウェア「Garoon」「サイボウズ Office」「メールワイズ」などを開発・提供しています。

業種や規模を問わず、多くの企業やチームのみなさまにご利用いただき、その数はのべ1,250万ユーザー、16万社(※)になります。

アメリカや中国、ベトナムなどにも拠点を設立し、グローバルでもユーザー数を拡大しています。

※ 2024年1月末時点

【製品名】kintone【Webサイト】<https://kintone.cybozu.co.jp/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	ドラッグ&ドロップで業務システム(アプリ)を作成でき「データベース+ワークフロー+コミュニケーション」3つの特性を合わせもつ
活用シーン	顧客管理、出張申請、業務日報、案件管理、請求管理など、自社に合わせて幅広く活用
料金プラン	月額 1,500円~ (税別) / 1ユーザー・初期費用 0円 ※ 5ユーザーから契約可能

ITの知識がなくても、現場の業務をわかる人がシステムをすぐ作れる

- 東証プライム上場企業の3社に1社を含む全国32,500社以上(※)が利用中
- 導入担当者の93%が非IT部門。部署や立場・スキルに関わらず、業務アプリを作成できる。
- 提案、開発、設計、教育、運用相談など充実した日本語のサポート
- JavaScriptやAPIを利用して様々な外部サービスや基幹システムと連携が可能

※ 2024年1月末時点

自社に合わせた業務システムを自分たちの手で。  
ノーコードで業務システムをかんたん作成

どんどん改良できる  
ドラッグ&ドロップで必要な項目を選んで並べるだけ

データベース機能  
案件や顧客の情報を一か所にまとめて管理

エクセル・CSVファイルも読み込むだけで業務アプリに

コミュニケーション機能  
データに紐付くコメント欄で指示やアドバイスを書き込める

豊富な活用・浸透コンテンツ

ITの知識がない現場部門でも分かりやすいコンテンツが豊富なので、内製化を進める際、現場を巻き込んだkintoneの活用がスムーズに。

豊富な活用・浸透コンテンツ

DXに成功した企業として、日清食品グループ様、星野リゾート様、京王グループ様などの事例までを掲載。

kintone DX事例集

# 【 kintone 】

## の導入事例

<https://kintone.cybozu.co.jp>



### 星野リゾート

<https://hoshinoresorts.com>

#### 「全社員IT人材化計画」を強力に下支え 業務部門が使えるノーコードツール

現場のスタッフ全てをIT人材にする「全社員IT人材化」を掲げ、現場と一緒に運営力を高めることで差別化を目指す星野リゾート。現場スタッフでも利用しやすいノーコードツールkintoneを使って、様々な業務で業務の自動化や改善を進めています。



#### 課題 背景

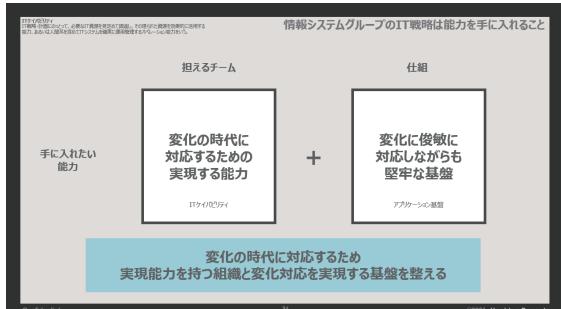
競合のグローバル大手ホテル運営会社に  
打ち勝つためにDX化の推進が急務に

ホテルや旅館などの宿泊事業を中心に、ブライダルやスキー場などさまざまな運営事業を手掛けている星野リゾート。そんな同社では、グローバルな競争が激烈なホテル業界において真似されにくい独自の姿を確立、維持していくための事業戦略に沿ったIT戦略を掲げています。

競合の大手グローバルホテルチェーンは、IT投資額が莫大でIT人材も豊富に存在しています。しかし、同社は接客業務や清掃、調理などのサービス提供業務をマルチタスクでこなし、さらに施設の魅力づくりまで行う現場のサービスチームスタッフのすべてをIT人材化していくことで差を埋めていくことを考えました。

「フラットな組織文化という星野リゾートが大事にしてきた考え方があるからこそ、「全社員IT人材化計画」の着想に至っています。サービスチームも顧客満足度と生産性の両立が目的にあり、現場のスタッフが魅力を作るのと同様、ITを用いて業務改善していくことで、競争にも打ち勝つていける可能性があると考えたのです」

しかし、現場のスタッフ含めた業務部門に対してプログラミングを教えることは現実的ではありませんでした。



情報システムグループが掲げるIT戦略

#### 導入 効果

加速する「全社員IT人材化計画」、現場の期待やポテンシャルにkintoneがマッチ

「スタッフの多くがPCの前で仕事をしておらず、隙間時間で完結できるワークフローを作り出せるのが、クラウド環境で利用できるkintoneでした。ノーコードツールはコーディングが必要な分、現場が使えるイメージが持てなかった。ノーコードツールでもあるkintoneであれば、ITに詳しくない現場にも使ってもらえると考えたのです」

これまで試行錯誤しながら2,700を超えるkintoneアプリを作成し、現状業務フローとして日常的に800アプリほど利用。kintoneを現場に展開したことの効果としては、これまでスプレッドシートでとどまっていた情報管理がアプリケーションで実施できる状態になったことが一番大きい変化。

「データとプロセスをアプリで動かせるようになったことで、業務改善などの取り組みを継続して行っていくというマインドが現場スタッフも含めて全社的に高まっています」今では現場もkintoneファーストで業務をフローに落としやすくなっています。結果として業務の自動化や業務の改善などに向けた工数を縮めることにつながっていると高く評価しています。

#### kintoneを3つの領域で活用



会社の業務の効率化



基幹業務の一部を開発



現場で作って活用するシステム

kintoneを活用している3つの領域

## ● kintoneを3つの領域で活用

現在同社では日常的に800アプリほどを利用している。具体的には、「グループ全社のワークフロー」「俊敏な基幹システム基盤」「現場の業務改善」という3つの領域でのkintone活用を進めている状況だ。

### グループ全社のワークフロー

会社の業務の効率化

例

新たに開業した施設や、希望する部署にスタッフ自ら立候補する社内公募制度のフローをkintoneにて整備。以前は施設側が募集の案内を出した後はすべてExcelやメール、電話などを駆使していたため、非常に煩雑な運用だった。

これをkintoneにてフローを統一することで、今ではスムーズに結果が出せるようになっている。

### 俊敏な基幹システム基盤

基幹業務の一部を開発

例

急遽始まったGo Toトラベルの対応として、基幹システムと予約システムの中間的な位置づけとして作成したキャンセル料の返還申請フォームをkintone開発のスピードを活かして短期間に作成。

温泉の混雑度をIoTで計るシステムの管理画面や、ギフト券発券の仕組みなども、エンジニアによるスクラッチ開発の機能と併用しながらkintoneアプリで補完できる部分を構築。

### 現場の業務改善

現場で作って活用するシステム

例

別荘管理の事業部においてスクラッチ開発された基幹システムを、20ほどのアプリですべてkintoneに置き換えたものを例として挙げている。

「電話やメモで受け付けてスプレッドシートにて管理していた顧客からの問い合わせをすべてkintoneに置き換えています。暖炉に使用する薪の用意や部屋のクリーニングスケジュール、貸布団の管理など各種リクエストをkintoneにて受け付け、それを請求書に落とし込むまでの環境をすべて整備しました」

kintoneによって業務同士がつながっていくようになり、業務のスピードやコミュニケーションがどんどん早くなるなど、大きな効果につながっていると感じています



情報システムグループ  
小竹 潤子 氏

現場のスタッフ自身が自分たちでシステムを作るという意識が醸成されてきていると感じています。現場としても自分たちの力を何倍にもできるという期待がすごく高まっており、現場の力を最大化するための仕組みづくりにkintoneが重要な位置づけになっているところです



情報システムグループ  
グループディレクター  
久本 英司 氏

## CTCシステムマネジメント株式会社

<https://www.ctcs.co.jp/>



ホームページ

### 所在地

〒105-6909

東京都港区虎ノ門4-1-1 神谷町トラストタワー

### お問合わせフォーム

<https://www.ctcs.co.jp/inquiry/q65/>



お問い合わせ

MAIL: ctcs-sales@ctc-g.co.jp

お気軽にご相談ください！

(略称 CTCS)

伊藤忠テクノソリューションズ株式会社（CTC）のグループ会社として、システム運用管理サービス事業を軸に、ソフトウェア開発サービス/衛星通信・放送運用サービス/ソリューションサービス/製品販売からなる5つの事業でお客様のビジネスをサポート。

自社でもプリザンターを活用。専門知識と開発言語に精通したエンジニアが、お客様業務に最適な導入支援から維持管理までをご提供。



Facebook

【製品名】プリザンター(Pleasanter) 【Webサイト】 <https://pleasanter.org/>

### ■特徴一覧

提供形態	オンプレミス / クラウド / SaaS
できること	ノーコードで業務アプリを高速開発 リアルタイムでの情報共有 散乱したExcelや紙を使った業務を集約
活用シーン	Excel管理業務、台帳管理全般 (顧客管理/案件管理/タスク管理/問合せ管理)
料金プラン	OSSのため無料で利用可能 商用ライセンス・サポート契約: 年額18万～ ※ OSS:オープンソースソフトウェア

国産OSS ノーコード・ローコード  
開発プラットフォーム

### ＼プリザンター3つのポイント／

- ①プログラミング不要で誰でも  
業務アプリケーションの開発が可能
- ②紙やExcelで扱うデータの集約で  
管理の効率化と活用を実現
- ③導入支援から導入後のサポートまで  
手厚いサービスで安心して利用可能

何から始めたらいいの？作り切れるか心配・・・

～どんな課題・不安もワンストップ解決～  
**CTCシステムマネジメントの伴走型サポート**



### 導入支援サービス

(要件ヒアリング・設計・環境構築・カスタマイズなど)



### トレーニング・サポートサービス

(利用者及び管理者向けトレーニング・QAサポートなど)



### テクニカルコンサルティング

(アプリ構成提案・アプリ作成支援・データ移行支援など)

**内製化の第一歩**  **主体的な業務変革を支援**

### 導入事例



岐阜県庁様  
庁内DX推進に、  
プリザンターを活用  
<https://www.ctcs.co.jp/casestudy/detail/8/>

大量の紙とExcelで運用していた新型コロナ関連業務について、職員の手でシステム化。  
CTCシステムマネジメントの伴走型サポート「テクニカルコンサルティングサービス」を活用し、要件定義から開発・データ移行まで短期開発を実現。業務に沿った使い勝手の良いアプリを職員みずからスピーディーに作成し効率化に成功。行政デジタル化の堅実な推進に貢献した。

# 【プリザンター】 の導入事例

<https://pleasanter.net/>



Pleasanter

Business Application Platform

岐阜県庁様

<https://www.pref.gifu.lg.jp/>

## 府内DX推進にプリザンターを活用

岐阜県庁様では、行政デジタル化に力を入れる中で、府内業務においては紙とExcel作業が多く煩雑になっていることに着目。Webデータベースによるデータ連携が府内DX推進に有効であると考え、ノーコード・ローコード開発ツール「プリザンター」を導入。さらにCTCシステムマネジメントの伴走型サポート「テクニカルコンサルティングサービス」を活用することで、現場に即したアプリを約1か月の短期開発で実現した。



▲岐阜県庁様「新型コロナ管理台帳システム」イメージ

### 課題背景

#### 新型コロナウイルス感染拡大により 紙とExcelでの情報管理に業務ひっ迫

当時、新型コロナウイルスの流行を受け、感染症対策推進課では県内の陽性者情報を管理し、療養先や保健所と情報共有を行っていた。氏名・市町村・行動歴・症状経過・疫学調査状態など、多岐にわたる情報を手書きの紙とExcelで管理し、メールで共有を行っていた。しかし、感染拡大により情報量が日に日に増していき、管理・把握にかかる職員の負担も増加。業務がひっ迫していた感染症対策推進課では、情報の一元管理やスムーズな情報共有が行える業務アプリの必要性を感じていた。

その頃、同庁のデジタル推進局では、府内のデジタル化に向けて利用人数に依存せず、職員自身が業務アプリを無償で開発できる「プリザンター」を導入していた。そこで、感染症対策推進課でも「プリザンター」の活用ができるかをデジタル推進局に相談し、共同で構築を開始することになった。

### 課題

- 1 紙とExcelでの情報共有による管理・把握の難航
- 2 情報入力やメール送付における対応時間の増大
- 3 入力・転記ミスの発生
- 4 情報連携ミスへの不安増大

### ツール選択ポイント

- 1 開発・運用工程で実効性の高いサポートが受けられる
- 2 オンプレミスも選択できる柔軟なサービスラインアップ
- 3 利用人数に依存しないライセンス体系
- 4 全ての機能が無償で利用開始できる

### 導入効果

#### 新型コロナウイルスの管理業務を約15%削減 連携ミスに対する恐怖も解消

現場でのアプリ開発にあたり、CTCSの伴走型サポート「テクニカルコンサルティングサービス」を活用し、データ移行も含めてわずか1か月で業務アプリ「新型コロナ管理台帳システム」を開発。新型コロナウイルスの管理業務において、約6万2千時間の業務時間及び約440万枚の紙の削減※1となった。定性的効果としては、職員の対応効率向上や情報連携ミスへの恐怖心解消に繋がった。

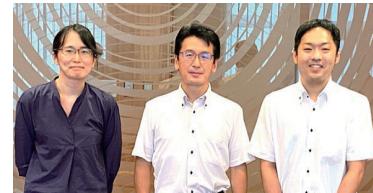
### 効果※2

- 定量 プリザンターで情報共有、メール送付作業を廃止 約15,300h 減 (1症例当たりの送付時間約5分 × 184,000症例)
- 定量 入力時間の削減 1症例当たり約30分から15分に短縮 約46,000h 減 (約15分 × 184,000症例)
- 定量 症例調査時間の削減 約1,020h 減 紙の削減 約4,416,000枚 減
- 定性 職員の対応効率化 連携ミスに対する恐怖心解消

※1 リリース前後で同じ状況とした場合の試算値。  
※2 リリース後、約3ヶ月間の実績値。

..... ユーザーの声※3 .....

短期間に現場が使いこなせるようになったのは、CTCシステムマネジメント社による伴走型サポートのおかげでした。DX推進に向けて、強力な武器を手にしたと感じています。今後は、さらにツール活用が広がるよう、デジタル人材育成などの面でもサポートを期待しています。



岐阜県庁  
(左)技師  
(中)副局長  
(右)主任  
山田 涼子様  
阿部 修二様  
田島 雅廣様

※3 自治体通信42号より抜粋。自治体通信：<https://www.it-tsushin.jp/>  
記事内のデータや組織名、役職などは2022年7月取材時のもの。

## 株式会社C-RISE

<https://www.c-rise.co.jp/>

### 所在地

〒933-0874  
富山県高岡市京田19番地 田中ビル2 101号室

### お問合わせフォーム

<https://www.c-rise.co.jp/ja/contact/>



1998年の創業以来、Webに関するソリューション開発を手掛けており豊富な実績がございます。自社が提供するクラウド型RPA『クラウドBOT®』はWebブラウザを自動操作するBOT(ロボット)をノーコードで作成できる完全クラウド型のRPAサービスとなっております。

本サービスはフリーミアムなクラウドサービスとして提供しており、有料プランも月額3,000円からと手軽なコストで本格的な業務の自動化を実現できます。また、最新のサーバレス技術を活用する事でロボットを安定的に実行する事ができ、低価格でありながら、高品質なロボットを作成する事ができます。

【製品名】クラウドBOT 【Webサイト】<https://www.c-bot.pro/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	Webブラウザを自動操作するロボットをノーコードでクラウド上に作成できます。
活用シーン	製プラウザ業務全般の自動化 特に求人/EC/バックオフィス業務での活用事例 が増えています。
料金プラン	無料プランあり。 有料プランは月額3,000円から提供。

#### 1.フリーミアムなクラウド型RPA

無料プランあり。ビジネス用の機能が利用できる有料プランも月額3,000円~とリーズナブルに提供しております。

#### 2.ロボットの作成はノーコードで簡単

ユーザーの操作を自動記録し、ロボットが作成されます。コードの記載やフローの構築も不要で手軽に自動化を進める事ができます。

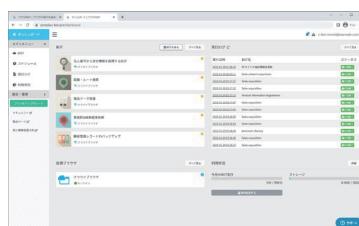
#### 3.ロボットの安定稼働を実現

サーバレス技術の活用により、安定的した自動化を提供。低価格 & 高品質を実現しております。

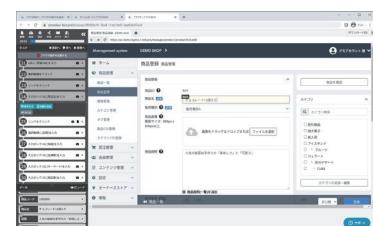
### 手軽に始める完全クラウド型のRPA

- 環境構築、専用アプリ不要。普段お使いのブラウザから初期コスト0円で自動化を始める事ができます。
- わかりやすいUIと簡単な操作で非エンジニアの方でも簡単にロボットを作成頂けます。

ダッシュボード画面



BOT作成画面



### kintone連携を強化中

kintoneプラグインを使用する事で、クラウドBOTで作成したロボットをkintone内から呼び出す事ができます。kintoneと他サービスとのデータ連携などに活用頂けます。

● kintone × Cloud BOT

連携事例などを紹介中>>



### 製品紹介

クラウドBOTの概要やプロモーション動画などを掲載しています。



## 【クラウドBOT】の導入事例

<https://www.c-bot.pro/>



棚卸革命ソリューションズ様

ディリーに発生する在庫数の入力作業を自動化

### 課題背景

閉店後のデータ入力作業は煩雑になりやすく、ヒューマンエラーが起こりやすい

飲食店での導入事例となります。関東を中心に展開する某焼肉店では、毎日営業終了後に食材の在庫情報を入力する作業を実施していました。

作業内容は、食材の在庫情報を管理しているシステムからCSVファイルを出力し、飲食店管理システムという別のシステムの画面に入力するというものでした。担当者はダウンロードしたCSVファイルを開き、商品コードを確認しながら1行1行手作業で現在の在庫数を打ち込んでいました。日次の棚卸では5~10分程度、月次では1時間以上の転記入力作業を行なっていました。

お客様が多い日などは、従業員も疲れている事が多く、目視確認による入力作業は苦痛な上にヒューマンエラーが起こりやすいという悩みがありました。



### 導入効果

作業の自動化で作業時間を大幅に短縮し、ヒューマンエラーのリスクも0に！

CSVを展開し、商品コードを確認しつつ在庫数を入力する作業をRPAで自動化しました。これにより、従業員の作業はダウンロードしたCSVファイルをロボットに渡し、実行するだけに。ロボットがCSVファイルを展開し、高速かつ正確に在庫数の入力を行います。

従業員が行うパソコンへの転記入力作業が完全撤廃され、ロボットが入力作業を行っている間は他の作業を行う事ができます。最後にロボットが入力した結果を確認し、作業を終了します。

作業時間の大半の改善と共に、ヒューマンエラーのリスクがなくなり、従業員の負担軽減に繋がりました。

この自動化を月額3,000円のみで実現できている事もあり、好評を頂いております。

## 【クラウドBOT】

## の導入事例

<https://www.c-bot.pro/>



株式会社 NO CAP 様

<https://nocap.jp/>

CSVデータの自動連携を高コスパで実現

### 課題背景

毎日発生するCSVによるデータ連携作業。APIを使用したデータ連携は高額

株式会社NO CAPでは、オンラインで健康食品の販売事業を行っています。ECサイトで注文を受け付け、WMS(倉庫管理システム)を用いて在庫や発送の管理を行います。

運用上、ECサイト側で受け付けた受注データをWMSに入力する作業と、WMS側で更新された在庫や出荷の状況をECサイトに入力する作業が必要でした。1日1回、CSVファイルを各サイトから手動でダウンロードし、もう一方のサイトにアップロードする事でデータの更新を行っていました。

データ更新を行わないと配送やお客様への案内に遅れが生じるため、手間ですが欠かすことのできない作業です。APIを活用する事で自動的にデータを連携する事も可能ですが、開発費用やランニングコスト面で高額になるため見送っていました。

### 導入効果

低価格のRPAでCSVファイルのアップロード・ダウンロード作業を自動化。休業日も自動的にデータ連携

「ECサイトから受注データの入ったCSVファイルをダウンロードし、WMSにアップロードする」「WMSから出荷データの入ったCSVファイルをダウンロードし、ECサイトにアップロードする」という2つの作業をクラウド型のRPA『クラウドBOT』で自動化しました。

2つの作業を行うロボットは毎日指定した時間に自動的に実行されます。クラウド上で実行されるためパソコンを開いておく必要もなく、休業日でも自動的に作業を行ってくれます。この作業にかかっていた時間を100%削減する事に成功しました。

料金も月額3,000円で利用できるため、両システムをAPIで連携した場合に比べ10分の1以下のコストでデータ連携を実現する事ができました。

# 株式会社システムズナカシマ

<https://www.systems.nakashima.co.jp/>

## 所在地

〒101-0032  
東京都千代田区岩本町2-8-8  
ユニゾ岩本町二丁目ビル2階

## お問い合わせフォーム

<https://www.systems.nakashima.co.jp/inquiry/kintone/inquiry/index.php>



## 【製品名】 NICE営業物語 on kintone 【Webサイト】

<https://www.systems.nakashima.co.jp/dutiessolution/nice-sfa-kintone/>



### ■特徴一覧

提供形態	kintoneテンプレート	①kintoneベースなので機能拡張や項目変更が簡単 システム部門が無くても直感的に使えるので他業務で活用したりと活用の幅が広がります。
できること	kintoneをベースに構築したSFA/営業支援システムです。自社の営業スタイルに合わせてカスタムしてご利用いただけます。	②テンプレート買い切りなのでランニングコストが低い 買い切りでご利用いただけます。他社SFAと比較して割安でご利用いただけます。
搭載機能	顧客管理/案件管理/営業報告/商談プロセス管理/予算実績管理/キーマン管理/スケジュール管理 等	③SFA開発23年のノウハウで運用をバックアップ SFA構築とkintone開発の実績がありノウハウを活かして運用を全面バックアップします。
料金プラン	テンプレート費(買切):¥500,000.-から kintone月額利用料:¥1,500.- / 1ユーザー	

## 営業DX 働き方の変化に柔軟に対応出来るツール

営業担当者の日々の活動をグループで共有して商談の進捗管理や予算実績管理が行えます。お客様の営業スタイルに合わせて自由にカスタムできます。



私たちシステムズナカシマは、お客様の多様化するニーズにお応えするため、今まで培ってきたSFA構築・運用のノウハウを活かし kintone をベースにした SFA・営業支援システム「NICE 営業物語 on kintone」を 2014 年に開発しご提供しています。ご提供を開始して以降、あらゆる業種のお客様にご導入いただき、多数のお客様にご満足をいただいております。

「NICE 営業物語 on kintone」には、多数の業種・業務テンプレートを用意しており、お客様の業種・業務に合ったテンプレートをベースに、ご要望に合わせた機能拡張やテンプレートの改修を行ってご提供させていただいている。お客様からは「導入から運用開始までのスピードが非常に速い」とご好評の声をいただいている。

### ①kintoneベースなので機能拡張や項目変更が簡単

システム部門が無くても直感的に使えるので他業務で活用したりと活用の幅が広がります。

### ②テンプレート買い切りなのでランニングコストが低い

買い切りでご利用いただけます。他社SFAと比較して割安でご利用いただけます。

### ③SFA開発23年のノウハウで運用をバックアップ

SFA構築とkintone開発の実績がありノウハウを活かして運用を全面バックアップします。

## ソリューション連携事例

kintone APIを通じて様々なソリューションとの連携が可能です。

### ①名刺管理システム連携

名刺管理システムに登録されている名刺情報をAPI経由でkintoneの「キーマン情報」に取得可能。

### ②基幹システム・会計システム連携

基幹システム、会計システムで管理されている実績数値を連携し細かな達成状況まで可視化することができます。

### ③地図連携し顧客をピンでプロット

地図上に顧客ピンをプロットして確認することが可能。ピンをタップし詳細を確認したり報告作成が可能です。

## 株式会社ジャスミンソフト

<https://www.jasminesoft.co.jp/>

### 所在地

〒901-2227  
沖縄県宜野湾市宇地泊1丁目25番15号  
お問い合わせフォーム  
<https://wagby.com/contact.html>

まだノーコード・ローコードというジャンルがない2006年に「Webアプリ開発をもっと簡単に」というフレーズのもと、Wagby(ワグビィ)を発表しました。Webベースの業務アプリケーションを設計情報から自動生成するというアイデアは脚光を浴び、20年以上経過した今もまだ進化し続けています。「業務系で必要な機能が設定だけで実現できる簡単さ」と、「生成されたソースコードをカスタマイズできるためプロのエンジニアも満足して使える」本格さという、一見、相反する性質をバランスよく実現した製品は今でも希少です。そして2021年、ローコード開発のノウハウを結集した「ノーコード版Wagby」を発表。クラウドですぐに利用でき、ビジュアルプログラミングによる業務データ管理を実現しました。簡単なデータ管理から本格的なものまで、すべてWagbyが対応します。

【製品名】Wagby (ワグビィ) 【Webサイト】<https://wagby.com/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	自社オリジナルのWebベース業務アプリケーションをノーコードで開発・運用できる
活用シーン	組織全体を統合するデータベースを中心とした販売、生産、管理会計などの実現
料金プラン	初期費用0円/月額1.5万円~

### ビジュアルプログラミングとは

データベース操作、条件判断、ループ処理など、ある手順(アルゴリズム)を実現するために必要なすべての要素を「ブロック」で表現する。次世代のアプリケーション開発スタイルです。初学者に敷居が低く、それでいて複雑な処理も記述できる高い汎用性を提供します。



### Wagbyのユニークさは、こんなところにも。

#### No!ユーザ課金



多くのクラウドサービスはユーザ数で課金しますがWagbyは何ユーザ登録してもコストが生じません。同時に何名利用するか、という同時接続ライセンス型のため、ユーザ数が増えるほどお得です。

#### データ中心主義



Wagbyでの開発は「データの構造」を固めてから画面設計(UIデザイン)を行います。業務アプリのキモはデータベース。本格的な業務アプリ構築に向いている開発手法です。

#### 運用しながら開発



Wagbyは最初から開発環境と本番環境の二つを提供。本番環境に影響を与えず、じっくりアプリの改善ができます。しかも契約単位で専用サーバを提供するため他契約社による負荷も気になりません。

### 導入事例



アライズイノベーション株式会社様はこれまでExcelと、さまざまなかクラウドサービス併用して業務を行ってきました。これをWagbyに一本化することで大幅なコストダウンと、業務効率化を実現できました。





## Wagby の導入事例

<https://wagby.com/>

アライズイノベーション株式会社様  
<https://ariseinnovation.co.jp/>

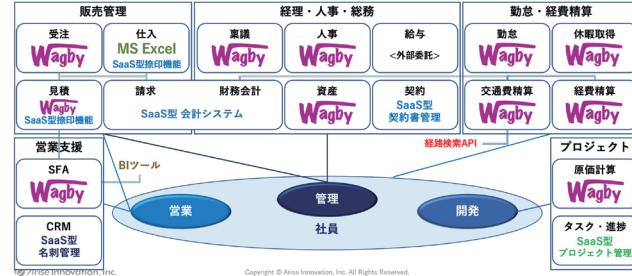
### Wagbyで社内のExcel業務をクラウド化

これまで個別のクラウドサービスとExcelを中心に運用してきた社内システムをWagby化。たった1名の開発者が隙間時間に少しずつWagbyを覚え、経費清算、人事・総務、販売管理まで成長させることができました。

#### 課題背景

Excelやクラウド上のサービスを増やすほど運用コストが無視できなくなる

「AIとローコード開発を活用し世の中をより良い世界に」をスローガンに2016年に設立されたアライズイノベーション様では、主力製品のAI OCR「AIRead」の開発と販売に集中するため、さまざまな社内業務をExcelと、個別クラウドサービスで行ってきました。ところが創業から数年後の社内システムは、各業務のデータ連携がなされておらず、同じデータを個別システムに多重入力する手間が無視できなくなっていました。トータルのサービス運用費もつみあがっており、このままでは社業発展の足枷になりかねないと危機感を抱いた清水真社長は、個別に分散していた業務をWagbyでまとめるプロジェクトをスタートすることに決定。無理のないペースで少しづつExcelやクラウドサービスをWagbyに置き換えていきました。



#### 導入効果

自社オリジナルのERPをわずか1名で実現。  
今後はAIOCR連携など、一段上の展開を目指す

Wagbyは統合データベースとなるため、案件から受注までの進捗が見える化できたことに加え、総務・開発・営業が日々の業務で入力するデータが自然に連携できるようになりました。人的コスト負担の削減だけでなく、個々のクラウドサービスを廃止したことによる運用コスト削減も効いています。

「内製開発といってもプログラミング不要で、データ項目を整理し、ブロックをならべて手順をかけるため、少しでもシステム開発を経験したことがある、という方がいれば使えます」という清水社長、実はご自身もWagbyでの開発を実際に体験しているからそのコメントです。「今後は（自社主力製品である）AIReadとWagbyの連携を軸に、よりレベルの高い業務支援システムへと改善することで、少人数で最大の効果を出せる組織づくりを行います」とのこと。現場目線のDX実現にWagbyのさらなる活用が期待できます。

安価でカスタマイズ自由度の高いERPをノーコードで作ができる時代になりました。私たちと同じように困っている企業に、このノウハウをお伝えしたいです。



アライズイノベーション  
株式会社  
代表取締役社長 CEO  
清水 真

## 株式会社ジョイゾー

<https://www.joyzo.co.jp/>

### 所在地

〒135-0016  
東京都江東区東陽4丁目10-4  
東陽町SHビル 7F

### お問合わせフォーム

<https://www.joyzo.co.jp/contact/>



株式会社ジョイゾーは、2010年に設立され、サイボウズ株式会社が提供するクラウド型業務アプリケーション開発プラットフォーム「kintone」を使った開発業務を行っています。

システム開発サービスである「システム39」は、お客様の業務内容、悩みや課題を1回2時間、3回の打ち合わせで聞き取り、その場で解決のためのシステムを作り上げるノーコードを活用した定額制対面開発サービスです。リリース10年目となり、これまで1100件以上の対応実績があります。

また、kintoneを機能拡張できる「プラグイン」やLINE WORKSとkintoneをつなぐ「joboco」、アルコールチェック管理ツール「ちえっかかる」など、ノーコードで業務改善を行えるサービスを提供しています。

【製品名】J Camp 【Webサイト】<https://www.joyzo.co.jp/service/jcamp/>

### ■特徴一覧

提供形態	伴走型DX支援教育サービス	J Campで出来ること
できること	業務改善の考え方、データベースの基礎知識、コミュニケーション能力の育成といったDX実現に必要な“スキル”と“体験”を提供します	<ul style="list-style-type: none"> <li>1. 学ぶ：DXとはそもそも何か、ということについて、定義やゴール、実現に向けたマインドセットを学ぶことができます。</li> <li>また顧客目線を身につける研修を通して、社内のDXを推進するスキルを身につけます。</li> </ul>
おすすめの使い方	<ul style="list-style-type: none"> <li>・業務改善のスタートとしての利用</li> <li>・内製化のサポート</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>2. 実践する：対面でのシステム開発をロールプレイという形で体験することで、自分事として捉えることが可能です。</li> <li>ロールプレイでは顧客役、設計役、開発役など複数の役割をローテーションすることで、協働して取り組む経験を体感できます。</li> </ul>
料金	39万円（税抜、一人あたり）	

### ITは特別な誰かのものじゃない

ツールではなく、実践を通してマインドセットを学ぶJ Campは、ITに苦手意識を持つ人にこそおすすめしたい研修です



### 導入事例 - 福井県



“全職員のDX人材化”  
を目指して人事から水産試験場まで課を超えて学ぶ機会を提供

#### ■DX推進人材の3ヵ年計画

令和3年から3ヵ年計画で府内のDX人材を育成する計画をスタート。  
現場の業務改善を実施できる人材の育成を目的としてJ Campを採用。  
12人が参加、受講後はそれぞれ現場に戻り、実際の業務改善に従事。

#### ■業務改善の実践～あわびの養殖管理

現場作業の洗い出し、ヒアリングからスタート。養殖管理で使用するシステムを内製化することに成功。

# J Campの導入事例

<https://www.jozzo.co.jp/service/jcamp/>



## 株式会社MC

<https://mc-misato.com/>

業界：介護事業



課題：インシデントに関するデータ活用が不十分  
介護人員の配置の非効率性  
ITツールの導入失敗経験

解決：「ツールよりまず人」人材教育を強化！  
現場の声を積極的に聞けるDX担当者の育成  
経営層や管理層を巻き込む力

## エフコープ生活協同組合

<https://www.fcoop.or.jp/>

業界：小売、サービス



課題：異なる部門間の連携不足  
業務プロセスの煩雑さ  
ITリテラシーのばらつき

解決：全社的なDX教育と定期ミーティングを実施  
部門間連携強化のためのワークショップ  
スタッフのDX参加を奨励する文化醸成

## 株式会社国際協力データサービス

<https://www.icds.co.jp/>

業界：ITコンサルティング、システム開発



課題：市場変化に対応するサービスの展開  
営業力の強化  
社内コミュニケーションの不足  
解決：新サービス開拓のための対面開発技術の吸収  
受講体験をチームビルディングに活用  
組織全体の業務効率と市場対応能力を向上

## 株式会社山本忠信商店

<https://www.yamachu-tokachi.co.jp/>

業界：食品卸売



課題：IT人材の不足  
kintone活用の不足  
業務プロセスの見直し  
解決：組織全体へのDX意識の啓蒙  
J Campを社内ITスキル研修として導入  
kintoneを用いた業務プロセスの見直しと自動化

## 自治体でも活用！

福井県 <https://jichitai.works/article/details/2236>



### ■府内から市町への展開 デジタル人材育成の拡大

令和3年から県庁内でデジタル人材育成の一角としてJ Campを福井県。

課題抽出や業務改善に関するプログラムとして手応えを感じ、令和5年から県内の市町にプログラムを拡大させることが決定。地域全体の底上げを目指す。

### ■12市町が参加 業務改善のロールプレイングから実践力を学ぶ

12市町の職員に加え、県庁内からも継続的に約40名が受講。

業務改善に向けて実際にシステムをつくるハッカソンを実施し、より実践的にチームで改善策を探りながらシステムをつくる経験を提供した。

# 株式会社 セールスフォース・ジャパン

<https://www.salesforce.com/jp/>

**所在地**

〒100-0005  
東京都千代田区丸の内1-1-3  
日本生命丸の内ガーデンタワー

**お問い合わせフォーム**

<https://www.salesforce.com/jp/company/contact-us/>



Salesforce Lightning Platformは、Salesforceが提供するクラウドベースのアプリケーション開発・デプロイメントプラットフォームです。ドラッグアンドドロップのインターフェースを使用して、データモデルの作成、画面の設計、ビジネスロジックの構築などを行え、コーディング不要で様々なビジネスアプリケーションの開発および展開することができます。

ビジネスプロセスの自動化を行うための機能もあり、ビジネスルール、ワークフロー、承認プロセス、データ変更トリガーなどを定義し、アプリケーションの自動化を実現できます。また、UIに関しては、デスクトップおよびモバイルデバイスの両方で一貫したユーザー エクスペリエンスを提供していく、アプリケーションの開発・保守の生産性を向上できます。

**【製品名】 Salesforce Platform**

**【Webサイト】** <https://www.salesforce.com/jp/products/platform/lightning/>

**■特徴一覧**

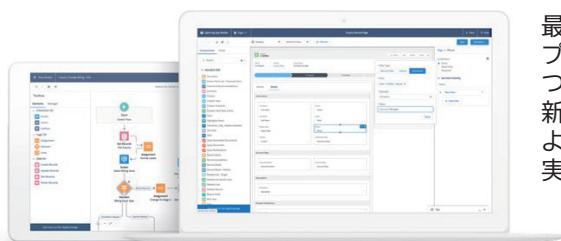
提供形態	クラウドサービス	Salesforce Platformで、効率アップとITコスト削減を実現
できること	業務用のアプリをノーコード・ローコードで開発・活用、業務の自動化や業務DXを支援	ノーコードで業務の自動化を推進 タスク、プロセス、システム全体に自動化機能を組み込み、コスト効率を改善。
活用シーン	業務デジタル化・DX化の支援	AIを搭載したアプリを手早く構築 社内向け、お客様向けアプリを開発、テストして、短期間で公開。変更、リリース管理機能で現場からの要望にもすぐにに対応できます。
料金プラン	Webを参照ください <a href="https://www.salesforce.com/jp/products/platform/pricing/">https://www.salesforce.com/jp/products/platform/pricing/</a>	

**マウス操作やコーディングで構築**

ビジネスユーザーは、ポイント & クリックツールでモデル駆動型のアプリケーションを構築・開発して、ビジネスプロセスを合理化できます。

**アプリケーションを自動的にセキュアに**

2要素認証、暗号化されたオフラインデータベース、トランザクションセキュリティポリシーなどのエンタープライズレベルのセキュリティ機能が組み込まれているため、すべてのアプリケーションの安全性を確保できます。

**更新の自動化、柔軟な拡張性**

最新の機能と自動更新により、アプリケーションを最新の状態に保つことができます。新規または最新のオペレーティングシステムおよびデバイスプラットフォームも確実にサポートされます。

**導入事例**

株式会社三菱UFJ銀行  
Salesforceを基盤としたシステム開発で行員の働き方改革に貢献

**株式会社カインズ**

店舗でもオンラインでも  
どこからでも顧客とつながるIT小売企業へ

**ローコード開発ハンドブック**

右のQRコードから製品概要の  
ご紹介動画をご覧いただけます

**製品紹介動画**

右のQRコードから製品概要の  
ご紹介動画をご覧いただけます

# 株式会社セゾン情報システムズ

<https://home.saison.co.jp/>

## 所在地

〒107-0052  
東京都港区赤坂1-8-1  
赤坂インターシティAIR 19F

## お問い合わせフォーム

<https://home.saison.co.jp/contact>



ITサービスやデータマネジメント分野で、世界46カ国において安全・安心の基盤となる製品・サービスを展開し、基幹・業務システム上の様々なデータや、SaaS、アプリケーションなどを連携させる“つなぐ価値”を創造する新たなサービスの提供に挑戦しています。

データ連携製品・サービスを通じ、データ活用による迅速な意思決定につなげるサービスを提供する「データエンジニアリングカンパニー」を目指していきます。

## 【製品名】 HULFT Square

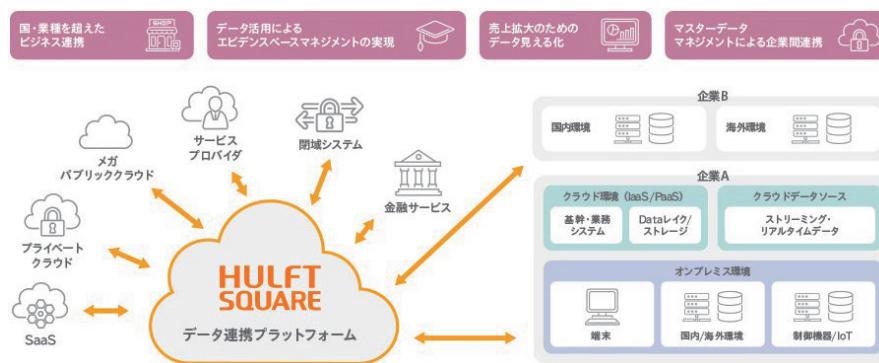
【Webサイト】 <https://www.hulft.com/service/hulft-square>

### ■特徴一覧

提供形態	日本発iPaaS 次世代クラウド型データ連携プラットフォーム
できること	情報を”安全・安心”に連携するサービスプラットフォーム
利用用途	自社業務のDXを進めるためのIT基盤として、他社とのビジネス連携プラットフォームとして活用
料金プラン	初期費用0円/月額24万円～

### 6つの特徴

1. スモールスタート:SaaS連携から始めて大きくデータ連携基盤へ拡張
2. ITフレンドリー:DX実現をITフレンドリーに
3. グローバルで利用可能:グローバルで安全に運用ができる
4. ユニバーサルリンク:異なるサービスやシステム、データ形式でも簡単に連携
5. ユーザーフレンドリーな操作性:簡単で直感的な操作
6. 安全・安心なサポート:充実のサポート体制で誰でも安心して運用



### ポータルサイト

[https://www.hulft.com/hulft\\_square](https://www.hulft.com/hulft_square)

HULFT Squareに関する情報満載のポータルサイト。

- ・データ活用のトップランナーへのインタビュー
- ・ケーススタディ
- ・データ活用のノウハウをご紹介

### サービス紹介動画



<https://www.youtube.com/watch?v=kAqAKjRy9I>

・コンセプトをクリックで確認出来る動画になります。

## テープス株式会社

<https://teps.io/>

### 所在地

〒253-0055  
神奈川県茅ヶ崎市中海岸 4 丁目  
12986 番 52 サザンビーチビルズ 5 F

### お問い合わせフォーム

<https://teps.io/#contact>



EC に特化したノーコードツール「TēPs(テープス)」を開発・運営しています。

TēPs は、楽天市場や Amazon などの主要なカートシステムをはじめ、基幹システムや CRM ツールなど、EC 運営に頻出のサービスと接続できます。システム開発が必要だった複雑な要件をノーコードで実現できるので、開発に比べて低コストでリードタイムも短く、システムの保守管理も必要ありません。

ノーコードでワークフローを構築できるので、高度な IT の知識は不要です。EC 店舗の担当者自らが TēPs を運用し、現場のルールや課題に合わせてワークフローを生み出せるため、作業時間の短縮だけでなく、コストの削減や売上の増加などにもつながります。

【製品名】TēPs (テープス) 【Webサイト】<https://teps.io/>

### ■特徴一覧

できること	ノーコードツールなので、店舗の担当者が日々の手作業を自身で自動化できます。
活用シーン	Amazon / 楽天市場 / Yahoo!ショッピング / Shopify / ネクストエンジン / Google スプレッドシート / メール / チャットツール / キントーンほか
充実のサポート	専任の担当者に、チャット・メールでご相談いただけます。
料金プラン	初期費用ゼロ。月額 19,800 円(税別)～の有料プランと、フリープランをご用意。

### 活用シーン

- ✓ 売上集計：各カートから注文情報を Google スプレッドシートなどに書き出し、売上を自動集計。
- ✓ 在庫管理：カートへの在庫数の反映や、現在の在庫の書き出しを自動化。在庫が減った商品の自動通知も可能。
- ✓ セール前後：商品名、価格などの商品情報をセール直前に変更し、セール終了時に元に戻す作業を自動化。
- ✓ 受注処理：配達方法の変更、送り状番号の反映、出荷予定日の更新、住所の修正などの自動化で、受注処理をスムーズに。

### 100 以上の実用的なテンプレートをご用意

テンプレートからワークフローをかんたんに構築できます。100 以上あるテンプレートは事業者の声をもとに作成されているため、実用的で導入しやすく、新たな効率化のヒントにもなります。

The screenshot shows the TēPs software interface with several workflow templates displayed. From top-left to bottom-right, the templates are:

- セラーセンターラの注文レポートから、商品ごとの売り上げを集計する
- ダイレクトフルフィルメントの在庫を自動で更新する
- 楽天市場の商品情報をセールに合わせて更新する
- ネクストエンジンの受注伝票を分割する
- Shopify の注文をキントーンに登録する
- Google スプレッドシートを CSV に変換し、FTP サーバーにアップロードする

### 導入事例



#### エース様

商品情報更新の自動化で、楽天スーパーSALEの売上ギネス記録を樹立

#### フジテックメンテナンス様

Amazon PO → ネクストエンジンの連携を自動化し、週 20 ~ 30 時間の時短に成功

#### バーデン様

ベンダーセンタラルの在庫更新を自動化し、作業時間を 2 割削減しながら売上を約 2 倍に

#### ガイセンス商事様

在庫管理や出荷元倉庫の振り分けを自動化し、1 日 4 時間分の手作業を削減

## TēPs(テープス)

<https://teps.io/>

## の導入事例



株式会社バーデン 様

<https://badengp.jp/>

### Amazon の在庫更新の自動化で、機会損失が激減。売上は 2 倍、作業時間は 2 割減に

ノーコードツール TēPs で、在庫を管理する Google スプレッドシートと Amazon を連携。シートの在庫数を Amazon に自動で反映できるようになり、これまで売り逃していた注文を獲得できるように。



#### 課題背景

Amazon 出荷分の在庫が、実店舗で完売して売り越しに。安全在庫を確保すると、今度は機会損失に。

株式会社バーデンは、カーパーツ販売のリテール事業部と、ソフトバンクショップを運営するモバイル事業部、老人ホームを運営する福祉事業部の 3 本の柱で事業を推進しています。

リテール事業部では、4 つの実店舗のほか、複数の EC 店舗を運営し、年間の売上は 13 ~ 14 億円に達すると言います。しかし、事業の成長にともない、Amazon における在庫管理が問題になっていました。

バーデンは、実店舗と Amazon で在庫を共有していた一方で、管理上は在庫が連動していませんでした。そのため、実店舗で在庫が完売してしまい、Amazon 注文分が出荷できないというトラブルが発生。これを受け、Amazon には少な目に在庫を登録し、安全在庫を確保しておくという運用に切り替えました。

しかし、本来販売できる在庫を Amazon に登録していないため、販売機会を損失していました。

#### 導入効果

Amazon の在庫更新の自動化により、機会損失を削減。売上は倍増、作業時間は 2 割減に。

TēPs を導入いただくときには既に、実店舗と EC の在庫管理が Google スプレッドシートに統合されていました。しかし、取扱商品の種類が膨大なので、人間がシートを見ながら Amazon の在庫数を更新するのは現実的ではありません。

また、そのほかにも Amazon で煩雑な作業が必要で、イチからシステムを開発しようかと検討していたと言います。そんなとき、Amazon の担当者から紹介されたのが TēPs でした。

TēPs は、ブロックを組み合わせることで、さまざまな要件に合わせてワークフローを構築し、業務を自動化できるサービスです。自社開発に比べ、低コストかつ短納期という特長があります。

バーデンの森本さんは、TēPs で Google スプレッドシートと Amazon をつなぎあわせ、「シート上の在庫数を Amazon に反映する」という業務を自動化しました。

これにより、安全在庫を確保する必要がなくなり、すべての在庫を Amazon に登録できるようになりました。

「すると、これまで販売機会を逃していた分の注文が取れるようになり、売上は約 2 倍になりました。それでいて、TēPs 導入前と比べて作業時間は 2 割ほど削減できています」(バーデン 森本さん)

#### ユーザーの声

これまで販売機会を逃していた分の注文が取れるようになり、売上は約 2 倍になりました。それでいて、TēPs 導入前と比べて作業時間は 2 割ほど削減できています



株式会社バーデン  
リテール事業部 主任  
森本 聖良さん

## 株式会社テリロジーサービスウェア

<https://terilogy-sw.com/>

### 所在地

〒102-0073  
東京都千代田区九段北1-11-5  
グリーンオーク九段4階

### お問合わせフォーム

<https://www.ezavater.com/contact/>



誰でも簡単にRPAを使えるはず、このRPAがあれば世の中が変わる、そんな思いを込めて2018年7月、画像認識技術を強みとした「究極的にカンタンなRPAツール EzAvater」をリリースいたしました。

開発ポリシーは「簡単さ」に重きを置いています。どんなに良い機能であっても、簡単に使えないものは搭載しない方針。定期的にリリースされる新機能はすべてお客様の要望からスタートしています。簡単さを維持できるかを天秤に掛け、つまずきそうなポイントには説明を添える、簡単さを追求・こだわり抜いたRPAツールです。

【製品名 EzAvater】【Webサイト】 <https://www.ezavater.com/>

### ■特徴一覧

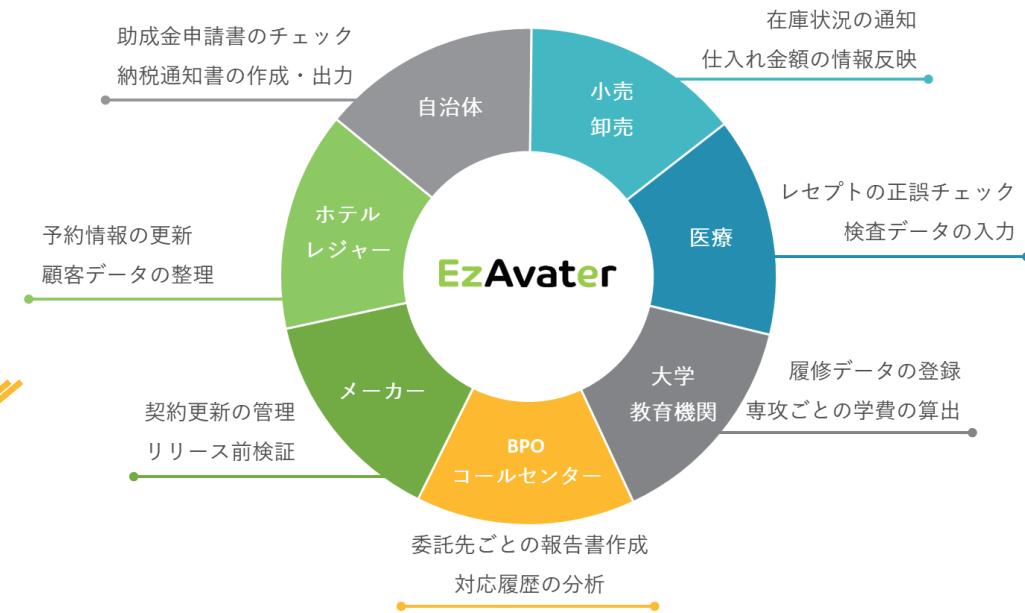
提供形態	オンプレミス PCまたはサーバにて利用
できること	だれでも簡単に開発運用ができ、 自社運用での業務自動化を実現
活用シーン	総務/経理/人事/営業あらゆる部署での 定型業務の自動化
料金プラン	フル機能ロボット 75万 実行専用ロボット 20万

### EzAvaterの特長

1. かんたん親切設計
  - アシスタント機能
  - 豊富なテンプレート機能
2. 安心の運用支援
  - 充実の無料サポートメニュー
  - 無料サポートツール
3. 拡張性のあるライセンス体系
  - 管理サーバ
  - フローティングロボット

### 各業界での活用例

EzAvaterは  
さまざまな業界で  
活用されています！



## 【 EzAvater 】 の導入事例



笠間市役所

<https://www.city.kasama.lg.jp/>

RPAの導入が業務改善の意識の向上につながる



事例詳細



### 導入効果

労働力が不足するなかで質の高い公共サービスの提供を維持させる

少子高齢化により職員等の行政サービスを供給する担い手が減少する中で行政サービスを維持・向上していく必要性を認識していました。業務効率化については常に意識して改善に取り組んでいます。

総務省は、AIやロボテックスを徹底的に使いこなす「スマート自治体への転換」を提言しており、笠間市役所内では、その動きに呼応しDX計画を作成しました。そこで取組みの1つとして、RPAやシステム化による業務効率化を掲げました。

庁内で調査を行ったところ、いくつかの部署で自動化できそうな業務があり、具体的にRPA導入による業務効率化への期待が高まりました。

### 導入効果

業務の効率化だけでなく、日ごろの業務改善への意識の向上のきっかけに

消防本部では、避難訓練を実施する時の届出書などを消防システムへの入力する業務を自動化しました。

火災予防関係の届出書は年間1000件以上あり、1件当たり10~15分程度時間がかかる業務です。RPAに任せることで業務フローを変えず効率化することができました。

進め方は、現状の業務フローがどうなっているのかを把握し、改善のポイントを挙げています。その上で「これはRPAでいこう」や、「これはマクロで解決できる」というように改善方法をジャッジします。RPAをきっかけに業務を見直し改善しようという意識が高まるという副次的な効果を感じています。

## 【 EzAvater 】 の導入事例



拓殖大学

<https://www.takushoku-u.ac.jp/>

限られた職員の中、業務効率化を目指すRPAが定着するために必要なことは?

### 課題背景

ロボットでどんなことができるのか、本当に効率化できるかトライアルで実感

職員の人数が限られているなかで、業務を効率化できないかと考えていました。そんな時に便利なツールとして「EzAvater」を紹介され、「これは解決策になるのではないか」と考えました。実際に無料トライアルを試したところ、自動化できるように手順を整理できていれば使えると思いました。

しかし、他の職員に話を展開してもなかなか「自動化」や「ロボット」にイメージが持てないようでした。そこで、まずは自分自身の業務を効率化することから始めました。そして、EzAvaterで得られた実績を会議の場で報告しています。実際の業務が自動化されている様子に興味を持っている部門も増えてきました。

### 導入効果

RPAを利用するうえでのポイント

結果を焦らないことだと思います。通常業務をやりながら並行して導入すると、使えるようになったと実感するまでに、私は1ヶ月程度掛かりました。RPAは、導入すればすぐに効率化できるという夢のツールではありません。まずは簡単なシナリオから作り、徐々に難易度を上げていくと良いと思います。

### Point!

- まずは小さく始めて効果を実感する。
- 徐々にRPAを使える職員と自動化業務を増やし、業務を効率化していく。
- ハンズオンセミナーやヘルプデスクなどのサポートを活用する。
- 結果を焦らず簡単なシナリオから作成し小さな成功体験を積み重ねる。

## トヨクモ株式会社

<https://www.toyokumo.co.jp/>

### 所在地

〒141-0021  
東京都品川区上大崎3丁目1-1  
JR東急目黒ビル 14階

### お問合わせフォーム

<https://www.toyokumo.co.jp/contact>

トヨクモは2010年にサイボウズ株式会社の100%子会社として設立されました。kintoneに連携するサービス群である「Toyokumo kintoneApp」を提供開始し現在6製品を提供しています。

契約数は10,000を超え、kintoneユーザーの中では定番商品となっています。民間企業だけでなく、多くの自治体でも導入が進み、コロナ対策、各種助成金受付や、紙の業務のデジタル化に活用されています。

会社としては2020年に上場し、現在東証グロース市場に上場しております、2023年には自治体業務に特化した子会社「トヨクモクラウドコネクト」を設立しています。

【製品名】Toyokumo kintoneApp 【Webサイト】<https://www.kintoneapp.com/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	これまで紙・Excel・電話で行っていた業務のデジタル化
活用シーン	自治体業務、各種受付業務や紙・電話の代替
料金プラン	初期費用0円/月額6,000円~

### トヨクモだから「できる」理由

- カンタン操作**: ドラッグ & ドロップなど、直感的に使えるシンプルな設計。迷わず操作できます。
- 安心のセキュリティ**: 全ての通信を暗号化。パスワードレス認証を用いた、簡単でセキュアな本人確認システムです。
- 充実のサポート**: ヘルプや操作ガイドが充実。初めての方でも安心です。メールでの問い合わせも可能です。

### 解決したい課題に合わせて 好きなところから始められます！



#### Webフォーム作成

Webフォームによって、kintoneユーザーではない組織外の人でもkintoneへのデータ入力を可能にします。



#### Webページとして公開/ メール送信/帳票出力

kintone上のデータをリアルタイムに引用し、様々な形式で出力することで、外部とのやりとりに活用できます。

### 導入事例

Toyokumo kintoneAppを導入し、自治体・企業のDXを推進、業務効率化を実現しています。

#### 三島市役所様

763時間の時短とペーパーレス化を実現

#### 伊丹市役所様

「市民の声」システムをkintone × フォームブリッジで構築

#### 横浜市役所様

頻繁に変更される新型コロナワクチンに関するルールや事務連絡を「kViewer」で共有

# 【Toyokumo kintoneApp】の導入事例

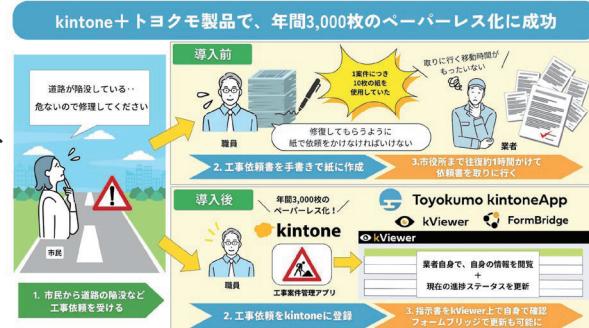


<https://www.kintoneapp.com/case>

## 北九州市役所様

<https://www.kintoneapp.com/case/city.kitakyushu.lg>

「北九州市DX推進計画」に基づき、市民サービスの向上、業務の効率化、働き方改革への取り組み、市役所のDX推進、地域全体のDX波及



## 活用事例

### 業者が自分の案件内容を確認するためにToyokumo kintoneApp認証を活用

以前は、情報を管理するのにExcelを活用しており、システムに詳しい人はAccessを使っていたが、当然、情報の分散化や属人化といった課題が発生します。そこで、ローコードツールを比較検討した結果、北九州市役所でもkintoneを活用することになりました。

道路が陥没していると市民から情報が寄せられ、ご担当者様が所属するまちづくり整備課が業者に連絡し、修復の工事を依頼します。これまで、紙で決済を回し、指示書を業者に手渡していました。「1つの工事に10枚もの紙を使うので、日数がかかりますし、コスト面でもペーパーレス化に移行したいと考えていました。その時に、kintoneというツールがあるのを知りました」（ご担当者様）

陥没の情報をkintoneに登録し、発注先の業者を選定すると、業者は自分たちが行う情報を見られるようになります。業者はkintoneアカウントを持っていないので、「kViewer」で閲覧します。その際、他の業者が請けている案件の内容を非表示にするため、認証が必要になります。

以前は、IDとパスワードでの運用をしていたところ、業者からパスワードを覚えるのが面倒だという意見が寄せられました。そういう課題をどうしようかと悩んでいたところ、2022年2月にメールアドレスで認証する「Toyokumo kintoneApp認証」がリリースされたため、早速導入することになりました。

そのおかげで、パスワードを覚える必要がなくなり、使いやすくなったという声が事業者から寄せされました。「kViewer」で案件内容を確認したら、「フォームブリッジ」で確認済みや工事済みといったステータスを、kintoneを持たない事業者に更新してもらうといった活用をしています。

## 導入効果

### 見積もり700万円のシステムを職員が「kViewer」を活用して自分で構築できた

市民はインターネットから申請してくるのですが、人の手でコピーペーストしていると職員の手がかかってしまいます。そこで、kintoneにデータを入れるために利用したのが「フォームブリッジ」です。URLを市民に開放し、市民や企業から直接申請してもらうようにしました。

「例えば、放置自転車を報告してもらうシステムに『フォームブリッジ』を使っています。その情報を元に、状況を確認したり、放置自転車を回収したりして、それらのステータスもkintone内に記録しています」

「ほかにも、北九州として契約してよい事業者のリストを作成しています。この有資格者名簿をkintoneアプリで構築しました。「kViewer」で全庁から見られるようにし、契約していいのかどうかを手軽に確認できるようにしました。このシステムも開発業者に見積もりしたところ700万円かかるところが、kintoneアプリで構築し、大きなコスト削減となりました。」（ご担当者様）

# 株式会社トライエッティング

<https://www.tryeting.jp/>

## 所在地

〒460-0006  
愛知県名古屋市中区葵1-20-22  
セントラル名古屋葵ビル 4階

## お問合わせフォーム

<https://www.tryeting.jp/contact/>  
[business@tryeting.jp](mailto:business@tryeting.jp)



認識・未来予測・最適化を主とした「知能作業」を自動化する名古屋大学発AIベンチャーです。いわゆるAI技術の導入課題である「導入コスト・開発期間の長大化」を解決する、UMWELT(ウムベルト)システムを開発し、予測系業務の自動化ソリューションを企業の基幹システムへ提供しています。また、複雑なシフトもAIがワンクリックで作成する「HRBEST(ハーベスト)」を開発・販売しています。

在庫管理・勤務シフト管理を中心としたサプライチェーンに関わるヒト・モノの最適化を得意とし、メーカー・小売・物流・商社など幅広い領域で「知能業務自動化」に取り組んでいます。

【製品名】 UMWELT (ウムベルト)

【Webサイト】 <https://www.tryeting.jp/umwelt/>

## ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	膨大な量の学習データから高精度な需要予測を早く、安く、簡単に実現
多様な機能	需要予測機能、機械学習、安全在庫計算 自動シフト作成、API連携、専門家による伴走など
活用シーン	業種業態を問わない様々な予測業務の現場



ウムベルトとは？

「3列データ」を用意するだけで、外注なし・開発なし(ノーコード)で予測実現

たった3列のデータだけご用意いただくだけで、予測結果を、お使いのエクセルの4列目に出力。

A	B	C	D	E
お客様にご準備いただくデータ				
①日付	②商品品番(SKU)	③実際の受注数	AIが出力 予測受注数	
4 2020/05/01	A	200	195	
5 2020/05/01	B	240	240	
6 2020/05/01	C	153	154	
7 2020/05/01	D	30	27	
8 2020/05/01	E	451	448	
9 2020/05/01	F	92	89	
10 2020/05/01	G	34	38	
11 2020/05/01	H	102	102	
12 2020/05/01	I	100	101	
13 2020/05/01	J	340	341	
14 2020/05/02	A		228	
15 2020/05/02	B		274	
16 2020/05/02	C		174	
17 2020/05/02	D		34	
18 2020/05/02	E		514	
19 2020/05/02	F		105	
20 2020/05/02	G		39	
21 2020/05/02	H		116	
22 2020/05/02	I		114	
23 2020/05/02	J		388	
24 ...	...	...	...	...

### ご利用方法は3ステップだけ

- 取引データを会計ソフトやご利用のソフトからダウンロード(CSV)
- アップロード
- 結果が出るのを待つ  
(概ね数分で完了※データ量によりけり)

### システム連携・前処理も

- RPAツール(WinActorなど)との連携可能。
- 夜間バッチで自動処理可能。
- 欠損処理や集計もノーコード

## UMWELTで実現できる3つのこと

### データ収集・前処理

データクレンジングなど非常に手間のかかる前処理部分を自動処理できるアルゴリズム。

### AIモデリング・解析

AI部分である機械学習や需要予測などの計算、解析に必要なアルゴリズム。

### 実装・システム結合

現場で利用しているExcelなど各種ファイルに解析結果を結合。BI表示するなどスムーズな導入。

## 導入事例

### 東急不動産ホールディングス株式会社様

グループ全体のDXと新規事業の開発を推進に向け弊社と業務提携を行い、実証実験を行っています。

### 株式会社ASNOVA様

全国にある機材センターの適切な機材の量を予測し、稼働率の大幅な上昇を実現しています。

以下のリンクまたはQRコードから、より多くの導入事例をご覧いただけます。

<https://www.tryeting.jp/umwelt/case-study/>



## 【UMWELT（ウムベルト）】の導入事例

<https://www.tryeting.jp/umwelt/>

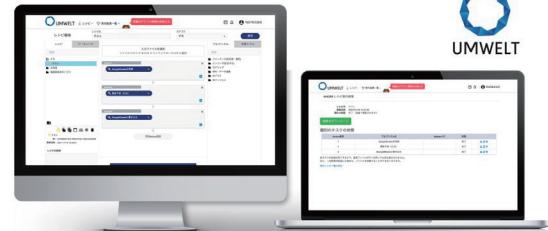


### 春日井製菓株式会社様

<https://www.kasugai.co.jp/>

#### ノーコードで予測業務を簡単にし、 属人化を撤廃

春日井製菓様はキシリクリスタルなどのキャンディ・つぶグミなどのグミ・豆菓子を製造されているお菓子メーカーです。生産管理や在庫管理のために使用する需要予測の数値を現担当者しか出せないという課題がありました。重要業務の属人化とそれに伴うハレーションの解消策を検討しているときに、ノーコード予測AIプラットフォーム「UMWELT」を知り、導入に至りました。



#### 課題 背景

#### 需要予測の業務が属人化

現担当者の需要予測の業務が属人化していたことがきっかけです。そのため、業務引継ぎが出来ないことによる様々な課題が生じていました。

知識や経験の有無に関わらず需要予測の精度が上がれば、様々な属人化的リスクも回避できますし、ツールを導入すれば他部署へ予測結果を展開するときも「現場の勘」ではなく「過去実績データからAIが算出した結果」といった形で展開できる点にも魅力を感じていました。とにかく属人化を排除して、全社的に共通の指標としてAIが出した結果を使用したいと考えていました。

実は、この課題は以前から社内で議論されていて、当社の代表が他社製品を既に試していました。しかしながら社内にAIに強い社員がいるわけでもないため、扱うのが難しくてフル活用できていなかったというのが実情でした。そんな中、金融機関経由でトライエッティング社をご紹介いただき、お打ち合せをした結果、他社製品で出そうとしていた予測数値を簡単に、早く、安価に出せると感じたので乗り換える形で導入にいたりました。

#### 導入 効果

#### 手厚い伴走で活用のイメージが湧き、課題解決に向けた取り組みを実現

社内データをお渡しして、何度も既存の予測手法とAIの予測手法の精度を実績と比較したので、精度面については問題ないと思っていましたが、脱属人化がテーマでもあったので、数値をきちんと業務に落とせるかといった点が気になっていました。

トライエッティングのカスタマーサクセスの方から3か月間サポートを頂いて、今後業務改善のためのPDCAを回すイメージが沸きました。ちょうど3ヶ月目で実際に業務に使用するモデルも固まりました。感覚的にはExcelの複雑な関数を使うよりも簡単だと感じています。分からることは都度サポートの方に聞けるので、実務にAIが出した数値を落とし込めるのではないかと考えています。

#### ユーザーの声

AIを活用して空いた時間は、新商品の予測や実際の倉庫での管理業務、他部署との連携など、AIでは対応が難しい領域に活用したいです！



春日井製菓株式会社  
SC管理部 部長  
吉田 麻貴様

# 株式会社ニックス

<https://www.nics.co.jp/>

## 所在地

〒 150-0013  
東京都渋谷区恵比寿1-19-23  
東邦ビル2階

## 無料相談お申込み

<https://micro.nics.co.jp/cloudarcade>



株式会社ニックスは、1982年創業のシステムインテグレーターです。大規模なシステム開発だけでなく、kintoneやASTERIA Warp・Platioなどのノーコードツールを用いたお客様の業務課題の解決を得意としています。

各種クラウドサービスベンダーとパートナーシップを組んでおり、豊富な知見や導入実績を持っています。そのため、お客様の課題に応じた最適解のご提案が可能です。お客様のご要望に応じ、各種クラウドサービスの選定支援、PoC支援～導入コンサルティング・保守サポートまで、ご支援のご提供をしております。

20名のITコーディネータ有資格者が、経験・知見を基に、スマートスタートで成果を出すムリ・ムダのないIT活用について無料相談を行っております。  
左のリンクよりお気軽にご相談ください。

【サービス名】 Re:Solution 【Webサイト】 <https://micro.nics.co.jp/resolution>

## ■特徴一覧

サービス内容	経験豊富なITコーディネータが、お客様の現状や課題・ご要望をヒアリング！クラウドサービスの選定、PoC支援～導入コンサルティング・導入プロジェクト、保守サポート、さらなる改善まで、過不足のないご支援をご提供いたします。
費用	お客様のご要望・ご支援内容に応じお見積りいたします。
お申込み方法	まずは上記リンク・QRコードより無料相談にお申込みください。

## <サービスの特長>

ご要望に応じて、必要なサービスをご提供可能です。

### ◎「選ぶ」お手伝い

クラウドサービスの選定だけでなく、複数のサービスを連動する際の相性や連携方法など、豊富な知見をもとに「選ぶ」お手伝いをいたします。

### ◎「試す」お手伝い

実際の業務フローに沿った運用が可能か、業務フローの洗い出し・確認事項の作成・サンプルプログラムの開発まで、「試す」お手伝いをいたします。

### ◎「変える」お手伝い

自動化の対象業務、の洗い出しから、効果測定のレポート作成まで、自動化のための第一歩を踏み出す「変える」お手伝いをいたします。

こんなお客様におすすめです。お気軽にお気軽にご相談ください！

専任担当者が  
いない

選定・トライアルの  
時間がない

個別最適だけでなく  
全体最適も考慮したい

今すぐに導入したい

システム導入に  
失敗したくない

過不足のない  
システムを導入したい

# 日本マイクロソフト株式会社

<https://www.microsoft.com/ja-jp/>

## 所在地

〒108-0075  
東京都港区港南 2-16-3  
品川グランドセントラルタワー

## お問い合わせフォーム

<https://support.microsoft.com/ja-jp/contactus/>

日本マイクロソフト株式会社は、1986年に設立されました。「地球上のすべての個人とすべての組織が、より多くのことを達成できるよう支援する」を企業ミッションとし、インテリジェント クラウドとインテリジェント エンジニアリング時代のデジタルトランスフォーメーションを可能にしています。

マイクロソフトが提供するローコードプラットフォーム「Microsoft Power Platform」は、アプリケーション開発を担う「Power Apps」を中心に、プロセスの自動化を行える「Power Automate」、データ分析が可能な「Power BI」、チャットボット、会話型エージェントを作成できる「Power Virtual Agents」などから構成されています。アプリケーション開発のための「Power Apps」は、専門的な知識のないユーザーも、PowerPointを作成する際と同じような操作で使うことができ、開発知識のあるユーザーには圧倒的なスピードで開発を実現するなど、より少ない労力でのアプリケーション開発を実現しています。TeamsなどのMicrosoft 365 サービスとの親和性も高く、シームレスに連携が可能です。

## 【製品名】 Microsoft Power Apps

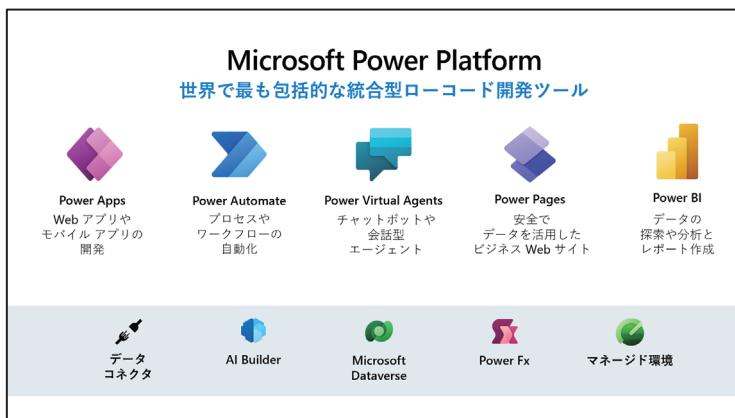
【Webサイト】 <https://powerplatform.microsoft.com/ja-jp/>

### ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス	Power Apps主な特徴
できること	ローコード、ノーコードで誰でも簡単にアプリケーションを開発	1. PowerPointを作成する際と同じような操作でアプリケーションを開発でき、そのままモバイル、タブレット、Web用など複数デバイスや画面サイズにもクロスプラットフォームで対応
活用シーン	モバイルでの営業報告、行政手続きオンラインポータル作成、店舗で活用する小売業向けのタブレット用アプリ作成、ワークフローやペーパレス業務、文教での教育・ナレッジ管理、等	2. 850以上の外部サービスとも連携する「データコネクタ」も提供しており、1クリックで様々なシステムとの連携が可能
料金プラン	アプリケーション開発Power Appsサブスクリプション/月額2.500円ユーザー単位、630円アプリ単位	3. プラットフォームでの提供のため、アプリケーション開発の内製化やデジタルワークフローを構築するだけでなく、基盤の統合も実現

### マイクロソフトが考えるローコード

サイロ化したツールではなく、だれもがソリューションを構築できるDX実現のための統合的なプラットフォームとして提供しています。Power Platform + Azureでプロ開発者向けの連携機能、高度なシナリオにおいても、高速開発を実現します。



### 導入事例

<https://customers.microsoft.com/ja-jp/>

#### トヨタ自動車株式会社様

デジタルトッピングカンパニーへのチャレンジ「市民開発」への取組の拡大・高度利用に向けて Power Platform の全社導入を開始

#### 東京地下鉄株式会社様

Azure AI と Power Apps を活用、市民開発とプロ開発・業務のプロが連携し線路設備の異常検知ソリューションを東京メトロが開発

#### 株式会社リコー様

リコーの DNA が刻む「ボトムアップ型 DX」—工場の出荷判定を Teams と Power Apps で効率化

### 事例紹介動画

経済産業省が Power Platform により行政サービスの DX を加速

<https://www.youtube.com/watch?v=hX3LJo7DCKs>

# 株式会社ヒューマノーム研究所

<https://humanome.jp/>

## 所在地

〒104-0045  
東京都中央区築地2-4-10 SAテンハウス2階

## お問合わせフォーム

<https://humanome.jp/contact/>



ヒューマノーム研究所は、情報科学・生命科学に関する広範な知識と経験を活かし、健康で幸せな社会づくりに取り組んでいる会社です。

当社は、人員・費用に限りのある中小企業の皆様にこそ、AIを活用した作業効率化を進めるべきと考え、初心者でもカンタンに操作ができるノーコードAI開発ツールを開発・提供しています。表データ用の「Humanome CatData」は販売予測・在庫予測などに、画像・動画用の「Humanome Eyes」は検品など人の目で行う検査の半自動化にご利用いただけます。

当社のノーコードツールは、初心者の方でも無理なく使えるよう、必要十分な機能に絞り、操作に迷わないシンプルな操作画面で構成されています。中～高校などのAI・データサイエンスの教育目的としてもご利用いただいております。

【サービス名】Humanome Eyes/CatData 【Webサイト】<https://humanome.jp/activities/case/>

## ■特徴一覧

提供形態	クラウドサービス
できること	初心者の方でも無理なく使えるAI開発ツール。自社データから業務に組み込めるAIモデルが作れるか？を調査する初期段階に不可欠な検証作業を低コストで実施することができます。
活用シーン	目視で行う検査の自動化(Eyes)、販売・在庫・来場者予測(CatData)
料金プラン (月額・税込)	初期費用:0円、有料プラン:9,900円(CatData)、59,400円(Eyes)

## AI導入のハードルを下げるポイント

- シンプルな操作画面:**初心者が操作に迷わないよう、操作すべきポイントを絞りました。
- 使うことでAI開発が理解できる:**確認すべき工程は段階を踏んで確認する構成なので、使うほどAI開発の流れが理解できます。
- 月額定額制:**従量課金制はどうしてもコストが気になってしまうもの。当社ツールは納得行くまで検証できるよう、両ツールとも完全月額定額制でご提供します。

## お手持ちの表・画像データを生かして、今日からAI開発！

社内に保管されている数値ログや検査画像を使って、現場担当者のコツがつまったAIを自社で開発することができます。

### 物体検知ならHumanome Eyes



### 数値予測ならHumanome CatData



## 導入事例

Humanome Eyes / CatData はさまざまな企業・学校・研究機関でのAI導入・開発や人材教育をサポートしています。

導入事例はこちら→



## 製品紹介動画

Humanome Eyes / CatData の操作感が1分以内でわかる動画をご覧いただけます。

Eyesはこちら→



CatDataはこちら→



# Yoom株式会社

<https://yoom.co.jp/>

## 所在地

〒101-0054  
東京都千代田区神田錦町2-2-1  
WeWork KANDA SQUARE

## お問い合わせフォーム

<https://lp.yoom.fun/entry>



2019年創業の株式会社Time Technologiesにて、創業当初からの事業であるLINE特化型MAツールの「Ligla(旧AutoLine)」と並行して、2021年より新規事業としてYoom事業の提供を開始。

2022年にYoom株式会社を設立し、株式会社Time TechnologiesからYoom事業を承継。国産のiPaaS領域のノーコードツールとして、本リリースから2年で2000社以上の導入、90種類以上のSaaSとの連携を完了しております。

(2023年3月時点)

【製品名】 Yoom 【Webサイト】 <https://lp.yoom.fun/>

## ■特徴一覧

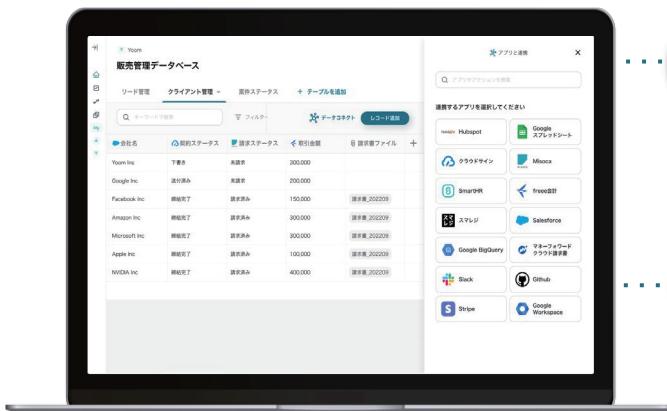
提供形態	クラウドサービス
概要	様々なSaaSを連携させた独自の業務ツールを自由に作成し、日々の業務を劇的に効率化！
活用シーン	業種・職種を問わず様々な業務を自動化します。 販売管理 / SaaS連携 / 入社対応 / 請求書受領など...
料金プラン	0円～利用可能

## 3つの機能で業務を自動化

- データベース:誰でも簡単に自社独自のデータベースを作成し、様々なSaaSから自動的に情報を集約します。
- フローボット:人とシステムが連動したワークフローを自由に作成し、SaaS間の連携や書類の発行などの業務をボットが自動で実行します。
- SaaS連携フォーム:SaaSと連携した入力フォームを自由に作成できます。

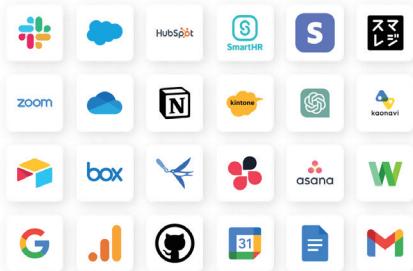
## 様々なSaaSと連携した独自の業務ツールを作成！

データベースの作成や社内ツール同士の連携がノーコードで簡単に実施できます。



## 連携アプリ例

社内でご利用の様々なサービスと  
ノーコードで連携します。  
※右のQRコードから一覧をご確認いただけます。



## 無料アカウント発行URL

右のQRコードからYoomの無料アカウントの発行が可能となっておりますので、  
ぜひ一度お試しくださいませ！





## 株式会社YNS

<https://y-n-s.co.jp/>

### 所在地

〒110-0015  
東京都台東区東上野1-6-2 東陽ビル6F

### お問い合わせフォーム

<https://y-n-s.co.jp/contact>

2009年に創業した株式会社YNSは、フィリピンに開発拠点を持つIT企業です。ITコンサルティングからシステム開発、保守運用まで一気通貫のソリューションを提供し、お客様の業務効率化やDXを支援しています。100名近い開発体制を保有しており、フィリピン系オフショア企業としてはトップレベルの規模を誇ります。

近年はノーコード開発を活用した受託開発にも注力。BubbleやAppSheetなどのノーコード開発プラットフォームを用いて、お客様の業務改善や新規事業立ち上げを支援しています。

【製品名】爆速！DX号

【Webサイト】<https://nocode-dx.y-n-s.co.jp/>

#### ■特徴一覧

提供形態	WEBアプリケーションの受託開発
できること	各種業務アプリやWEBサービスを低価格＆短納期で構築し、お客様のDXを実現
活用シーン	・業務効率化：各種業務アプリの構築 ・顧客向けサービス：予約システム、マッチングアプリ、求人サイトなど
目安価格	各種アプリ・システム開発：70万円～



### 爆速！DX号のメリット

#### メリット①課題整理・要件定義の豊富な経験

長年に渡り、スクラッチ開発を上流工程から下流工程まで一気通貫に行ってきました弊社。要件定義の経験が豊富にあるからこそ、お客様の課題整理から伴走できます。

#### メリット②独自の機能・複雑な機能もスクラッチ開発で対応可能

ノーコード開発は短期間で開発が進められる一方、独自の機能や複雑な機能が実装できない場合があります。しかし弊社の場合、ノーコード開発とスクラッチ開発とを組み合わせたご提案が可能です。ノーコードのコストメリットを活かしながら思い通りの機能を実現します。

### 開発可能なアプリ・システム例

#### 【業務効率化】

問い合わせ管理アプリ・在庫管理アプリ  
人事評価アプリ・業務日報管理アプリ  
売上管理アプリ・設備点検アプリ  
社用車管理アプリ・備品管理アプリ  
出入金管理アプリ・社内イントラ・広報誌など

#### 【顧客向けサービス】

マッチングアプリ・オンラインカタログ  
予約システム・モバイルオーダー<sup>1</sup>  
店舗検索アプリ・口コミ型の掲示板サイト  
転職・求人サイト  
など

## 【爆速！DX号】の導入事例

<https://nocode-dx.y-n-s.co.jp/>



### 製造業のお客様向け「生産管理システム」

アナログな生産管理工程のお悩みを解消する『生産管理システム』。ダイカスト製造現場に導入され、"入力ミス・確認漏れの防止"や"管理者の負担軽減"に効果ありとのお声をいただいております。

#### 課題背景

#### 手入力による入力ミス・確認漏れのお悩み

**【お悩み①Excel管理で入力ミス頻発。入力の負担も大きい】**  
生産現場では通常、各セクションの複数担当者が写真や情報をLINEで報告し、管理担当者が取りまとめてExcelに入力していました。しかし、手作業のため入力ミスが頻発していたことと、管理者による確認や転記の業務負荷が高いことがお悩みでした。

#### 【お悩み②希望を満たすパッケージがない】

システム化にあたり、当初は既存の生産管理パッケージを検討されていたお客様。しかし予算や希望機能に合致するものがなく、弊社へご相談いただきました。

こんな方にお勧め ダイカスト事業者 製造業 工程管理

- ・生産条件が複雑、特定の担当者しか計画立案できない
- ・正しい歩留まりやリードタイムが把握できない
- ・中間在庫が過多になりがち
- ・精算実績の反映が遅れてしまう
- ・人手に頼ったアナログ管理にお悩み

#### 導入効果

#### システム導入により業務効率化を実現

ノーコード開発プラットフォームを活用した「生産出荷管理システム」を導入。一つのシステム上で入力～確認～管理が完結し、業務効率化とミスの予防を実現しました。

#### 【特徴と効果】

- ・ダイカスト品の受注・生産・出荷工程に合わせたオリジナルの管理システムを構築。
- ・現場の業務フローに合わせた設計に。業務の流れを変えることなくスムーズに導入可能。
- ・課題であった「入力ミス」「管理者の負担」が解消。正確な工程管理・管理工数削減に大きく寄与。

## 【爆速！DX号】の導入事例

<https://nocode-dx.y-n-s.co.jp/>



### 工務店様向け「見積管理システム」

現場と事務、両方のお悩みを解決する『見積管理システム』。工務店様に導入され、"属人化解消"や"データ管理の効率化"に効果ありとのお声をいただいております。

#### 課題背景

#### 現調情報の社内共有が大きな作業負担に

リフォーム現場の現地調査担当者が、現場の写真や採寸情報をLINEで送信。受信した情報をもとに事務担当者が見積書を作成していました。

#### 【現場担当者のお悩み】

現場に向かう際に

- ・必要な情報を毎回自分で集める必要があった。
- ・一件ずつ地図サイトで調べて訪問していた。

#### 【事務担当者のお悩み】

現場担当者ごとにLINEへ送られてくる情報はバラバラ。情報整理から見積作成までに1件あたり30分～1時間かかっていた。

こんな方にお勧め リフォーム事業者 工務店 見積管理

- ・情報伝達がアナログ管理され、非効率な業務フローにお悩み
- ・日々の業務が忙しく、業務改善に手が回っていない
- ・市販の工程管理システム/見積作成システムも検討したが、予算が合わない・機能が限定的で効果を感じない
- ・自社の業務フローに合わせた機能だけをご希望の方

#### 導入効果

#### システム導入により業務効率化を実現

ノーコード開発プラットフォームをした「見積管理システム」を導入。定例作業の自動化により、属人化の解消と業務効率化を実現しました。

#### 【特徴と効果】

- ・案件受注～現場調査～見積作成～請求書発行まで、一連の流れが完結するシステムを構築。
- ・顧客管理機能を備え、欲しい情報を現場ですぐに確認できる仕様に。
- ・地図表示や電話番号への簡易アクセスなど、使い勝手に配慮した設計に。
- ・請求に関連する情報がシステムに集約され、データ管理が容易に。

# 一般社団法人 ノーコード推進協会 会員企業

※2024年2月1日現在、順不同

アステリア株式会社 ▶ p15

サイボウズ株式会社 ▶ p43

株式会社シムトップス

株式会社INDUSTRIAL-X

株式会社セゾン情報システムズ ▶ p56

ウイングアーク1st 株式会社 ▶ p22

グーグル・クラウド・ジャパン合同会社 ▶ p37

株式会社ジョイゾー ▶ p53

株式会社NappsTechnologies

株式会社KINT ▶ p38

株式会社インプリム ▶ p20

BBIX株式会社

プライマルカラーズ合同会社

株式会社A-ZIP ▶ p26

株式会社ヒューマノーム研究所 ▶ p67

テープス株式会社 ▶ p57

株式会社 サンロフト

株式会社キュービック

CData Software Japan合同会社

秋田県仙北市

一般財団法人日本貿易関係手続簡易化協会

Pendo.io Japan株式会社

株式会社 ネクステップ・ソリューションズ

Alba Innovation株式会社

株式会社エキップ

株式会社ジャスマインソフト ▶ p51

ヴエー合同会社

ビーフレンズ株式会社

ユタカ交通株式会社

株式会社セールスフォース・ジャパン ▶ p55

株式会社マイナビ出版

株式会社レッジ

株式会社ケー・ホウ

株式会社エージェンティック ▶ p24

株式会社テリロジーサービスウェア ▶ p59

一般社団法人NoCoders Japan協会

NPO法人学生ネットワークWAN

株式会社カミナシ ▶ p35

合同会社sowacana

株式会社システムズナカシマ ▶ p50

ESRIジャパン株式会社

SCSK株式会社 ▶ p32

株式会社LIMNO

株式会社トライエッティング ▶ p63

株式会社Zeppy

IMT株式会社

熊本県小国町

ふじえだICTコンソーシアム

株式会社学研エル・スタッフィング

株式会社ワイスコンサルティング・ジャパン

小林クリエイト株式会社

キーウェアソリューションズ株式会社 ▶ p36

株式会社ビーアライブ

エスコ・ジャパン株式会社 ▶ p29

特定非営利活動法人 ITコーディネータ協会

ホクレン農業協同組合連合会

株式会社ナノベース

ロジックシステム株式会社

パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社

鹿児島県奄美市

株式会社C-RISE ▶ p48

大塚ファンド株式会社

秋田ワーケーション推進協会

一般社団法人 秋田RPA協会

株式会社ソフトビレッジ

株式会社UNISON HYBRID

一般社団法人日本デジタルトランスフォーメーション推進協会

株式会社高田工業所

学校法人江副学園新宿日本語学校

福岡県飯塚市

鹿児島県指宿市

株式会社裕生

CTCシステムマネジメント株式会社 ▶ p46

学校法人 金井学園 秀林外語専門学校

福岡県直方市

株式会社東京技術計算コンサルタント

佐賀県産業スマート化センター

Yoom株式会社 ▶ p68

小林製薬株式会社

Kore.ai Japan 合同会社

光海株式会社

株式会社ナイスユニ

株式会社桜井製作所

一般社団法人東京都情報産業協会

株式会社なないろのはな

株式会社リクルート

株式会社ニックス **▶ p65**  
株式会社寿商会 **▶ p41**  
株式会社アークテック **▶ p11**  
株式会社ハブ  
株式会社アイエルアイ総合研究所 **▶ p12**  
株式会社アイ・エス・アイソフトウェア  
日本マイクロソフト株式会社 **▶ p66**  
一般社団法人日本オムニチャネル協会  
株式会社アイエンター  
アーメージングアクティビティ株式会社  
株式会社ケーメック  
一般社団法人クラウドサービス推進機構  
株式会社Zooops Japan  
佐藤食品株式会社  
合同会社プレシャスコネクション  
キンコーズ・ジャパン株式会社  
株式会社ラグロフ設計工房  
一般社団法人日本デジタルアダプション協会  
株式会社ヤマダヤ  
エコー電子工業株式会社  
Boot株式会社  
一般社団法人SDGsデジタル社会推進機構  
株式会社キュービック  
クラフテクス株式会社 **▶ p39**  
株式会社インターパーク **▶ p18**  
株式会社プロイスト  
TITC合同会社  
北海道旭川市  
長野県  
静岡県焼津市  
愛媛県  
株式会社スペース  
広島県三原市  
株式会社ちりつも  
トヨクモ株式会社 **▶ p61**  
愛媛県西予市  
大分県別府市  
株式会社YNS **▶ p69**  
さくらホームグループ株式会社  
株式会社Rapid Table  
株式市場ロジカル  
株式会社アーティスティックス  
株式会社NID東北  
アークグロー株式会社  
エン・ジャパン株式会社  
株式会社文伸

エコービジネスソフトウェア株式会社  
鳥栖市  
DX事業協同組合  
株式会社コア・エレクトロニックシステム  
株式会社QED  
株式会社OPENMODELS  
ありがとまと本店  
下妻市役所  
株式会社岩手銀行  
株式会社T Project  
今治市  
下呂市役所  
株式会社アクシス  
INNOOV株式会社  
特定非営利活動法人きみたす  
アクタスITソリューションズ株式会社  
トヨクモクラウドコネクト株式会社



## ノーコード開発バイブル 2024 Spring

2024年3月3日 電子版 ver.1.0

編集 一般社団法人 ノーコード推進協会  
<https://ncpa.info/>

制作 株式会社マイナビ出版  
<https://book.mynavi.jp/>

